TAMONO VII AMERICANO

AUTOMÓVILES - - CAMIONES - - AEROPLANOS - - AUTOBOTES

Año 17, No. 12

Diciembre de 1933

Precio \$2.00 al año

AUTOPEANO-

Asienta su Prestigio . . . Gana en Popularidad

Los vehículos Autoplano excedieron en sus ventas de primer año, en proporción al total de negocio, a toda otra marca nueva introducida durante los últimos diez años.

Con tan brillantes comienzos, los agentes de vehículos Autoplano se disponen a conseguir mayor éxito aún. La experiencia les dicta que el Autoplano encuentra aceptación inmediata y que su prestigio aumenta.

El Campeon de Funcionamiento

Los principios de construcción unificada del Autoplano son únicos en la industria. Su relación entre potencia y peso es la del aeroplano. El Autoplano ha capturado los records mundiales para vehículos de stock de mayor importancia en aceleración y en las pendientes.

En Estados Unidos y Canadá el Autoplano ha estrellado 72 records oficiales durante 1933, probando conclusivamente su robustez y potencia, y ser el campeón de compeones.

Precio Bajo

El público tomó en consideración todas estas ventajas. También se fijó en el precio bajo de los Autoplanos "6" y "8." Y dió al Autoplano una acogida que ninguna otra marca nueva de los últimos diez años había recibido.

Solicite Pormenores

Sin duda alguna hay mucho detalle interesante acerca de este vehículo tan nombrado en todas partes que Vd. desea conocer. Sírvase enviar su solicitud a nuestro Departamento de Exportación y recibirá información prontamente.

HUDSON MOTOR CAR COMPANY Detroit, Michigan, E. U. A.

La supremacía del

Double Diamond se ha ganado

El alto puesto que los productos Double Diamond ocupan en la actualidad, se ha ganado por la más estricta adherencia al principio de fabricar únicamente de acuerdo con los normas más elevadas de los equipos originales de los fabricantes de automóviles. El alto puesto que ocupan los productos Double Diamond es igualmente evidencia de un deseo natural, por parte de los mecánicos, de dar a sus clientes la clase de trabajo que ellos esperan y que han de recibir.

Fué una innovación radical de las prácticas, que entonces prevalecían en la industria de engranajes de repuesto, cuando los fabricantes del Double Diamond anunciaron, seis años ha, el nuevo método de construir coronas y piñones de propulsión, de acuerdo con las normas más adelantadas de los equipos originales. Hasta entonces, los precios y descuentos habían constituído la verdadera base de la competencia en el negocio de engranajes de repuesto. Los fabricantes del Double Diamond reposaron su fe sobre la calidad y hoy día, los engranajes Double Diamond son los predilectos de la mayor parte de los mecánicos especialistas en reparaciones de automóviles.

Hace menos de dos años, los fabricantes del Double Diamond introdujieron un árbol de eje trasero, construído de acuerdo con las más altas normas de equipo original, que fué ofrecido a los mismos precios de lista que los cobrados por los fabricantes de automóviles. De nuevo, los fabricantes del Double Diamond vinieron a establecer una nueva norma de valor intrínseco en la industria de piezas de repuesto. Y una vez más, los mecánicos demostraron elocuentemente su preferencia por verdadera calidad. No conocemos otro caso en que una pieza

de repuesto haya alcanzado una prominencia más rápida y definitiva que la conquistada expontáneamente por el árbol Double Diamond para eje trasero.

Fueron también los fabricantes del Double Diamond los primeros en construir con éxito, engranajes de acero cementado, de repuesto, para volantes de motor. Estos engranajes, como todos los compañeros de su marca, son actualmente la elección predilecta de los mecánicos más competentes.

Los talleres de reparación, que emplean en sus trabajos los productos Double Diamond, están desarrollando un negocio lucrativo, sobre una base permanente, a causa de que dan a su clientela un servicio satisfactorio y digno de confianza. Si Ud. no ha empezado a emplear todavia los productos Double Diamond, le resultará muy beneficio hacerlo, sin pérdida de tiempo. Estos productos se venden en todas partes del mundo, por intermedio de concesionarios locales de establecida solvencia, que se dedican con especialidad a piezas de repuesto. Por carta o por telegrama, sírvase pedirnos el nombre y la dirección del concesionario más próximo a su localidad.

JUEGOS DE ENGRANAJES



ARBOLES PARA EJES TRASEROS

ENGRANAJES PARA VOLANTES DE MOTOR

AUTOMOTIVE GEAR WORKS, Inc.

Fábricas y oficinas principales: Richmond, Indiana, E. U. A.

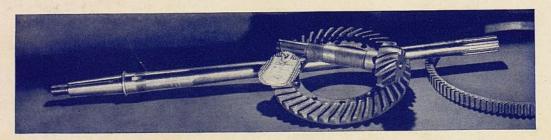
Fabricamos también los árboles para ejes traseros y los engranajes de acero

cementado para volantes de motor, de marca Double Diamond

Departamento de exportación: 39 Water Street, Nueva York, E. U. A.

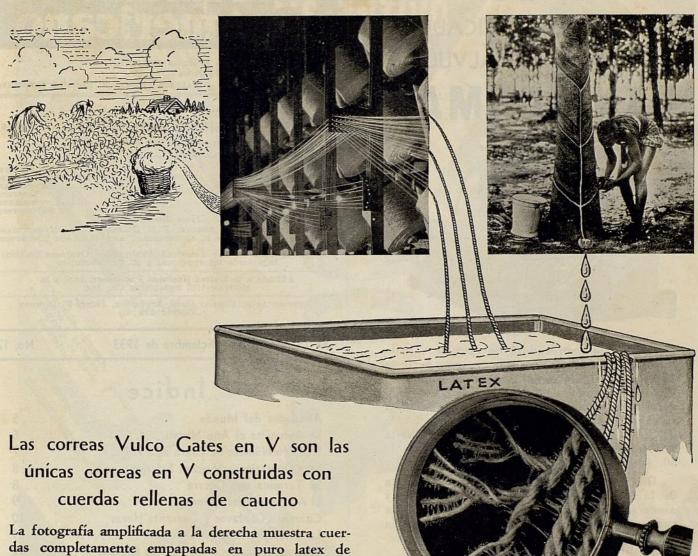
Departamento de exportación: 39 Water Street, Nueva York, E. U. A.

Dirección telegráfica: Widbloco, New York. Claves: A.B.C.5a. edición, Western Union, Bentley y Particular



CONSTRUIDOS DE ACUERDO CON LAS MAS ALTAS NORMAS DE LOS EQUIPOS ORIGINALES

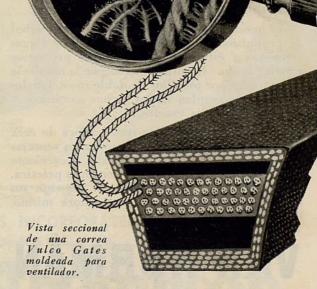
Las correas Vulco Gates son más firmes



das completamente empapadas en puro latex de caucho líquido. Obsérvese como el caucho cubre por completo cada fibra de las cuerdas.

Cuando estas cuerdas rellenas de caucho se colocan al centro de una correa Gates, donde quedan rodeadas por caucho y unidas por vulcanización, se adhieren aqui de una manera permanente. Nunca pueden aflojarse. Por esta razón, la separación es imposible en las correas Gates en V.

Las correas Gates en V tienen una duración y un servicio satisfactorio garantizados. Las correas Gates en V son las únicas correas en V con cuerdas rellenas de caucho.



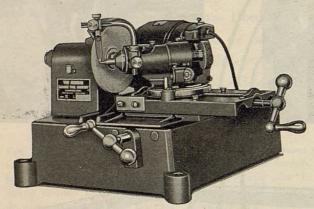
Gates Rubber Co., Denver, Colo., E. U. A.

"La fábrica más grande del mundo de correas en V"

EL Nuevo

Modelo X DE RECTIFICADORA DE CARA DE VÁLVULA

VAN NORMAN



 \mathbf{H}^{E} aquí la rectificadora de cara de válvula más grande, más sólida y más perfecta de todas las similares del mercado. Admite las válvulas hongadas de 9/16" del Ford V-8, toda válvula de automóvil de pasajero y 95% de las válvulas de camiones. Su mandril tiene escala de 1/4" a 9/16" en su collar, es exacto hasta una milésima de pulgada y ofrece ajuste de 30, 45 y 60 grados.

Dos grandes cojinetes de bolas en la cruceta de la rueda aseguran exactitud permanente y ausencia de vibración. Y la cruceta de la rueda, fundida como parte integrante de la maciza base reforzada, es una adicional protección contra la vibración.

El modelo X funciona mediante un árbol de propulsíon flexible. No hay correas largas expuestas a estirarse, ni engranajes propensos a meter ruido. La alimentación por la manivela se transmite por tornillos de doble rosca, iguales a los que se emplan en los tornos mecánicos y esmeriladoras más exactos.

El nuevo modelo X de rectificadora de cara de válvula Van Norman ofrece todas las ventajas de peso, precisión, finos materiales y excelente construcción, que más se apetecen en la práctica. Instale Ud. este nuevo equipo y aumente sus negocios y ganancias. Pídanos, ahora mismo, información detallada.

AN NORMAI

MACHINE TOOL COMPANY SPRINGFIELD, MASSACHUSETTS, E. U. A.

Representante para la exportación: The Stanley Electric Tool Co., 100 Lafayette Street, Nueva York, N. Y., E. U. A.

> Representante en la Argentina: Mariano Fernandez, Viamonte 1035, Buenos Aires, Argentina.

GEORGE E. QUISENBERRY, Director

Luis Chavez, Redactor Técnico

WALLACE THOMPSON, Redactor Consultor

Publicado mensualmente por la

BUSINESS

INTERNATIONAL PUBLISHERS CORP.

330 West 42nd St., New York, E. U. A.

Dirección telegráfica: Intertrade, New York

MASON BRITTON
Presidente,
J. L. GILBERT
Vicepresidente
GEORGE E. QUISENBERRY
Secretario

JOHN ABBINK
Vicepresidente y administrador general
C. A. MUSSELMAN
Tesorero Subtesorero

Junta Directiva

MASON BRITTON, JOHN ABBINK, J. L. GILBERT, C. A. MUSSELMAN, MALCOLM MUIR, GEORGE E. QUISENBERRY AND WALLACE THOMPSON

También Editores de The American Automobile (Overseas Edition), Ingenieria Internacional y El Farmacéutico

Afiliada a la United Business Publishers, Inc., y la McGraw-Hill Publishing Co., Inc.

Representante: Buenos Aires, Argentina, James F. Downey Florida 229

Año 17

Diciembre de 1933

No. 12

Indice

Alrededor del Mundo	5
Se Aproxima el Año Nuevo	6
Nuestro Número de Enero de 1934	7
Más Operarios y Mejores Salarios	8
Se Termina una Guerra	8
El Automóvil del Futuro	9
Cuarenta Centavos y Cuarenta Horas	10
La Línea Perfilada para el Nash	11
Nuevos Mercados para Nuevos Equipos	
La Carretera Panamericana	
La General Motor se Prepara para Mayores Ventas.	15
Ajuste de los Frenos del Ford V-8	16
Preguntas Sobre Asuntos de Reparación	18
En Honor de los Visitantes del Extranjero	20
Estabilización de la Producción y Empleos	21
Estudio Analítico de Vocablos Técnicos	22
Características de Automóviles, Camiones y Omnibus	:
Características mecánicas de automóviles	
Precios y estilos de carrocería de automóviles	
Camiones	32
Copyright 1933 by Business Publishers International Cor.	p.

El Automóvil Americano es miembro del Instituto de Editores de Revistas—Periodical Publishers Institute—de los Estados Unidos de América. EL AUTOMOVIL AMERICANO se publica compliendo con todas las disposiciones establecidas por el Código de Editores, incluyendo las relativas a salarios y horas de trabajo, tal como han sido aprobadas tentativamente por la National Recovery Administration, por ley de junio de 1933, sobre la Recuperación Industrial Nacional.

Vol. 17, No. 11, December, 1933

Automóvil Americano is published monthly by Business Publishers International poration, 330 West 42nd Street, New York, N. Y. Subscription price, \$2.00 per r; single copies, 35 cents each. Entered as second class matter Feb. 12, 1931, at the Post Office at New York, N. Y., under the Act of March 3, 1879.



Dirección telegráfica: "Thompro-Cleveland" Fábricas: Cleveland y Detroit, E. U. A.

THOMPSON PRODUCTS, INCORPORATED

Departamento de Exportación: Cleveland, Ohio, E. U. A.

Productos Thompson

SIGNIFICA PARA Ud.

E STE medallón, sobre un acumulador Willard, es álgo más que un medio de identificación—mucho más que un símbolo de tradicional honradez y equitativos negocios. Significa calidad, de una manera tan definitiva, que en su presencia, que los dueños de automóviles, en todas partes, saben en el acto

- ... que el Willard, sin consideración de su tipo o precio, está hecho de los materiales más finos.
- ... que un nuevo Willard, de la capacidad eléctrica indicada para un automóvil de modelo o marca determinada, puede arrancar su motor con toda seguridad, bajo TODO estado climatológico,
- ... que puede suministrar toda la fuerza de registro, en amperes, estampada indeleblemente sobre el medallón,
- ... que de todas las clases de separadores de madera, que abundan en el mercado, sólo la mejor se emplea en el Willard. Y que no hay aislador mejor, en toda la industria, que el seguro de caucho entrejido perfeccionado por la Willard.

Al elejir un surtido de acumuladores, para representar y

vender, sírvase dar particular atención a estos fundamentales requisitos: calidad inherente, correcta capacidad eléctrica, adecuado aislamiento y posibilidades de ganancias. Basándose sobre estos requisitos esenciales, su elección inevitable será el Willard.

Sobre pormenores de la representación del Willard para su mercado, sírvase comunicarse directamente con nosotros, por carta o por telegrama.

"EN UN MUNDO DE CAMBIOS, DEPENDA DE LO QUE PERDURE"

Willard ACUMULADORES ACUMULADOR

ACUMULADORES PARA Aeroplanos - Automóviles - Omnibus y Camiones - Alumbrado de Emergencia - Instalaciones de Alumbrado Equipos Marinos - Autobotes de Recreo y de Trabajo - Radiorreceptores - Cinematógrafos Parlantes - Teléfono y Otras Comunicaciones - Taximetros - Interruptores de Aceite para Circuitos - Motores Diésel - Maquinaria Zanjadora - Trabajos Industriales.



Millares de amistosos representantes de la Willard en todas partes del mundo ayudan a los dueños de automóviles a obtener más meses y kilómetros de servicio de sus acumuladores.

WILLARD STORAGE BATTERY COMPANY, Departamento de Exportación, Cleveland, Ohio, E. U. A.

4

El Automóvil E Americano

Diciembre de

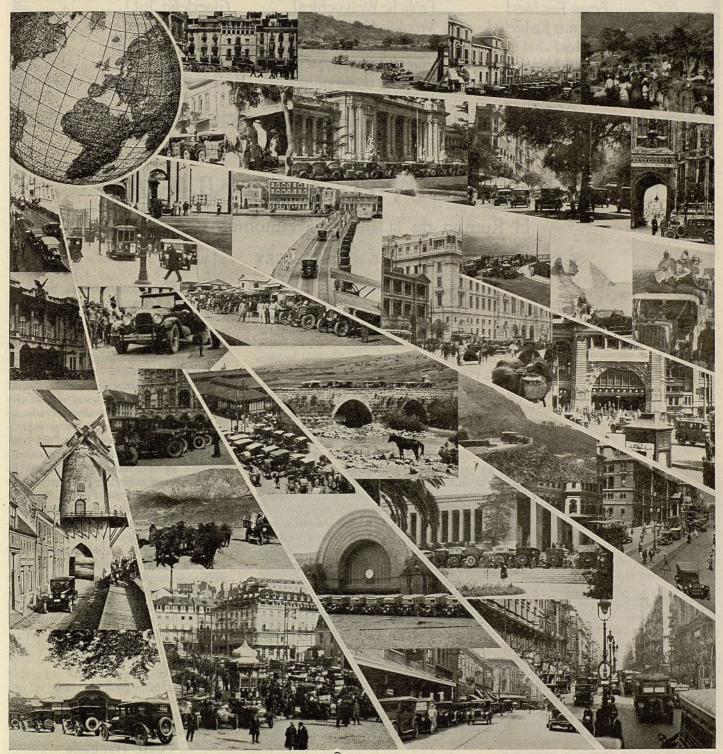
1933

Año 17

Ano 17 No. 12

"EL PORTAVOZ DE LA INDUSTRIA"





ALREDEDOR DEL MUNDO

El artista ha tratado de mostrar, en esta ilustración, que el automóvil es una cosa esencial en todas partes del mundo. La presente ilustración, ideada por Dalton Fowler, para nuestra revista, se compone de fotografías provenientes de 33 importantes países de América, Europa, Asia, Africa y Oceanía. En ella se ven escenas de México, Siria, Portugal, Nueva Zelanda, Ceilán, Australia, Filipinas, Africa del Sur, China, Marruecos, Egipto, Colombia, Africa, Occidental Inglesa, Rusia, Grecia, Japón, Italia, Holanda, España, Turquía, Bélgica, Palestina, Argentina, Finlanda, Uruguay, Curaçao, Francia, Hawaii, Inglaterra, Bolivia, Brasil,

Malaya y Rhodesia. Ayuntamiento de Madrid

TO OUR FRIENDS THROUGHOUT THE WORLD WE BID

謹犯 聖說

Merry Christmas!
iFeliz Navidad!
Sårbåtori vesele!
Boas Festas!
Linksmu Kalēdu!
Glad Jul!
Veselé Vánoce!
Priecigus Ziemassvētkus!

Kellemes karácsonyi ünnepeket!
С Рождеством Христовым!
Виопе Feste Natalizie!
Fröliche Weihnachten!
Vroolijk Kerstfeest!
Weselych Swiat!
"Уестито Рождество Христово!
Rőőmsaid Jõulu pühi!

Joyeux Noël!
Gajan Kristnaskon!
Ilcista Joulua!
Glaedelig Jul!
Sretan Bozie!
Vesele Vianoæ!
Gledelig jul!
Hristos se rodi!

即証券を被答す

SE APROXIMA EL AÑO NUEVO

El Rumbo de la Industria Automotriz

Por GEORGE E. QUISENBERRY

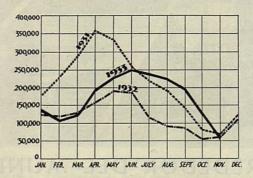
Para 1934

Con la próxima introducción de nuevos modelos para 1934, el comercio del ramo se está preparando para activar su venta y se siente animado por la experanza de que se presentará un buen negocio en la próxima temporada, la cual se inicia bajo condiciones generales incomparablemente más favorables que las del año pasado. Aceptando como un hecho el que las ventas en el próximo año serán satisfactorias, en vista del gran número de vehículos viejos e inútiles, que, sin duda alguna, van a reemplazarse con modelos nuevos, en los doce meses siguientes, cabe preguntarse ¿qué ofrecerá el comercio de automóvil, al público, en los nuevos modelos que le presentará a su cuidadoso examen e inspección? En estos momentos, esta pregunta revista suma importancia para todos los comerciantes del ramo.

Desde el punto de vista mecánico, en comparación con los modelos de 1933, los nuevos productos para 1934 ofrecen una modificación radical en su independiente suspensión de ruedas. Esta notable innovación se presenta ya en varios de los nuevos modelos de marcas conocidas. Es una innovación cuya importancia podría muy bien compararse, si llegara a generalizarse entre todos los nuevos modelos, a la transición de neumático de alta presión a balón, o a la introducción de frenos en las cuatro ruedas, en lugar del antiguo sistema de frenos en sólo las dos ruedas traseras

La mayor parte del esfuerzo de venta en 1934 se basará, sin embargo, sobre comparaciones entre los más recientes modelos y los de 1929 u otros años anteriores. Es lógico anticipar que durante muchos meses las ventas provendrán del mercado de reemplazo, es decir, de dueños de antiguos automóviles, ansiosos de reemplazarlos con modelos nuevos. Lo más probable es que muchos de estos dueños no tienen la menor idea de los refinamientos que se han introducido al vehículo automotor desde el año en que ellos compraron sus propios automóviles. En la explicación y demostración de estos refinamiento estribará, por lo tanto, el éxito de los vendedores, en 1934.

La lista de innovaciones, cambios y refinamientos, es muy larga y comprende, al mismo tiempo, casi todas las partes y piezas del automóvil. Durante estos últimos años han sufrido modificaciones radicales los neumáticos, las carrocerías, y todos los órganos de funcionamiento del vehículo. El meca-



A continuación de la temporada activa, la producción norteamericana de automóviles descendió a su punto más bajo, en noviembre de 1933, con un total de 55.000 vehículos fabricados durante este mes. Este descenso vino a continuación de la mayor producción mensual del año, que correspondió a octubre, con un total de 125.000, que fué el octubre más productivo de estos tres últimos años

nismo de dirección es más exacto y seguro. La transmisión de fuerza está ahora exenta de ruido y vibración. El arranque se efectúa con mayor facilidad mediante dispositivos coordinados con el embrague. Los frenos son más poderosos y exigen menor esfuerzo físico para su instantánea actuación. El cambio de marcha, con sus engranajes de nuevo tipo y acción sincronizada, se desplazan sin ruido y con suma seguridad, sin relación a la velocidad del vehículo. Los bastidores son más firmes. El sistema de combustible, el sistema de lubricación y el sistema eléctrico, han sido notablemente reformados. La suavidad de marcha ha sido acentuada mediante mejores amortiguadores de regulacion termostática.

El vendedor de automóviles en 1934 verá su trabajo coronado por creciente éxito si se preocupa atentamente de explicar y demostrar todas estas admirables diferencias a los dueños de automóviles antiguos.

Casi Tranquilo

A la terminación de 1933, la mayor parte de los problemas de trabajo, que se suscitaron durante el segundo semestre del año, en varias ramificaciones de la industria automotriz, ha tenido solución, a pesar de que todavía subsisten algunas desaveniencias entre em-

pleados y patrones, pero, por fortuna, de caracter secundario y susceptibles de temprana solución. La huelga más perturbadora de todas, la de los constructores de herramientas y moldes, en la región de Detroit, Flint y Pontiac, ha terminado definitivamente y la paz reina de nuevo en este frente de combate. El trabajo, en este gremio, ha entrado en un desarrollo normal, concentrándose en la producción de los nuevos modelos para 1934.

Afuera de esta región, sin embargo, continúan activas y amenzadoras, varias huelgas, entre las cuales se incluyen, como las principales, las de Chester, en Pensilvania y las de Edgewater, en Nueva Jersey. En ambos casos, estas huelgas afectan a las fábricas de la compañía Ford. Otra gran fábrica de automóviles, en el momento en que se preparaba para empezar la producción de sus nuevos modelos para 1934, se ha visto también dificultada en el desarrollo de su programa fabril, por la huelga de los 3.000 operarios que trabajaban en sus talleres de montaje. Esta huelga paralizó el trabajo durante varios días, pero, por fortuna, todo se ha arreglado ultimamente, en forma equitativa para todos.

Por el momento no se sabe hasta qué punto las huelgas de constructores de herramientas y moldes han afectado a la producción de nuevos modelos. Cuando este gremio se declaró en huelga, algunos jefes de fábricas expresaron el temor de que se iba a sufir un serio retardo en el desarrollo de los programas fabriles y que hasta tendría que postergarse, a consecuencia de ésto, la apertura de la próxima Exposición de Automóviles, en Nueva York, indicada para los primeros días de enero. Los últimos acontecimientos, sin embargo, han dado la impresión de que no habrá postergación y que todo se desarrollará de acuerdo con los planes primitivos. Las huelgas no afectaron a los fabricantes hasta el grado intenso que muchos temieron que sucediera, pues gran parte del trabajo de herramientas y moldes se dió, durante los días de la huelga general, a fábricas independientes, que se dedican con especialidad a semejantes labores y que hallan establecidas afuera de la zona afectada.

Sin embargo, la huelga de constructores de herramientas y moldes, ha tenido cierta influencia retardante, aunque no lo admitan así algunos fabricantes. En 1932, la producción de nuevos modelos se empezó a fines de octubre y principios de noviembre, y los totales de la industria para noviembre de ese año, aumentaron considerablemente con la introducción de los vehículos nuevos. El mes de noviembre de 1933 no ha tenido esta poderosa ayuda, pues, en realidad, ha sido el menor, en producción, de todos los del año. Los nuevos modelos de

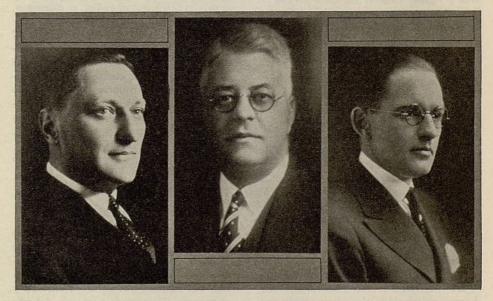
La exportación de automóviles y sus anexos, de los Estados Unidos, al extranjero, durante el tercer trimestre de 1933, muestra un aumento de 41 por ciento sobre la correspondiente al mismo período del año pasado. Según las estadísticas oficiales, provenientes de la División Automotriz del Bureau of Foreign and Domestic Commerce, de Washington, D. C., se embarcaron, con destino al extranjero, durante los meses de julio, agosto y septiembre, \$24.694.035, representados por vehículos automóviles y sus anexos, en comparación con \$17.519.172, durante el mismo período de 1932. Septiembre fué el tercer mes de sucesivo progreso, siendo, al mismo tiempo, el más productivo del año y aventajado sólo por otro mes en 1931. Durante este mes, se embarcaron, para el extranjero, 6.234 automóviles y 4.604 camiones. Los embarques de diversos productos auxiliares, durante este mes, representaron un total de \$3.526.336, el cual fué muy superior al correspondiente del mismo mes del año pasado. La exportación declarada en estos totales, no comprende neumáticos ni productos del ramo fabricados por sucursales norteamericanas en el Canadá.

las fábricas empezarán a ejercer influencia sobre los totales durante diciembre, pues la producción de estos nuevos productos en noviembre, ha sido muy escasa.

Nuestro Número de Enero de 1934

De particular interés para nuestros lectores va a ser nuestro número de enero de 1934. Comprendiendo una vasta nómina de las principales fábricas de la industria automotriz, con todas las direcciones y productos correspondientes, este gran número será una verdadera Guía de Compradores, de permanente utilidad práctica para los comerciantes en el mundo Iberoamericano. Esta importante Guía se publicará no sólo en EL AUTOMOVIL AMERICANO, sino también, en su revista hermana, en inglés THE AMERICAN AUTOMOBILE (Overseas Edition). Ambas revistas cubrirán el comercio de automóviles y sus anexos, en América, Europa, Asia, Africa y Oceanía.

Además de esta Guía, cuya utilidad práctica reviste actualmente mayor importancia que nunca, publicaremos en la edición de enero una descripción detallada de la exposición comercial celebrada recientemente en Chicago, por la Motor & Equipment Manufacturers Association y la National Standard Parts Association. En esta descripción minuciosa incluiremos vistas de las exhibiciones principales de los fabricantes que concurrieron a ella. Describiremos también los productos más inte-



Estos nuevos jefes tendrán a su cargo la dirección de la Motor & Equipment Manufacturers Association, durante 1934. Fueron elegidos durante la celebración de la reciente exposición comercial combinada en Chicago. El nuevo presidente es M. T. Rogers, gerente de ventas de la Multibestos Co. de Cambridge, Mass., fabricante de forros para frenos. El Sr. Rogers (al centro) es muy conocido en el comercio de exportación, como jefe de la Burton & Rogers, hasta su ingreso en su presente compañía. Desde hace tiempo ha sido miembro del Overseas Automotive Club y goza de gran reputación en toda la industria. Fred C. Bahr (a la izquierda) a la carbeza de la Arrow Head Steel Products Co. de Minneapolis, Minn., es el nuevo vicepresidente, y Clyde P. Brewster, de la K-D Míg. Co., de Lancaster, Pa., es el secretario. El tesorero, cuyo retrato no apparece aquí, es C. H. Burr, de la SKF Industries, Nueva York. El Sr. Rogers viene a ocupar la presidencia que hasta hace poco la tenía George L. Brunner, de la Brunner Míg. Co., Utica, N. Y. La nueva junta directiva toma mando el primero de enero de 1934.

resantes, que se presentaron en esta notable exposición.

También aparecerán en este número de enero descripciones de varios de los nuevos modelos de automóviles para 1934. Como en años anteriores, los fabricantes anunciarán sus nuevos modelos unos pocos días antes de la apertura de la Exposición en Nueva York. Todos los modelos que se anuncien entonces, se describirán e ilustrarán en este importante número.

Más Operarios y Mejores Salarios

Ahora que la industria tiene más experiencia y conocimiento de los problemas que están surgiendo de la aplicación práctica de su código, se está recopilando evidencia, en la forma de estadísticas fidedignas, para demostrar que se está realizando el resultado beneficioso que se esperaba de la introducción del nuevo régimen industrial, en el sentido de aumento de operarios y de sueldos. Los lectores de esta revista recordarán que el objeto principal del Acta de Rehabilitación Industrial Nacional (National Industrial Recovery Act o NIRA) uno de los factores fundamentales del programa de recuperación económica nacional, propuesto y aprobado por el Presidente Roosevelt, fué el aumentar el número de empleados y operarios y el sueldo o jornal de los mismos.

El primer mes en que las fábricas de automóviles y camiones funcionaron de acuerdo con las regulaciones del código de la industria automotriz, entre las cuales se incluye la de limitar el trabajo a 35 horas semanales, salvo en casos de extrema urgencia, fué septiembre de 1933. Las oficinas de estadísticas oficiales en Washington están ahora recopilando información sobre el número de operarios, sueldos o jornales y producción de todas las fabricas de automóviles y camiones, correspondiente al mes de septiembre. Oficialmente se anuncian los siguientes resultados: durante ese mes, la producción experimentó un aumento de 15 por ciento y el trabajo 25 por ciento, sobre los totales del mes anterior.

El aumento anotado necesita, sin embargo, aclaración. No quiere decir que el número total de operarios y empleados de las varias fábricas haya tenido un aumento de 25 por ciento, sino que 25 por ciento más trabajadores se emplearon en la construcción de cada vehículo.

La producción de automóviles toda-

vía contínua con sus temporadas activas y lentas y septiembre es normalmente un mes lento o de menor rendimiento que agosto, como sucedió de nue-

Los lectores de nuestra revista, que hayan seguido con interes, el desarrollo de los códigos industriales promulgados de acuerdo con la NIRA, se complacerán en saber que el Gobierno Nacional ha entablado juicio contra los primeros infractores del código correspondiente al comercio de abastecimientos para automóviles. La Corte Federal de Brooklyn, (barrio de Nueva York) está enjuiciando a una compañia propietaria de varios puestos de gasolina. Las autoridades descubrieron que esta compañia estaba obligando a sus empleados a trabajar once horas al día durante seis días de la semana, en lugar de limitar su trabajo a 48 horas semanales, como máximo. Otro infacción descubierta, contra esta compañia, fué que ella había dejado de mostrar el precio del combustible, de la manera prescrita por el código. En total, las autoridades imputan nueve infracciones contra esta compañia, y de comprobarse estos serios cargos, recibirá una multa de \$500 por cada infracción.

vo este año. En agosto se construyeron como 242.000 automóviles y camiones, mientras que en septiembre el total llegó más o menos a 201.000, es decir, 17 por ciento menos. Sin embargo, el número total de operarios, en todas las fábricas, fué 4 por ciento mayor en septiembre, para producir 17 por ciento menos automóviles. Los resultados obtenidos en septiembre, en comparación con el movimiento en agosto, son los siguientes:

	Por ciento
Producción, por unidad	-17
Empleo	. + 4
Sueldos o salarios totales.	5
Empleo, por unidad	
Sueldos, por unidad	

La mayor producción de automóviles en los Estados Unidos culmina durante los primeros meses del año, en anticipación a la activa temporada de ventas, que se presenta en la primavera y el verano. El segundo semestre del año presencia normalmente un sensible decaimiento en producción de los modelos contemporáneos. Las fábricas se ocupan entonces de proyectar sus modelos para el año siguiente y prepararse para su producción en grande escala. Es decir, el segundo semestre afecta nor-

malmente el número de operarios o empleados de fábricas, y por consecuencia, se reduce la cantidad de dinero que se paga en sueldos o salarios. Mediante el código, como lo demuestran las estadísticas de septiembre, se evitará, hasta cierto punto, este decaimiento. Se anticipa que, de continuar la industria progresando gradualmente, como se ha visto en estos últimos meses, regresarán a las fábricas millares de operarios, a trabajar en los nuevos modelos para el año entrante.

Se Termina una Guerra

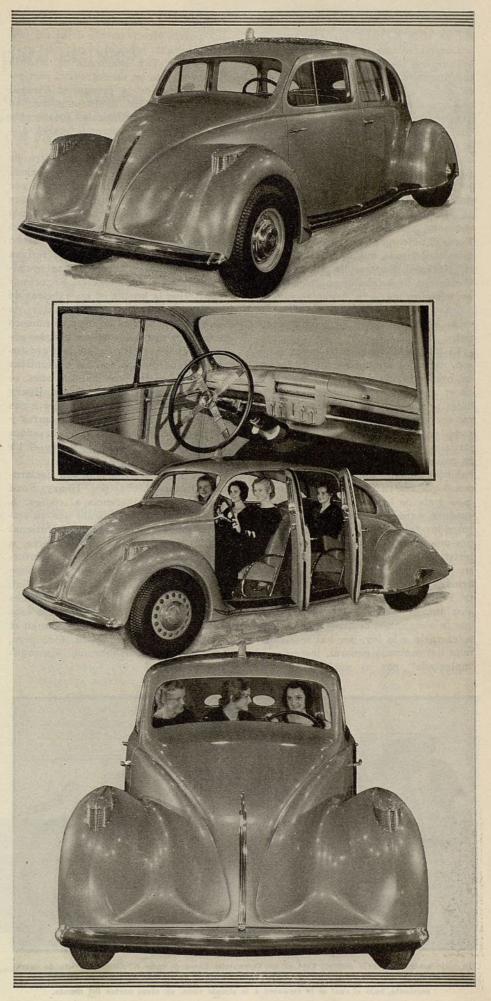
Henry Ford y la NIRA han tenido una contienda de interesantes repercusiones en todo el país, una lucha que por el momento no muestra vencido ni victorioso. El Sr. Ford hace lo que la NIRA le pide, pero, por otra parte, el gran fabricante no hace ninguna cosa que no sea de su propio gusto.

Esta es la situación interesante, y en cierto sentido, divertida, que ha existido en la controversia que durante estos dos últimos meses se ha venido sosteniendo amargamente entre Henry Ford y el general Hugh S. Johnson, administrador en jefe de la NIRA (National Industrial Recovery Act). Según lo que hemos visto y oído, la tempestad, que por fortuna parece haberse abatido durante estos últimos días, se desarrolló de la manera siguiente:

de la manera siguiente: Varias semanas ha, después de muchas conferencias, recibió la aprobación del Presidente Roosevelt, el convenio general entre fabricantes de automóviles, que estos mismos formularon para la regulación de su industria. Por decreto presidencial, la National Automobile Chamber of Commerce quedó nombrada como directora oficial de este convenio, en representación de los fabricantes de automóviles. El convenio, corrientemente llamado, código, estipula que las horas de trabajo no deben pasar de 35 a la semana, como máximo, y que los jornales, dentro de la industria automotriz, han de ser de 40 a 43 centavos por hora. También provee el código que todos los empleados u operarios de fábricas de automóviles y camiones tienen derecho pleno a organizarse en las asociaciones gremiales o de obreros que ellos quieran, para derimir colectivamente las contiendas o desaveniencias que se les presente en sus relaciones con los patrones o fábricas en que están empleados. También declara el código que los patrones o dueños de fábricas tienen el derecho legal de pa-

El Automóvil del Futuro

La carrocería de este automóvil fué ideada por la Briggs Mfg. Co., y mostrada, por primera vez, al público, en una reciente exposición en Detroit, dedicada a equipo de taller y herramentaje especial de la Ford Motor Company. Este nuevo estilo de carrocería ha constituído una verdadera sensación, pues, al parecer de muchos, es el precusor del tipo que predominará en el futuro. El motor va colocado en la parte de atrás, lo que permite acentuar la forma ondulada de la carrocería hasta un grado imposible de obtener de otra manera. Otra novedad interesante es el periscopio, provisto de espejo retroscópico, que sobresale por la sección delantera superior del techo. Se observará también que el automóvil va provisto de neumáticos grandes, guardabarros traseros con protectores de ruedas y amplia vista en todo sentido. La misma instalación de la carrocería sobre el bastidor del chasis permite dar amplitud extraordinaria al compartimiento delantero y al compartimiento trasero. En efecto, dos pasajeros y el conductor pueden sentarse con toda comodidad en el asiento delantero, y dos personas, en el asiento trasero. Aunque al presente no podrá obtenerse un automóvil corriente o de serie, provisto de semejante carrocería, pues el que mostramos aquí es un modelo de novedad solamente, nadie duda de que muchos de los nuevos vehículos para el proximo año, y con mayor razón, gran parte de los que se ofrecerán en años subsiguientes, reflejarán la tendencia hacia la más acentuada ondulación, que se tipifica en la actual muestra.



gar más a sus operarios o de despedirlos, en vista del caracter de su trabajo.

Como oportunamente lo anunciamos en nuestra revista, todos los fabricantes firmaron el convenio o código, con la única excepción de Henry Ford, quien, a continuación de varios días de absoluto silencio, consistió en que su oficina central en Dearborn propagará la noticia de que su gran empresa estaba más que dispuesta a acatar todo lo pactado en relación con horas de trabajo y sueldos, pero que no estaba inclinada, por otra parte, a poner su firma al código propuesto. También se dió a entender, por esta noticia, que Henry Ford, el único gran fabricante de automóviles del país, que no es miembro de la National Automobile Chamber of Commerce, no estaba dispuesto a hacerse miembro de esta organización, ni mucho menos, a que lo forzaran a hacerse miembro contro su propia voluntad.

El intrépido, enérgico General Johnson, dinámico administrador de la ley, en presencia del enorme problema de hacer que todas las industrias nacionales se unan en un programa universal cooperativo para aumentar el número de trabajadores y los sueldos o jornales de los mismos, y de esta manera práctica, propender a la rápida rehabilitación económica de la nación, no pensó que era racional permitir que un fabricante de la talla de Henry Ford, quedara eximido del general convenio entre los fabricantes de automóviles, y con una franqueza y sinceridad característica de hombre de acción, insistió en que el ilustre patrón de Dearborn firmara también el código. Cuando Henry Ford prosiguió guardando silencio absoluto, el General Johnson declaró que la compañía Ford, por presentarse refractaria a la ley, por hallarse separada del convenio general, merecía ser "aplastada" por el público, el cual,

comprando automóviles de otras marcas, podría efectivamente dejar asi sentir su agravio sobre el negocio del gran fabricante. Tan acalorada se hizo la discusión, que en un entrevista con representantes de la prensa, el General Johnson dijo que había cambiado su propio automóvil Lincoln (construído por la Ford) por otro de marca distinta.

Muchas cosas sucedieron dentro de pocos días y durante este breve período se sostuvo una encarnizada batalla por la prensa nacional. Casi todo el ataque provino del General Johnson, pues Henry Ford, como siempre, mantuvo ese discreto silencio, que se ha hecho proverbial, y que muchos caracterizan como elemento de gran fuerza propagandista para sus negocios. En primer lugar, vino la huelga en las fábricas de la Ford en Chester y Edgewater, de las cuales hablamos en nuestro número anterior. Durante estas huelgas, los gerentes de estas fábricas de la Ford tuvieron conferencias con los huelguistas y de estas entrevistas y discusiones, se sacó en limpio el hecho de que Henry Ford estaba dispuesto a conceder a sus empleados el derecho de organizarse y obrar colectivamente, tal como lo señala el código de la industria, y que él ha rehusado firmar.

Poco después vino la única declaración formal hecha por Henry Ford acerca de su adherencia al código. A fines de octubre, manifestó que su empresa iba a suministrar a la National Automobile Chamber of Commerce, a principios de noviembre, toda la información relativa a número de empleados, sueldos, etc., que exigue el código de todos los fabricantes de automóviles nacionales. Manifestó que daría a esta Cámara todo lo que se le pidiese en el sentido de informes, datos, etc., pero, que no se haría miembro de esta organización.

Todo lo dicho y hecho no satisfizo al enérgico e industrioso General Johnson, quien, a principios de noviembre, contestó públicamente, que, en vista de que la Ford no había todavía firmado el convenio o código, se hallaba fuera "de la ley" y que por esta razón, no podrían venderse camiones Ford a los varios departamentos del Gobierno de los Estados Unidos que en esos días estaban por comprar varios centenares de camiones para serviçios públicos. Un agente de la Ford, cerca de Washington, había, en esos días sometido ofertas al Gobierno, y por lo menos, una de ellas fué la más económica en precio de todas las presentadas por los numerosos competidores. La oferta del agente de la Ford no podía aceptarse, dijo el General Johnson, hasta que Henry Ford firmara el convenio.

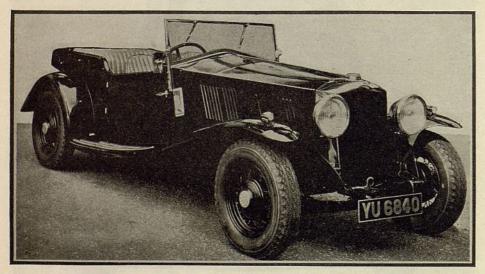
Esto nos trae casi hasta el último capítulo de la interesante controversia. Las numerosas propuestas u ofertas fueron finalmente referidas a la sección de la Tesorería Fiscal, que se encarga de derimir esta clase de negocios sujetos a dudosa interpretación legal, bajo las actuales condiciones extraordinarias del país. El fallo oficial fué que, en vista de que el General Johnson, u otra persona autorizada, había dejado de demostrar legalmente que la compañía Ford estaba violando alguna cláusula del convenio, la oferta de esta empresa, que era la más económica y conveniente de todas las presentadas por sus competidores, ha de ser aceptada por el Gobierno.

Y es hasta este punto donde ha llegado el asunto. Aunque el Sr. Ford no ha firmado el convenio o código, está en todo sentido obedeciéndolo.

Todo esto aparece como una lucha prolongada, ruidosa y sensacional, hasta cierto punto. El Sr. Ford ha salido intacto de la refriega. Para conformarse con las presentes regulaciones del código o convenio, hace poco suspendió el trabajo a todos sus operarios, la mitad una semana y la otra mitad, la semana siguiente, para hacer que las horas totales de trabajo, para cada uno, no pasaran de 35 como máximo, de acuerdo con la regulación del código. Por otra parte, no se nota evidencia alguna de que el publico haya siquiera intentado "castigar" al gran fabricante, no comprándole sus productos. El Sr. Ford ha salido de nuevo victorioso de otra campaña en que el silencio de su parte virtualmente repercute como cañonazos en todo el país, y acaso, en el mundo entero.

Cuarenta Centavos y Cuarenta Horas

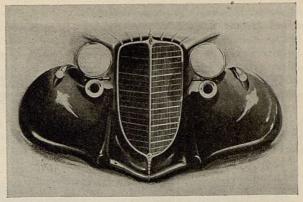
Dedicado casi exclusivamente a jornales y horas de trabajo y al establecimiento de medios conducentes a la ob-(Continúa en la página 23)



Un viejo amigo con traje nuevo. Este es un Terraplane Essex de ocho cilindros, provisto de carrocería especial, construída en Inglaterra. Fué exhibido en la reciente exposición de automóviles de Olympia, en Londres. Su carrocería inglesa le imparte un aspecto completamente distinto del corriente, bajo el cual se le reconoce a la simple vista, en otras partes del mundo.

La Línea Perfilada para el Nash

Los nuevos modelos para 1934 reflejan la tendencia moderna en carrocerías—Tres nuevas series en lugar de las cinco anteriores—El Big Six con encendido doble



Las bandas estampadas en el capó de los nuevos modelos Nash acentuan el efecto de "perfilación" de la carroceria. Obsérvese la interesante instalación de las lamparillas en los amplios guardabarros curvos delanteros

La forma ondulada, que traduce la preferencia popular moderna en materia de carrocería, se presenta muy bien expresada en los nuevos modelos Nash para 1934. Esta acreditada fábrica ofrecerá al mercado tres series, para 1934, en lugar de las cinco que ha tenido para 1933, las cuales son: la Big Six o grande de seis cilindros, en chasis de 116" (2,90 m.) de distancia entre los ejes, la Advanced Eight de ocho cilindros, en chasis de 121" (3,025 m.) y la Ambassador Eight de ocho cilindros, en chasis de 133" (3,32 m.) y de 142" (3,55 m.).

Los precios de lista, entrega en fábrica, de los modelos Ambassador, no han sido cambiados. Los precios de las otras dos series son como \$50 más altos que los de antes. A continuación indicamos los precios:

Serie Dig Six en chasis de 110
Sedán (seis ventanas) de 5 pas \$785
Cupé comercial 765
Cupé de 4 pasajeros 785
Brougham de 5 pasajeros 795
Sedán urbano de 5 pasajeros 745
Serie Advanced Eight en chasis de 121"
Sedán (seis ventanas) de 5 pas\$1.065
Cupé comercial 1.045
Cupé de 4 pasajeros 1.065
Brougham de 5 pasajeros 1.085
Sedán urbano de 5 pasajeros 1.035
Serie Ambassador Eight en chasis de 133" o de 142"
Sedán de 5 pasajeros\$1.575
Sedán especial de 5 pasajeros 1.625
Sedán de 7 pasajeros 1.955
Limusina 2.055
Brougham de 5 pasajeros 1.820

Desde el punto de vista mecánico, el cambio más importante se halla en el modelo Big Six, el cual ha sido reformado para admitir la instalación de doble encendido. El diámetro interior del cilindro ha sido aumentado en ½" a 3%", pero la carrera de émbolo continúa como antes, de 4%". Esta modifica-

Características Principales del Nash para 1934

Modelo Big Six, en chasis de 116"
(2,90 m.). Motor de seis cilindros, de 3\%" x 4\%" (85,7 x 111,1 mm.). Potencia m\u00e1xima, a 3.200 r.p.m., 88 caballos de fuerza. Cinco estilos de carrocer\u00eda, con precios de lista, en f\u00e1brica, de \u00e8745 a \u00e8795.

Modelo Advanced Eight, en chasis de 121" (2,025 m.). Motor de ocho cilindros, de 31%" x 41/4" (79,4 x 108 mm.). Potencia máxima, a 3.400 r.p.m., 100 caballos de fuerza. Cinco estilos de carrocería, con precios de lista, en fábrica, de \$1.035 a \$1.085.

Modelo Ambassador Eight, en chasis de 133" o de 142" (3,32 o 3,55 m.). Motor de ocho cilindros, de 3\%" x 4\\2" (85,7 x 114,3 mm.). Potencia máxima, a 3.600 r.p.m., 125 caballos de fuerza. Cinco estilos de carrocería, con precios de lista, entrega en fábrica, de \\$1.575 a \\$2.055.

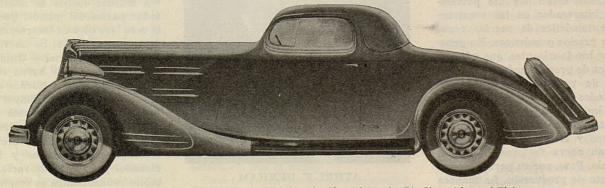
ción ha aumentado la potencia de 75 a 88 caballos de fuerza, obteniéndose, al mismo tiempo, un funcionamiento más expedito.

El diámetro interior y la carrera de émbolo de los modelos Ambassador y Advanced de ocho cilindros, continúan como antes, es decir, respectivamente de 3%" por 4½" y 3½" por 4¼".

Para acentuar la impresión de rapidez, baja altura y mayor longitud, por medios visuales, la carrocería presenta barras o "cintas de velocidad" estampadas en la superficie superior del capó del motor y resguardos de los guardabarros. Estas barras se presentan también en las portezuelas de la lumbreras del capó del motor.

La forma ondulada se expresa también en la instalación de las lamparillas de estacionamiento incrustadas en los guardabarros delanteros yen las lamparillas traseras incrustadas en los guardabarros traseros. Otra interesante inovación es el resguardo para rueda trasera, el cual se suministra, a precio adicional, con todos los nuevos modelos. Estos resguardos, en forma de discos, se unen a los guardabarros mediante tres pernos.

Todos los modelos llevan un sistema de ventilación, que forma parte integrante de la carrocería, el cual ofrece las ventajas de ser muy cómodo, silencioso y seguro, a causa de que no estorba a la vista. El vidrio de la ventana delantera está parcialmente cor-

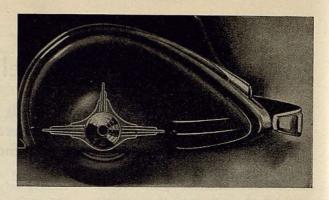


El nuevo cupé Nash, para dos y cuatro pasajeros, ofrecido en las series Big Six y Advanced Eight

tado en la sección superior delantera, para formar un orificio mientras está cerrada la ventana. Aletas de exacto ajuste sirven de cerradura a estos orificios, cuando hace frío. Las ventanas del cuarterón trasero van pivoteadas en sus marcos y se inclinan hacia afuera para establecer buena ventilación.

Todos los modelos tienen arranque coincidental de embrague, es decir, se arranca el motor sencillamente oprimiendo el pedal de embrague. Después de arrancado el motor, el diafragma del mecanismo de arranque se retrae automáticamente, bajo la acción de la aspiración en el conducto o múltiple de admisión, quedando el pedal de embrague preparado para funcionar de modo ordinario. Tan pronto como el motor se para, la falta de fuerza aspirante, en el múltiple de admisión, permite que el mecanismo de arranque se conecte con el embrague.

Se ha logrado obtener una notable reducción de ruido y vibración mediante la instalación de un nuevo tipo de artiProtector de rueda trasera, ofrecido a precio extra, para todos los modelos Nash de 1934



culación universal de caucho, que se caracteriza por un bloque de caucho de muy interesante disposición. Como es hecha de caucho, la presente articulación no requiere lubricación.

El cambio de marcha es de construcción más sólida y resistente. Todos los engranajes, incluyendo los de baja velocidad y los de marcha atrás, tienen dientes helicales, para asegurar un funcionamiento silencioso. La sincronización de los engranajes, durante su desplazamiento, se facilita ahora mediante un mecanismo de balancín.

En los modelos Ambassador se continúa empleando el eje trasero propulsado por tornillo sin fin. Los modelos Advanced y Big Six llevan eje trasero con propulsión mediante engranajes helicoidales cónicos de gran desmultiplicación o reducción. El limpiador de parabrisa, en todos los modelos, funciona mediante engranaje y va montado en el borde inferior del marco del parabrisa.

Nuevos Mercados para Nuevos Equipos

Estudio de las oportunidades en accesorios y equipos que se presentarán al comercio en 1934

Por A. F. DENHAM

Después de haber llegado a lo extremo, en estos últimos años, el lo tocante a "novedades" y accesorios, en sus nuevos productos, los fabricantes de automóviles están ahora empeñados en limitar, en todo lo posible, el empleo de semejantes adiciones en los modelos que ofrecerán al público el año entrante. El costo de la producción actual, dentro del cual se comprenden el más subido precio de los materiales y obra de mano, está obligando a los fabricantes a subir el precio de venta de sus automóviles o a reducir el equipo de accesorios que se ofrece ordinariamente con los vehículos nuevos.

Entre el público existe hoy día notable inclinación hacia automóviles baratos o de precios moderados. Muchas fábricas, que antes se dedicaban a vehículos costosos, están hoy día particularmente interesadas en las construcción de automóviles de precios regulares o de precios económicos. En general, todos los fabricantes que ofrecen automóviles de precios moderados, están tratando de presentarlos al público, con casi todos los atractivos que caracterizan a los productos más finos y costosos. Entre otras cosas, esto significa que el peso y el tamaño del vehículo representan ahora factores de capital importancia. Peso, por su parte, implica mayor costo de producción. La manera de resolver el problema es ofreciendo este factor de peso, pero sin la compañía de ese "equipo completo", cuya presencia trastornaría ahora todos los planes encaminados a reducir el precio de ven-



ATHEL F. DENHAM

Representante Técnico de EL AUTOMOVIL

AMERICANO en Detroit

ta al público. La adición de "equipo completo" significa, pues, aumento de precio, y ningún fabricante de automóvil de precio moderado o bajo está dispuesto a correr el riesgo de perder su mercado aumentando aunque sea levemente el precio de su producto.

Todo lo dicho, en su análisis final, quiere decir que el comerciante del ramo tendrá ahora, a su alcance personal inmediato, la oportunidad se suministrar el comprador todas estas "novedades", accesorios y conveniencias, que el quiera y esté dispuesto a comprar, pagando extra por su adquisición. Entre estas cosas "extras" se comprenden no sólo accesorios, sino también ciertos mecanismos especiales para facilitar el funcionamiento del vehículo.

Por ejemplo, el mecanismo de rodadura libre de ruedas, se comprenderá en estos "extras". Este mecanismo se empleó en numerosos automóviles de estos dos o tres últimos años. A causa del subido costo de la producción actual, no se comprenderá en la dotación corriente de fábrica de muchos de los nuevos modelos para 1934. Hay todavía muchos dueños de automóviles, en todas partes del mundo, que no tienen la más leve idea de interesarse en semejante conveniencia. Se ha visto, por lo menos en los Estados Unidos, que es posible vender una buena cantidad de estos mecanismos a dueños de automóviles antiguos. Con mayor razón se puede también vender este mecanismo a compradores de automóviles nuevos.

Lo mismo podemos decir de los embragues automáticos y frenos accionados por fuerza de vacío. Estos notables refinamientos se emplean actualmente en los automóviles más finos y

costosas, pero pueden también instalarse en vehículos de precios moderados o económicos.

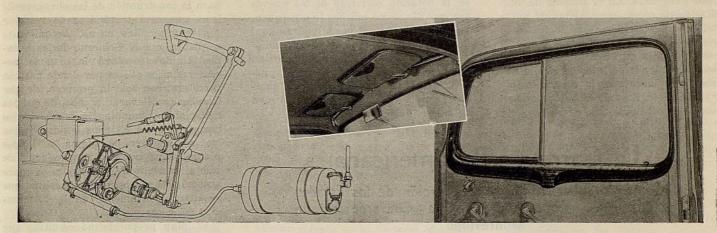
Otro caso típico es el enfriador de aceite. Este accesorio es sumamente útil. Asegura al motor un funcionamiento eficaz en todo momento y por otra parte conserva el aceite en buen estado, ahorrando dinero en consumo de lubricante y reparaciones de motor. En realidad, un automóvil provisto de

nuevos modelos de automóviles continuan acentuando la perfilación de sus carrocerías.

El empleo de grandes neumáticos de tipo balón en ruedas de 15 o 16 pulgadas de diámetro, ha dado resultados espléndidos. Se trata de un nuevo negocio, pues sólo un número muy limitado de automóviles, se ha provisto hasta ahora, de estos nuevos neumáticos. Se presenta, por lo tanto, un gran

toda otra parte del vehículo. Los nuevos modelos de 1934 van a establecer un mercado más extenso para la venta de cojinetes de biela de tipo amovible, inserciones para asientos de válvulas, levantaválvulas de ajuste automático para suprimir la vibración y el ruido de las válvulas.

La culata de cilindros, hecha de aluminio, se comprenderá en muchos de los nuevos modelos para 1934. Estas



enfriador de aceite, filtro de aceite y ventilación en la caja del cigüeñal, no requiere frecuente cambio de lubricante. Basta cambiar el aceite una vez para el verano y otra vez para el invierno.

El vidrio de seguridad, llamado también, vidrio inastillable ha llegado a emplearse en casi todos los parabrisas de los nuevos modelos de automóviles. El dueño del automóvil se familiariza así con las ventajas de esta clase de vidrio y pronto siente la necesidad, en beneficio de su propia protección, de instalar vidrio de seguridad en todas las ventanas de su vehículo. El comerciante tiene entonces la oportunidad de venderle esta clase de vidrio, aumentando así sus negocios.

Otros ejemplos típicos son los silenciadores de admisión y de escape. Gracias a estos silenciadores, se suprimen los ruidos interiores y exteriores del motor. El dueño de un automóvil que no tenga semejantes conveniencias se inclina naturalmente a comprar estos silenciadores para su mayor comodidad.

La forma perfilada u ondulada es la última palabra en estilo de carrocería. El comerciante tiene también aquí la oportunidad de sacar provecho de esta circunstancia. La perfilación de una carrocería significa, en resumidad cuentas, dejar limpia y lisa la superficie del vehículo, sin accesorios ni otras cosas que sobresalgan de ella afeándola. Entre las cosas que contribuyen a acentuar la perfilación del vehículo, se hallan las fundas de neumáticos, con preferencia, las metálicas, las viseras interiores, en lugar de las exteriores, y hasta podríamos incluir los protectores laterales de guardabarros. Todos los

mercado para ellos, en 1934, no sólo entre automóviles de modelos nuevos, sino también entre vehículos de modelos antiguos.

Uno de los principales argumentos de ventas, en beneficio de los nuevos modelos de 1934, va a ser su sistema de suspensión. En algunos de estos nuevos modelos se está empleando, por primera vez, un nuevo tipo de amortiguador de acción directa. Varios fabricantes de automóviles se han dado cuenta de que el equipo corriente de amortiguadores, que han venido ofreciendo hasta ahora, ha sido insuficiente para los requisitos del servicio práctico. Por esta razón, los amortiguadores de muchos de los nuevos automóviles para 1934, van a ser más grandes en dimensiones y capacidad. Quedará, por supuesto, a cargo de los comerciantes del ramo, el trabajo de instalar estos amortiguadores más grandes, en los automóviles de modelos antiguos, para hacerlos que funcionen como si fueran nuevos.

La suspensión independiente de rueda será una novedad en muchos de los nuevos modelos para 1934. Este notable refinamiento concentrará la atención del público en la suavidad de marcha y ausencia de vibración de las ruedas delanteras. De la demanda de cosas conducentes a eliminar el ruído y vibración, que se despertará entre los dueños de automóviles de modelos antiguos, nacerá la oportunidad de ofrecer fundas para muelles, silenciadores para mecanismos de dirección, cojinetes de antifricción para estos mismos mecanismos, mejores gemelos para muelles y otros accesorios por el estilo.

Casi todos los dueños de automóviles prestan más atención al motor que a culatas ofrecen mayor compresión que las que se emplearon en algunos modelos de 1933. El cambio de una culata de cilindros de tipo antiguo, por una de aluminio de alta compresión de tipo moderno, implica la venta adicional de bujías de encendido especiales, nuevas empaquetaduras y otras piezas auxiliares.

La introducción y creciente empleo de la pequeña bujía de encendido de 14 mm. puede también originar otra fuente de negocios para el comerciante del ramo. Este nuevo tipo de bujía puede, en realidad, instalarse en cualquier motor, con la ayuda de dispositivos de adaptación. Mediante adaptadores, puede instalarse en lugar de las bujías de % o de las de 18 mm. La nueva bujía pequeña es menos susceptible a producir encendido prematuro y a ensuciarse, o carbonizarse.

En algunos de los nuevos modelos de 1934 se verán anillos de compresión de doble servicio, es decir, que sirven para regular la compresión y la lubricación, almismo tiempo. En la lista de accesorios para motores debemos también incluir la bomba de aspiración, para accionar el limpiador de parabrisa, que ofrece la gran ventaja de aseguararle un funcionamiento adecuado durante la marcha a todo escape del motor. También hay limpiadores de parabrisa que funcionan directamente del motor, lo mismo que mecanismos de arranque automáticos o semiautomáticos, siendo el tipo magnético el más efectivo de todos ellos. También no olvidemos los nuevos acumuladores de 15 placas, que dan gran fuerza, cosa muy necesaria para el tiempo frío; los reguladores automáticos para el calor y los estranguladores de aire para el carburador, que tanto facilitan el arranque en tiempo frío.

Los nuevos modelos para 1934 llevan, con rara excepción, un sistema de alumbrado de lo más admirable, sobre todo en lo tocante a la regulación de la luz de las lámparas delanteras.

La ventilación de las carrocerías cerradas ha sido objeto de especial atención en los nuevos modelos de automóviles para 1934. En el sistema de ventilación de comprenden aletas de parabrisa, aletas para ventanas, orificios de ventilación en el cubretablero y colocación de malla en los mismos para impedir la entrada de insectos, etc., aislamiento de la carrocería contra el frío y el calor, etc. En todo esto se presentan nuevas oportunidades.

La instalación de radiorreceptor en automóviles ha progresado de una manera incredible. En gran número de radiorreceptores que se ha instalado en automóviles en 1933 es señal inequívoca de que este nuevo negocio crecerá mucho en 1934. Casi todos los nuevos modelos para 1934 van preparados para admitir con toda facilidad, la instalación de radiorreceptor. Por el momento se ve que el radiorreceptor no va a figurar en la dotación corriente de los nuevos automóviles, como muchos lo esperaban. Los comerciantes del ramo tendrán aquí una gran oportunidad, pues los radiorreceptores-especiales para automóviles, que se ofrecen hoy en el mercado, pueden instalarse sin dificultad en cualquier automóvil, ya de modelo nuevo, ya de modelo antiguo.

La Carretera Panamericana

Sistema de subvenciones y cooperación de los Estados Unidos que se propondrá en la Conferencias de Montevideo

POR WALLACE THOMPSON

Redactor Consultor El Automóvil Americano

La Carretera Panamericana está hoy más cerca de su realización de lo que pudieran haber soñado sus más ardientes promovedores. La Administración del Presidente Roosevelt entre sus grandes proyectos de recuperación, ha incluido con empeño la realización de tan importante obra, y la presentará a la próxima Conferencia Panamericana de Montevideo. Mas detras de ese anuncio oficial se encuentra la discusión, de cómo se suministrarán los fondos necesarios para la realización de las obras, problema en el que todos estamos profundamente interesados.

El Presidente Roosevelt propone subvencionar el estudio y reconocimientos topográficos de toda la ruta, puesto que en el año de 1931 a 1932 gran parte de la sección de la América Central fué estudiada por ingenieros de las Oficinas de Obras Públicas del Gobierno de los Estados Unidos. Actualmente la proposición es, la de que el Gobierno de los Estados Unidos destine 500.000 dólares a esos estudios. Los reconocimientos hechos en la América Central costaron 50.000, y se ha supuesto que con una cantidad un poco mayor, no sólo será posible reconocer toda la ruta, sino localizar la carretera, haciendo su trazo, como primer paso al principio real de la construcción. Las distancias ciertamente son muy largas; pero muchas de las obras están ya terminadas en México, América Central, en el Sur de Colombia y más al sur.

Los tramos de la carretera sobre las llanuras y desiertos de las costas de Chile, y sobre las pampas argentinas, se pueden localizar con la rapidez con que viajan los ingenieros, y los estudios de los tramos más difíciles, en las montañas, en los fangales y marismas, se podrán hacer simultáneamente en diversos puntos para ganar tiempo.

En los círculos de Washington se sabe, que el plan de la Carretera Panamericana tiene el apoyo de consejeros muy próximos al Presidente, y que la proposición sobre los estudios y reconocimientos topográficos están en estudio, desde que la presente Administración tomo las riendas del Gobierno, el 4 de marzo de este año.

Todo hace esperar que los fondos para diversos estudios se pedirán al Congreso y que este Cuerpo Legislativo, al reunirse en enero próximo, aprobará el gasto de las cantidades solicitadas.

La ruta que se estudiará topográficamente, es la aprobada por el Congreso Panamericano de Carreteras reunido en Río de Janeiro al año de 1929; es decir, yendo hacia al sur, a lo largo de la costa del Pacífico, cruzando los Andes por una de dos rutas: atrevezando Bolivia para entrar en la Argentina por Tucuman; o, atravezando los Andes Chilenos por las alturas de Mendoza, y cruzando la Argentina para llegar a Buenos Aires. La carretera se llevará a Río de Janeiro y finalmente a Pernambuco, volteando hacia el norte a partir de Montevideo.

Los proyectos para cruzar la extensa zona del Amazonas fueron desechados por el Congreso de Río de Janeiro. El plan oficial actual comprende ramificaciones hacia Venezuela y quizás después a Río de Janeiro. Este plan se someterá a la aprobación oficial de la Conferencia de Montevideo. En Washington se tiene entendido que el ofrecimiento de los Estados Unidos, de contribuir con los estudios topográficos completos, se someterá al mismo tiempo.

Queda pues el problema más difícil, que es la forma de las subvenciones para la construcción de las obras, problema que está tratándose de resolver con muy amplias miras. Actualmente se piensa, que el Gobierno de los Estados Unidos prestará las sumas necesarias a los países por donde pasa la carretera, con solo la promesa, de que las obras se llevarán a cabo, de que los materiales y maquinaria necesarios se compren en los Estados Unidos, y que los empréstitos pagaderos a largos plazos, se paguen con los productos de sólo al aumento de los impuestos sobre automóviles y consumo de gasolina, que resulten directamente de la terminación de la carretera.

El plan propuesto no es otra, que una extensión del plan de recuperación de los Estados Unidos ofrecido a los países Latino Americanos, con el fin de abrir mercado a los productos de los Estados Unidos.

Tal es el tipo de subvenciones que hemos discutido desde hace mucho tiempo, en conexión con el suministro de fondos para la Carretera Panamericana, plan que fué desechado por los banqueros y por el Gobierno anterior al presente.

No habrá limitación en la elección de equipos o materiales de construcción comprados por los países sud americanos, los ingenieros tendrán libertad de especificar los equipos que orean más convenientes, con la única condición de que sean de origen Norte Americano. Esta forma de subvenciones, con la cláusula obligatoria de que el dinero prestado se gaste en el país que lo presta, es muy común en los empréstitos para obras públicas en el Imperio Británico.

Todos los que nos interesamos en el desarrollo de la America Latina con dinero de los Estados Unidos, hemos creido, desde hace largo tiempo, que ese es el sistema que debiera haberse aplicado a los emprestitos facilitados por los Estados Unidos. Tal pesamiento ha sido aceptado por la Administración Roosevelt, siendo esta la primera probabilidad bien definida de que se tendrá una fuente de recursos para obras públicas y un campo amplio en que dar trabajo a muchas manos de la América Latina. Todo esto hace augurar una nueva era en el desarrollo de la vialidad tan esencial al progreso de todas las naciones.

La General Motor Se Prepara para Mayores Ventas

Con un aumento de 800% en sus ganancias en 1933, esta gran empresa reorganiza su personal para activar más sus negocios en 1934. Crecen sus ventas internacionales

La General Motors está recuperando su vigor económico, como lo ponen de evidencia los varios desarrollos en octubre y en noviembre, que señalamos a continuación:

(1) Las ganancias netas durante el tercer trimestre de 1933 llegaron a \$33.341.618, en comparación con la pérdida de \$4.464.229 sufrida en el mismo período de 1932. El tercer trimestre de 1933 mostró un aumento en total de ventas de como 150 por ciento sobre el mismo período del año pasado.

(2) Las ganancias durante los nueve primeros meses de 1933 fueron 800 por ciento más grandes que en los primeros nueve meses de 1932, subiendo de \$10.555.175 al gran total extraordinario de \$81.409.794 en 1933. Las ganancias, durante el presente año, han equivalido a \$1,73 por cada acción común, en comparación con ochenta centavos, en 1932.

(3) Los directores de la corporación han declarado un dividendo adicional de 25 centavos por acción, en adición al regular trimestral de 25 centavos, con lo que se tendrá un dividendo anual de por lo menos \$1,25 para cada acción común. También ha declarado el dividendo trimestral corriente de \$1,25 para cada acción preferida. Aproximadamente \$24.000.000 en dividendos se repartirán entre los accionistas de la General Motors a principios de diciembre de 1933.

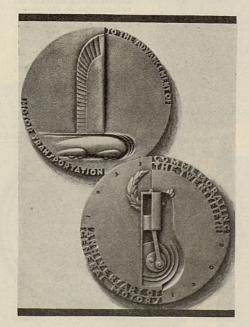
(4) La producción de automóviles Chevrolet, durante los diez primeros meses del presente año, ha llegado a 609.000 en comparación con 394.000 durante el mismo período de 1932.

(5) Las ventas de automóviles y camiones a representantes, en todas partes del mundo, llegaron a 503.247 durante los diez primeros meses de 1932, y a 837.356 en el mismo período de 1933. Las ventas en octubre de 1933 fueron las más grandes de todo mes de octubra, desde 1929. Por lo informes a mano, se ve que las ventas a comerciantes afuera de los Estados Unidos, durante los diez primeros meses de 1932, fueron de 76.894, en comparación con 122.819 en el mismo periodo de 1933.

(6) La reorganización de las divisiones de ventas y de fabricación, en los territorios nacionales, sin afectar los métodos de las dependencias de la corporación en el extranjero, dan a entender un aumento muy sensible en las actividades de la gran empresa, durante el próximo año. La organizacion llamada B.O.P., que durante los meses

más difíciles de la crísis, ahorró muchos gastos, consolidando la fabricación y la venta de los automóviles Buick, Oldsmobile y Pontiac, se ha disuelto. Para cada marca de las anotadas se ha establecido últimamente una organización separada. En su preparación para los negocios del próximo año, la General Motors ha pasado por una serie de reorganizaciones radicales, que no tienen precedente en sus anales. Entrará al mercado de 1934 con cinco completa divisiones vendedoras, correspondientes al Chevrolet, Buick, Pontiac, Oldsmobile y grupo Cadillac y LaSalle.

(7) W. S. Knudsen, hasta hace poco, jefe de la Chevrolet, ha sido nombrado vice-presidente de la General Motors a cargo de todo lo relativo a la fabricación de sue vehículos automóviles, incluyendo las carrocerías de los mismos. R. H. Grant, vice-presidente de la empresa, ha quedado a cargo de todas las actividades de ventas. James D. Mooney, otro vice-presidente de la corporación, está encargado de la dirección de todos sus negocios en el extranjero. C. E. Wilson tiene bajo su dirección todo lo concerniente a la fabricación de accesorios y piezas, incluyendo la producción de frigoríficos y otros utensilios de uso casero. Ernest R. Breech tiene a su cargo cuanto se relaciona con las actividades aeronáuticas de la gran organización.



Este medallón, ideado por el distinguido artista Norman Bel Geddes, conmemora el Aniversario de Plata de la General Motors, la cual fué organi. ada en 1908.

(8) Nuevos jefes se han nombrado para las subsidiarias que construyen el Chevrolet, Buick, Pontiac y Oldsmobile. Marvin E. Coyle, vice-presidente y fiscal de la Chevrolet, ocupa ahora el puesto de administrador general de esta compañía, en lugar del Sr. Knudsen. Harlow H. Curtice ha sido ascendido de la presidencia de la AC Spark Plug Co., al puesto de administrador general de la Buick. C. L. McCuen es ahora el jefe de la Olds y H. J. Klinger, hasta hace poco, director de ventas del Chevrolet, ha pasado al puesto de jefe del Pontiac. La presidencia de la AC Spark Plug Co. está ahora a cargo de F. S. Kimmerling, hasta hace poco, ayudante del vice-presidente de la división de accesorios. I. J. Reuter, hasta hace poco, administrador general del Buick y Oldsmobile, y anteriormente, jefe de la organización alemana Opel, ha renunciado.

(9) La reorganización de la dirección de las ventas de las varias marcas de la General Motors, afecta sólo a las actividades en los Estados Unidos o territorio nacional. Los nuevos jefes de ventas son: William E. Holler, para el Chevrolet; D. E. Ralston, para el Oldsmobile; W. F. Hufstader, para el Buick y A. W. L. Gilpin, para el Pontiac.

Harlow H. Curtice, jefe de la Buick, es una nueva figura en el campo de los automóviles de pasajeros, pero persona muy conocida, desde hace años, en actividades relacionadas con accesorios y servicios mecánicos en general. Ingresó en la AC en 1914, como empleado en el departamento de contabilidad, y por sus brillantes servicios, llegó en 1923 a la vice-presidencia, y en 1929, a la presidencia de esa compañía. Su sucesor, como presidente de la AC, es F. S. Kimmerling, quien ingresó en la Remy Electric en 1916, llegando al puesto de jefe de producción de esta empresa en 1921 y subdirector de fábrica de la Delco Remy en 1928. En 1929 fué nombrado presidente de la subsidiaria Guide Lamp Corp.

Charles L. McCuen, jefe del Oldsmobile, ha sido uno de los más activos promotores del éxito de este automóvil durante estos últimos años. El fué quien proyectó la famosa serie F en 1928, la cual sirvió de punto de partida al desarrollo extraordinario de este vehículo. El nuevo jefe de la Chevrolet, J. J. Klinger, ingresó en esta compañía, como gerente de división de ventas, hace como diez años, y en 1929, fué ascendido al puesto de vice-presidente a cargo de todas las ventas.

(10) La gran reorganización, que acabamos de anotar, en sus rasgos más importantes, viene a poner término a la actitud de conservantismo o restricción, que la General Motors se vió obligada a acatar durante la parte más difícil de la crísis.

Ajuste de los Frenos Accionados por Pedal del Ford V-8

Fig. 1—Inserción de calce o laminita para suprime el juego libre en el mecanismo del freno

Los talleres de reparación tienen ahora la oportunidad de desarrollar un gran negocio en la compostura y rectificación de frenos. Los dueños de automóviles modernos exigen frenos de funcionamiento seguro. Acostumbrados ya al excelente servicio de enfrenamiento, que obtienen de los nuevos vehículos de reciente construcción, se interesan en conservar ese servicio, sin la más leve alteración en su eficacia. Por esta sencilla razón, la reparación de frenos constituye actualmente un negocio muy lucrativo para los talleres preparados para hacerla. Los frenos del nuevo

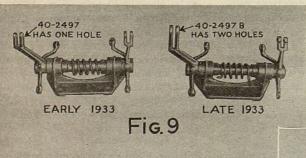
Ford V-8 son de una excelencia irreprochable. Aunque se prestan a fácil y rápido ajuste, se han descubierto medios para repararlos y componerlos, que vienen a introducir notable simplificación en el trabajo y mayor marjen de ganancia, para el taller que sigue el método de cobrar precios fijos por determinadas reparaciones.

La conservación de frenos, para los fines de cobrar precios fijos por determinadas reparaciones, se ha dividido, en el caso del nuevo Ford, en los tres trabajos siguientes: (1)—Ajustes menores en los frenos accionados por

pedal; (2)—Ajuste completo de los frenos accionados por pedal, y (3)—Rehabilitación completa y ajuste de los frenos accionados por pedal.

El primer trabajo se hace sólo cuando el completo sistema de enfrenamiento está en buen estado de funcionamiento y debidamente lubricado. El segundo trabajo se hace en aquellos automóviles que, estando bien lubricados, necesitan ajustes en sus conexiones y rectificación en sus zapatas. El tercer trabajo es, sin duda, el que responde al estado mecánico más común del vehículo, pues comprende la rehabilitación completa del sistema, incluyendo su lubricación y ajuste general.

Para averiguar qué trabajo, de los tres anotados, necesita el automóvil, se sigue el sencillo método siguiente: Se desconecta uno de los tensores delanteros y se observa el juego libre en la palanca correspondiente. De existir muy poco juego libre y de presentarse bien



Izquierda—El nuevo y el antiguo tipo de eje transversal de freno. Fig. 2 abajo, detalles de frenos del Ford

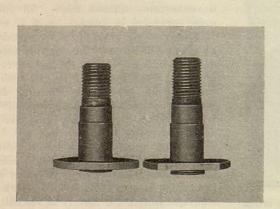
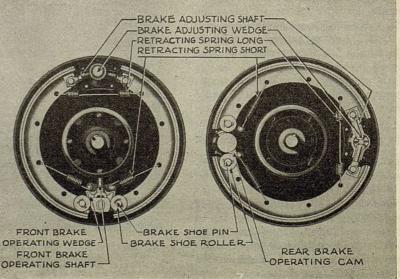


Fig. 3—Obsérvese la diferencia entre estos dos pasadores de cuña. El nuevo tipo se muestra a la derecha



EL AUTOMÓVIL AMERICANO

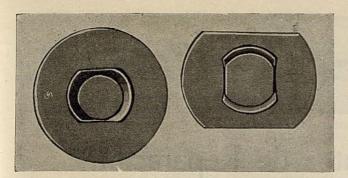


Fig. 4 (arriba)—Otra vista del antiguo (izquierda) y del nuevo (derecha) pasador de cuña



Fig. 5 (derecha)—Las zapatas del freno puede subirse o bajarse moviendo las uñas "M"

lubricada la conexión, se recomienda entonces el primer trabajo. Si la palanca de accionamiento muestra excesivo juego libre y sólo al hallarse en posición vertical puede aplicar el freno, ha de hacerse, en este caso, el segundo trabajo. Cuando a la falta de correcto ajuste se une la falta de adecuada lubricación, el tercer trabajo resulta absolutamente necesario para la rehabilitación completa del sistema.

Los ajustes menores de los frenos accionados por pedal son ordinariamente sencillos. Consisten principalmente en apretar el tornillo de ajuste de cabeza cuadrada hasta que la rueda se sienta dura, y aflojarlo, después, lo suficiente, hasta que la rueda se sienta expedita. Este sencillo ajuste se repite en las cuatro ruedas y el trabajo se termina compensando, es decir, igualando el accionamiento.

Para hacer el segundo trabajo, es decir, el ajuste completo de los frenos accionados por pedal, se procede de la manera siguiente: Se desconectan todas las varillas o tirantes de los frenos delanteros y traseros. Se quita el tambor de un freno delantero, se levantan las varillas de los frenos delanteros y se inserta un calce entre el fondo de la varilla y su asiento en la cuña de accionamiento. Este calce o laminita debe tener suficiente espesor para compensar el juego libre en la palanca de accionamiento. Sin embargo, no debe ser demasiado grueso, pues en tal caso, haría que las varillas tocaran la caja del eje auxiliar del freno delantero. Las tazas metálicas estampadas, que se ofrecen para este objeto, son más satisfactorias que el empleo de bolas de acero, tuercas o cabezas de remache, a causa de que retienen casi todo la superficie original de contacto.

En casos extremos, se recomienda instalar nuevas palancas de accionamiento y ejes, pues la tensión sobre las varillas de los frenos tiene a doblar las palancas y a torcer el eje, lo cual, a su turno, produce movimiento muerto o juego libre en el extremo de palanca.

Luego viene la centración de las zapatas de los frenos, para lo cual se emplea un tambor postizo u otro aparato a propósito. Si no hay a mano una herramienta calibradora, el mismo aspecto del forro del freno indicará la parte o sección de este forro, que tiene contacto con el tambor. Otra manera de verificar ésto es la posición del eje regulador (R) Fig. 1. Cuando las zapatas están correctamente centradas, los dos ejes reguladores de freno (R) queden al centro de los manguitos (S) de la cuña de ajuste. Cuando las zapatas están muy levantadas, la uña "M" debe bajarse mediante leves golpe de martillo. De estar muy bajas las zapatas, se alza la uña "M" mediante leves golpe de martillo. Este trabajo se hace generalmente varias veces, antes de que las zapatas queden correctamente centradas. Para tener acceso a la uña "M" las zapatas se empujan hacia afuera, por el fondo, como se ve en el grabado. Otra manera de levantar las zapatas algunas milésimas de pulgada es instalando el más reciente tipo de pasador de rodillo, el cual tiene una pequeña depresión circular en su cabeza, en lugar de llevar plana esta parte, como sucede en el antiguo tipo de pasador.

Desconecte la varilla del pedal del eje transversal. Luego, mientras la palanca de enfrenamiento está en completa posición soltada, las palancas en los extremos del eje transversal deben presentarse en posición vertical. La posición correcta, al tratarse de un camión de esta marca, es: la parte superior de las palancas interiores del eje transversal deben quedar como una pulgada detrás de la línea vertical. Las palancas interiores son aquellas que se conectan con los frenos traseros accionados por pedal.

El paso siguiente es instalar los tambores y extender después, las zapatas por medio del regulador de interticio, que hay en cada rueda, girando este regulador hasta que el freno produzca arrastre. Luego se afloja un tanto este regulador, lo suficiente para permitir que la rueda gire expeditamente, sin sentirse apretada. Luego se ajustan y conectan las varillas de los frenos, de modo que éstos arrastren un poco, y con el regulador de intersticio o juego se ajusta de nuevo la tensión sobre las ruedas, hasta que éstas giren de una manera expedita, sin sentirse apretadas. Cuando para el ajuste se require más de dos muescas, se recomienda entonces ajustar de nuevo la longitud de la varilla del freno. El ajuste aquí anotado se repite, por supuesto, en las cuatro ruedas.

Los tres trabajos anotados responden a todo servicio de ajuste normal de frenos accionados por pedal. Para aumentar más aún la eficacia de los frenos, se recomienda emplear en los delanteros un forro de alto coeficiente de rozamiento, y en los traseros, otro forro de regular o bajo coeficiente de rozamiento. También resulta conveniente instalar palancas más largas para el funcionamiento de los frenos traseros. Estas palancas son ordinariamente % de pulgada más largas que las de tipo corriente.

Finalmente, ha de quitarse todo juego libre de la tapa esférica de la articulación universal. Esto es importante, pues al existir en este punto, demasiado juego libre, esto provocará un movimiento errático al conjunto o grupo del eje trasero, lo cual, por su parte, dificultará la acción de enfrenamiento. Se recomienda, por lo tanta, examinar con cuidado la tapa esférica de la articulación universal, antes de emprender todo trabajo en los frenos.

Para moderar un poco la intensidad del enfrenamiento, es decir, para asegurar una acción más suave, se recomienda la instalación de las nuevas palancas de eje transversal, que mostramos en la Fig. 9. Al instalar nuevo forro de freno, la punta de las zapatas principales debe retirarse como ½ pulgada, para reducir toda tendencia a vibración.



Preguntas Sobre Asuntos de Reparación

Pregunta—Un automóvil de o cho cilindros, de tres años, que ha recorrido cerca de 30.000 millas, ha desarrollado constante vibración en el volante de dirección, al correr por caminos escabrosos, a cualquier grado de velocidad. Le hemos corregido la alineación de las ruedas y ajustado los cojinetes de las ruedas. Hemos quitado todo juego libre de la columna de dirección. Lo hemos probado con calces debajo de los muelles, y en resumidas cuentas, hemos hecho todo lo posible por evitar esta vibración, pero con resultado nulo.

Respuesta-Es muy posible que la falta se deba al desgaste de los pernos y bujes de los gemelos y a la falta de tensión de los resortes en el montaje en el extremo trasero del muelle delantero de la izquierda. Repasen con cuidado todos los pernos y bujes de los gemelos e instalen nuevos resortes en el montaje indicado. A continuación, midan la combadura, la inclinación y la convergencia de las ruedas. Estas medidas suelen alterarse a consecuencia de la acción de enfrenamiento, choques violentos durante la marcha y otras causas. También es bueno que inspeccionen los amortiguadores, fijándose que estén llenos de líquido adecuado y sujetos a correcta tensión.

Pregunta—Un freno delantero de un Ford de modelo A de 1928 produce un agudo techinido. Le instalamos un forro moldeado nuevo y le alisamos el tambor, pero con todo ésto no ha desaparecido el ruido.

Respuesta—El rechnido en este punto puede deberse a varias causas. En primer lugar, asegúrense de que los muelles delanteros estén bien unidos al chasis. A continuación, vean si los pivotes y pernos de gemelos están desgastados. Tabién, observen si el forro del freno está bien colocado, con un empalme de 1½" y debidamente centrado en el tambor.

Pregunta—Tenemos un sedán que nos da mucho que hacer para arrancarlo. El motor de arranque imparte rápido movimiento al motor del automóvil, pero éste deja de funcionar. Cuando el automóvil se empuja un par de pies y se pone en engranaje de

marcha, el motor de gasolina se pone a funcionar sin dificultad. Hemos instalado nuevos anillos de émbolo, esmerilado las vávulas, y hace poco, le pusimos condensador, bobina y contactos nuevos. Desconectamos el cable del interruptor del encendido del distribuidor y lo conectamos a otro interruptor. Repasamos el múltiple de admisión, para ver si había escape de aire. Le instalamos nuevas bujías de encendido. Después de todos estos arreglos, el motor arranca sólo después de haber empujado el automóvil un buen trecho. Una vez arrancado, continúa funcionando sin dificultad.

También deseamos que nos den información sobre el gemelo trasero de los muelles delanteros del Plymouth de seis cilindros de 1933. Indíquenos cómo se ajusta este gemelo y cómo se afloja el mismo para quitar el muelle.

Respuesta—El desarreglo anotado se debe probablemente a conexión defectuosa en el circuito primario. Examinen con cuidado la conexión a tierra del acumulador. Les recomendamos que instalen una conexión a tierra separada entre la caja del distribuidor y el bastidor del chasis. También es bueno que verifiquen el intersticio o juego libre del eje del distribuidor. Un eje o buje de eje de distribuidor, desgastado, suele producir los síntomas que Uds. nos describen. La instalción de una nueva bobina puede tambien ayudar a remediar la falta.

El gemelo trasero del muelle delantero de un Plymouth se quita girando el buje que hay al extremo del gemelo. Al volver a instalar estos bujes, en los extremos de los gemelos, deben quedar de modo que haya una distancia de 16 entre el lado del ojete o sostén y la superficie cóncava del gemelo en U. Estos bujes deben apretarse bien en los sujetadores del muelle y el extremo del muelle no debe quedar apretado en el gemelo en U hasta el punto de que no pueda girar expeditamente en el gemelo.



Pregunta-Un Ford, modelo A, de dos años, que ha recorrido como 5.000 millas, cesa de funcionar tan pronto como se modera su marcha a una velocidad mínima. Hemos esmerilado las válvulas, cambiado los contactos, instalado nuevas piezas, como condensador y bobina, pero todo en vano. Le cambiamos los surtidores al carburador, verificamos la distribución de las válvulas y la regulación del encendido. Examinamos las empaquetaduras, para ver si habéa escape. También rectificamos los intersticios de las bujías de encendido. Con todo esto, el motor no puede funcionar a velocidad baja. Parece que el motor falla por lo menos en dos cilindros, pero no hemos logrado todavía averiguar cúales son. El motor funciona bien a cualquiera velocidad mayor de 8 millas por hora. También debemos advertir que consume mucho combusti-

Respuesta-En primer lugar, les recomendamos que instalen en el carburador un surtidor principal más pequeño. La compañía Ford tiene dos o tres tamaños de surtidor principal para este carburador. Probando estos varios tamaños, es muy posible que resuelvan el problema. También examinen la propulsión del distribuidor. De haber mucho juego libre entre sus engranajes, instalen un nuevo eje y engranaje. Si con todo esto no se corrije la falta, repasen entonces de nuevo, todas las piezas del motor que ya inspeccionaron, con la posibilidad de que la falta se hallará en alguna de ellas.

Pregunta—Un automóvil de seis cilindros, de tres años, que ha recorrido como 14.000 millas, emite un ruido que parece provenir del quinto cilindro. Este ruido se siente más acentuado cuando el motor está frío, sobre todo, cuando empieza a funcionar. Con el motor frío, aislamos la bujía del quinto cilindro, y el ruído se moderó bastante, pero no desapareció por completo. También observamos que empujando hacia abajo la biela, de este cilindro, se modera el ruido, lo mismo que en el caso anterior. Los levanta-válvulas y balancines están en buen estado.

Con la entrada del verano, el ruido se presentó sólo cuando el vehículo se

sometió a marcha activa. Al arrancarse, produce una serie de explosiones, que se sostiene hasta que el vehículo llega a como 25 millas por hora. A mayor velocidad, se siente un golpeteo, como el proveniente de un émbolo o cojinete suelto. Durante la marcha, aislamos las bujías con los resultados siguientes: aislando la No. 1, el ruido o golpe se acrecentó; aislando la No. 5, el golpe se moderó notablemente, hasta casi desaparecer del todo. Tan pronto como se quita el pie del acelerador el golpe cesa. Sospechamos que el defecto ha de deberse a pasador suelto o a biela doblada.

Respuesta—Por regla casi invariable, el golpeteo que ocurre mientras el motor está frío y desaparece o se moderada tan pronto como el motor se recalienta, se debe a émbolo o cilindro desgastado. Este defecto se acentúa más aún en los cilindros de aluminio, que en los de hierro fundido. Les recomendamos que midan con cuidado el juego o intersticio entre el cilindro y el émbolo. De ser excesivo este juego, habrá necesidad de instalar entonces émbolos nuevos.

Otro punto que ha de examinarse también con cuidado, es el cilindro mismo. Véase si sobre su superficie hay lomas o protuberancias que se interpongan a la carrera de los anillos del émbolo. Sin embargo, antes de quitar los émbolos, es bueno examinar los balancines de las válvulas. A veces, el brazo del balancín suele tocar el borde de la retención del resorte de la válvula, produciendo un golpe muy díficil de localizar. Esta falta se subsana esmerilando un poco el brazo del balancín.

* * * Pregunta-Un automóvil de ocho cilindros, de dos años, provisto de ruedas de rayos de alambre, vibra al correr a velocidad de 45 a 50 millas por hora. Lo han traído al taller varias veces y aquí le hemos hecho varios ajustes, pero sin poder remediarle la falta. Desde el principio notamos cierta inseguridad en el mecanismo de dirección. Hemos verificado la alineación y ajuste de los ejes delantero y trasero, examinado los amortiguardores y probado diversos métodos, incluyendo la inserción de calces o laminitas, pero con resultado poco satisfactorio.

En primer lugar, la rueda delantera de la derecha tenía una combadura de 6 grados con una inclinación de 1 grado, y la rueda delantera de la izquierda, una combadura de 4 grados con una inclinación de 1¼ grado. A ambas ruedas dimos una combadura de 4 grados. Hemos examinado los cojinetes de las ruedas, pivotes y otras piezas y también hemos ajustado de nuevo el equilibrio de las ruedas y el mecanismo de dirección. En todos los ajustes, incluyendo intersticios, etc., hemos se-

guido las instrucciones de la fábrica. El velocímetro acusa cerca de 8.500 millas y el automóvil completo, con excepción de la presente irregularidad, funciona muy bien.

Respuesta—No cabe la menor duda de que la vibración se debe, en gran parte, a la combadura excesiva. Las especificaciones de la fábrica indican 2 grados de combadura para el presente modelo. Toda la sección de las ruedas delanteras está, por lo tanto, desarreglada, debido a algún accidente de camino o a mal ajuste recibido anteriormente en otro taller.

Les recomendamos, por lo tanto, que procedan a dar 2 grados de combadura en ambos lados. La inclinación, igual en cada lado, ha de ser de 1½ a 2 grados. La convergencia de las ruedas, según las especificaciones de la fábrica, ha de ser de ½ a 3½ a 3½ La inclinación lateral de cada pivote debe ser de 7 grados. Verán que después de hacer estos trabajos, desaparecerá la vibración. Para asegurar una marcha suave y sin ruido, repasen también de nuevo el mecanismo de dirección y los amortiguadores.

Pregunta — ¿Cuáles son las características y punto de inflamación de las 25 principales marcas de aceite lubricante especial para automóviles americanos?

Respuesta — Es muy difícil obtener esta información, en la forma en que Uds. la piden. Los únicos datos sobre aceites lubricantes que podemos suministrarles por el momento, provienen de la Society of Automotive Engineers y se refieren únicamente a las características de viscosidad de ciertos aceites. Los números distintivos de las varias clases son los asignados para dichas clases por la S.A.E. Hemos también de advertir que las características de vis-

cosidad aquí anotadas se refieren exclusivamente a aceites lubricantes especiales para la caja del cigüeñal.

* * *

Pregunta — ¿Qué diferencia existe entre la potencia efectiva y la potencia nominal, expresada en caballos de fuerza? Al tratarse de dos automóviles, el uno tiene motor de 50 caballos de fuerza y el otro, uno de 60. A pesar de esto, el motor de 50 caballos de fuerza desarrolla más fuerza a toda velocidad, que el de 60.

Respuesta — La potencia nominal es una fuerza aproximada, que no conserva relación con la fuerza efectiva. La potencia nominal se emplea principalmente para los fines de calcular el impuesto oficial que ha de pagar el vehículo a las autoridades municipales o del gobierno. La fórmula para determinar esta potencia nominal es D2 N. En esta fórmula, la D representa el diámetro interior del cilindro 2,5 y la N, el número de cilindros. Como esta fórmula comprende solo el diámetro del cilindro y el número de cilindros, habrá, por lo tanto diferencia entre la fuerza nominal de un motor y otro de similar fuerza efectiva.

La potencia efectiva de un motor es cosa completamente distinta y no hay todavía una fórmula definitiva y de aceptación universal, para calcularla. La potencia o fuerza efectiva depende, en efecto, de varios factores, entre los cuales se incluyen la cilindrada, dimensiones de las válvulas, distribución del encendido, compresión, carburación, etc. Por esta razón vemos a menudo que dos motores, siendo casi idénticos en construcción, en cilindrada y en otros detalles, son, sin embargo, diferentes en fuerza efectiva desarrollada a cierto número de revoluciones por minuto.

Características de Viscosidad, según los patrones de la S.A.E. para aceites lubricantes especiales para caja de cigüeñal

Número de Viscosidad		A 130 grados Fah.	Escala de Viscosidades Saybolt Universal de segundo, a 210 grados Fahrenheit						
S.A.E.	Min.	Máx.	Mín.	Máx.					
10	90	Ménos de 120	THE PARTY OF THE						
10 20 30	120	" " 185		**********					
30	185	" " 255		Ménos de 75					
40 50	225		75	Menos de 15					
60	***	*************	DOM:	" " 125					
40 50 60 70			La	" " 150					

Características de Viscosidad para lubricantes especiales para cambio de marcha y eje trasero

	equiva Ruror, se	a de Viscosidad, Jente de Saybolt gundo a 100 grados Fahrenheit	Consistencia—No debe acanalarse en servicio a los
Número de	Mín.	Máx.	grados Fah. siguientes:
80 90 110 160 250	80 150 300 600	Ménos de 80 " " 150 " " 300 " " 600	A ménos de 10 grado A cero A más de 10 A más de 35



En Honor de los Visitantes del Extranjero

El noveno banquete anual del Overseas Automotive Club, celebrado este año en Chicago, durante la reciente exposición combinada de la Motor & Equipment Manufacturers Association y la National Standard Parts Association, se caracterizó por la mayor asistencia de huéspedes extranjeros, de que se tiene conocimiento, durante estos últimos años. Este banquete anual se ofrece en honor de los comerciantes extranjeros que vienen a visitar a esta importante exposición comercial.

Los miembros del Club y numerosos jefes de grandes fábricas, se reunieron el dia del banquete, para festejar a los distinguidos comerciantes extranjeros, como se ve en la presente fotografía. El banquete fué, en realidad, un éxito completo. Entre todos los asistentes reinó la impresión de que el próximo año ha de presenciar la rehabilitación del negocio de automóviles y sus anexos, en casi todos los países del mundo.

Personas que asistieron al banquete.

En la mesa principal, de izquierda a derecha: Capitán A. S. F. Morris, Londres, Inglaterra; George L. Brunner, presidente, Brunner Mfg. Co. y presidente de la Motor & Equipment Manufacturers Association; W. S. Culbertson, experto en comercio internacional del Industrial Advisory Board, National Recovery Administration, Washington, D. C.; R. C. Thompson, primer vicepresidente Overseas Automotive Club, y gerente de exportación de las fábricas de acumuladores Prest-O-Lite y USL; A. L. Frank, vice-presidente y

gerente general, Studebaker-Pierce Arrow Export Corp., y E. P. Chalfant, vicepresidente y administrador general, National Standard Parts Association.

Entre los convidados del extranjero se hallaron los siguientes:

José de la Torre, Mexico D. F.; Emilio Staub, Rio de Janeiro, Brasil; Jose Creixell, Mexico D. F.; James Ruben, La Haya, Holanda; R. Torres Padilla, Mexico D. F.; Ralph F. Chesbrough, ex attaché comercial de los E. U. A. en Cairo, Egipto; Alex Saravia, México D. F.; M. R. Monestal, Mexico D. F.; Albert A. Friedman and Charles T. Nemetz, Vienna, Austria; Eskil Huzell, Karlstad, Sweden; L. de Villafranca, Mexico D. F.; E. Colin Knight, Lymington, England; Arturo Muñoz, Monterrey, México; M. Schasseur, Paris; B. R. Rand, Rio de Janeiro, Brasil, y Buenos Aires, Argentina; William E. Haarman, Shanghai, China; Luis Gouzy, Mexico D. F.; J. Field, Cape Town, Africa del Sur; J. W. de Lind, Jr., representante, Overseas Motor Service Co., Bombay, India; H. A. Sellers, Muller Phipps & Sellers, Ltd., Osaka, Japón; E. R. Broderick, representante Muller & Phipps (Asia), Ltd., Calcutta; J. E. Estrada, Mexico D. F.; R. Ribalta, representante Sherwin-Williams Co., Barcelona, España; A. Saarloos and C. Hooydonk, Rotterdam, Holanda; Johs. P. Paaby, Simonsen & Neilsen, Copenhague; J. Forseck, Mexico D. F.; W .T. Grose, Londres y Nicolas E. Stamler, Habana, Cuba. Entre los convidados que no pudieron

asistir al banquete, por algún motivo u otro, se hallaron los siguientes: E. P. Barrus, H. Franklin Barrus and J. K. Slater, Londres; Julio T. Rodriguez, San Juan, Porto Rico; E. Carlos J. d'Empaire, Maracaibo, Venezuela, y Robert J. Schulte, representante de la Fisk Tire Co., Madrid.

Entre los jefes de exportación de fábricas norteamericanas y canadenses, se incluyeron; W. H. Lukens, R. M. Hollingshead Co.; H. O. Rosenstein and D. Lewis, Standard Motor Products, Inc.; R. C. Brandow, American Exporter; Miss D. Kimmel, Lempco Products, Inc.; Julio Carrillo, Arrow Head Steel Products Co.; John Coleman, Stover Mfg. & Engine Co.; F. A. Bohnhorst, Weaver Mfg. Co.; A. F. Houghton, sub secretario y tesorero, Overseas Automotive Club, Business Publishers International Corp.; L. E. Bertane, Blackhawk Mfg. Co.; J. A. Cassell, Business Publishers Int'l Corp.; Harold C. Pearson, Dewey & Almy Chemical Co., of Canada, Ltd.; James L. Gilbert, Business Publishers International Corp.; S. Duncan Black, Black & Decker Mfg. Co.; H. B. Canfield, the Multibestos Co.

J. M. Bloch, Atlas Mfg. Co., W. R. Waddell, Federal Mogul Corp.; J. E. Sitterley and George M. Bakewell, Importers' Guide; H. V. McClumpha, Sparks Withington Co.; M. H. Young, Kester Solder Co.; Ray W. Sherman, Automotive Merchandising; John Furminger, Toronto; Mrs. E. P. Chalfant, Detroit; J. Ross Duggan, Maclean Publishing Co., Toronto; H. G. Farwell, Raybestos Manhattan Inc.; E. W. Lenz, World Bestos Co.; C. Segar, Hygrade Products Co.; W. J. Henrich, Guiterman & Co.; M. F. MacNeil, Aetna Motor Products Co.; John Falconer, Sears Roebuck & Co.; Arthur M. Callman, Triple A Specialty Co.; Mack M. Esterson, J. A. Tumbler Laboratories; B. G. Gilmore, Fairmount Tool & Forging Co.; John Prior, representante de exportación, Nueva York.

Walter M. McKim, Automotive Maintenance Machinery Co.; Walter C. Hecker, J. D. Lodwick and G. J. Trampier, Curtis Pneumatic Machinery Co.; J. L. Hockman, Service Station Equipment Co.; F. B. Chester, Lempco Products, Inc.; R. Rodriguez, Fafnir Bearing Co.; Ralph M. Allison, Warner Gear Co.; F. D. Johnson, Borg-Warner Service Parts; C. E. Weisse, Borg-Warner Corp.; Louis de Bouder, Defiance Spark Plugs, Inc.; V. D'Aquila and M. M. Davies, World Trade; Franklin Johnston and Duncan Forbes, American Exporter; J. E. Burke, Stewart-Warner Corp.; E. G. Willems, Detroit; D. A. Graham, Red-Bar Battery

Co.; Knud Nielsen, Belden Mfg. Co.; M. R. Dormitzer, Chicago Rivet & Machine Co.; H. F. Moore, Tuthill Spring Co.; John Abbink, L. H. Knighten and Orme Fetterly, Business Publishers Int'l Corp.; Dempster McIntosh, American Steel Export Corp.; W. F. Fischer, Tuthill Spring Co.; E. M. Beisheim, Bunting Brass & Bronze Co.; Ralph Postal, Toledo Steel Products Co.; Charles A. Speers, Champion Spark Plug Co.; C. C. Secrist, Victor Mfg. & Gasket Co.; Walter Fritzell, Dodge & Seymour, Ltd.; W. E. Wilbert, Arrow Head Steel Products Co.; George E. Quisenberry, Business Publishers Int'l. Corp.; C. H. Green, Overseas Industries, Inc.

J. H. Thomas, Benjamin Whittaker, Inc.; S. Overstraeton, Van Cleef Bros.; J. P. Torres, The Shaler Co.; C. J. Nolin, Auburn Spark Plug Co.; Allen W. Morton, American Hammered Piston Ring Co.; P. F. Baillet, export manager, New York; C. M. Wynne, and O. M. Olsen, Overseas Industries, Inc.; Gordon Groth and C. B. Whipple, Simmons Mfg. Co.; C. W. Varin and W. S. Ward, Republic Gear Co.; F. M. Har-

rington, Spencer Mfg. Co.; W. D. Blood, W. D. Blood & Co., Inc.; A. B. Blood, Lincoln Export Co., Inc.; E. L. Caswell, Thompson Products, Inc.; H. H. Herts, Dayton Price & Co., Ltd.; W. H. Richardson, Timken Roller Bearing Sales & Service Co.; H. C. Neverman and C. O. Chestnut, McCord Radiator & Mfg. Co.; C. P. Brewster, K-D Mfg. Co., and Mrs. Brewster; Mrs. G. L. Brunner, Utica, N. Y.; P. A. Karl, Brunner Mfg. Co.; A. H. Eichholz, Motor & Equipment Mfrs. Ass'n.; Mrs. L. J. Zeisel, San Francisco; J. D. Helthall, Sherwin Williams Co.; F. W. Swanson, Globe Machinery & Supply Co.; R. W. Seeley, Overseas Motor Service Corp.

O. C. Ritz-Woller, Ralph Ortiz y M. Ortiz, Jr., American Automatic Devices Co.; D. M. Ortiz, Perfection Gear Co.; C. R. Lucke, Truex Products; L. J. Halderman and Y. D. Hills, Timken Roller Bearing Sales & Service Co.; C. A. Benoit y H. J. Enders, Permatex Co.; R. H. Pardon, Aluminum Industries, Inc.; H. A. Lawrence, Trico Products Corp.; G. J. Kluyskens, New York, y Clement Pueschel, Sunnen Products Co.

Estabilización de la Producción y Empleos

POR W. S. KNUDSEN

Vicepresidente administrador de la General Motors Corp.

A pesar de lo difícil de resolver que son algunos de los problemas, que han surgido de la National Industrial Recovery Act (NIRA), ninguno de ellos representa innovación radical de los que han venido enfrentando los jefes de fábricas durante estos últimos años.

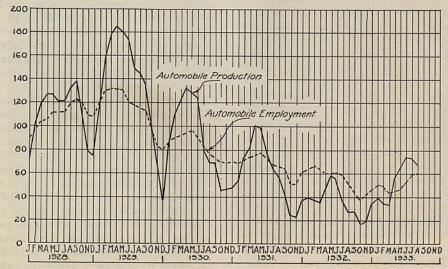
El costo de producción aumentará inevitablemente, pero no sabemos hasta qué punto exacto, pues ningún fabricante de automóviles ha tenido todavía suficiente experiencia, bajo el nuevo orden de cosas, para expresar opiniones definitivas sobre el asunto. Sin embargo, por lo que hemos visto, durante estos dos primeros meses en que hemos trabajado bajo la nueva reglamentación industrial nacional, el negocio va a necesitar un aumento de más o menos 25 por ciento, durante 1934, sobre el total de 1933, para sobreponerse a los gastos adicionales que las fábricas tendrán que enfrentar para obedecer cumplidamente lo prescrito por los códigos industriales.

El principal problema que se presentará a los fabricantes en 1934, va a ser, sin duda alguna, el de regular la producción de piezas y automóviles completos, sobre una base mensual más uniforme. Esto no constituye un problema nuevo. Es un problema tan

antiguo como la misma industria, que se presenta ahora exigiendo, como necesidad imperiosa, la mayor eliminación posible de las violentas subidas y bajadas en los totales de empleados y jornales comprendidos en la industria. Mucho se ha hecho ya, y se espera hacer, en este sentido.

Aquí, en la fábrica del Chevrolet, durante los últimos tres años, hemos logrado mantener un personal promedio, ocupado continuamente once meses del año, de 35.000 operarios, sin una variación mayor de 10 por ciento sobre este total. Bajo el convenio de trabajo, estipulado en el Acta (NIRA) se han agregado como 15.000 operarios a ese personal promedio de los últimos tres años. El personal total de la Chevrolet, el 30 de septiembre de 1933, llegó a más o menos 47.500 operarios.

(Continúa en la página 24)



En este estudio hecho por Automotive Industries se muestra el movimiento de la producción y empleos en la industria automotriz durante estos últimos años

Estudio Analítico de Vocablos Técnicos

Por LOUIS CHAVEZ

Redactor Técnico de El Automóvil Americano

Cabeza de cilindro. (Véase CULATA DE CILINDROS.) La designación de cabeza de cilindro es la traducción literal de la inglesa, "cylinder head." El moderno motor de automóvil no tiene cabeza de cilindro, o por mejor decir, el cilindro de un motor de explosión interior (combustión interna) no tiene cabeza individual. La parte de arriba del bloque de cilindros, que ordinariamente se une a este último, por una serie de pernos y tuercas (y no tornillos, como dicen en la Argentina y otros países sudamericanos) sirve de tapa superior a todos los cilindros. Esta pieza, que sirve de tapa superior al bloque de cilindros, se llama correctamente CULATA DE CILINDROS, en español, y "culasse" en francés.

Por otra parte, al decir sencillamente: culata de cilindro, con cilindro en singular, se da a entender, refiriéndose a un motor multicilíndrico, que cada cilindro tiene culata propia, es decir, que un motor de seis cilindros tiene seis culatas, una para cada uno. Para evitar este mal entendimiento, ha de decirse, en todo caso, CULATA DE CILINDROS, con cilindro en plural. De este modo se expresa claramente que todos los cilindros del bloque tienen sólo una culata común para todos ellos. Por supuesto, un motor de ocho cilindros en V, que consta de dos bloques de cilindros, cada uno de cuatro cilindros, tiene dos culatas de cilindros, una para cada bloque.

CAJA. El Diccionario define esta palabra, en su cuarta aceptación, diciendo que es "la parte del coche destinada para las personas que se sirven de él y en la cual van sentadas." La CAJA, por lo tanto, no es toda la carrocería de un vehículo, sino una parte muy importante, por supuesto, de esta última. Por esta razón podemos decir justificadamente, que la caja de la carrocería de tal o cual automóvil, es demasiado estrecha, o de extraordinaria amplitud, o de un acabado regio.

Por extensión, se emplea también la palabra CAJA para denotar el cajón cerrado, que se comprende en la carrocería de la mayor parte de los camiones comerciales. Cuando decimos que la caja de este camión es de madera, no indicamos por ésto, que toda la carrocería del vehículo es de madera, sino específicamente aquella parte de él, en forma de cajón, destinada para el transporte de mercancías.

Es interesante observar que la expre-

sión de caja de plataforma es un disparate de marca mayor. El camión con plataforma no tiene caja. Este error se debe a que muchos creen que CAJA es sinónimo de CARROCERIA.

CAJA DE CIGÜEÑAL. Es el receptáculo de todo el mecanismo interior inferior del motor, incluyendo el cigüeñal con todas sus bielas, cojinetes, etc. (Cárter, cubierta, envoltura.)

Caja de engranajes. (Véase CAMBIO DE MARCHA.) Esta es una designación universal, que en todo caso, significa una sola cosa: el receptáculo en el cual se hallan los engranajes. Es, por lo tanto, absurdo llamar caja de engranajes al CAMBIO DE MARCHA. La caja de engranajes no es nada más que una parte integrante o auxiliar de un órgano principal. EL CAMBIO DE MARCHA, el mecanismo de distribución, el eje trasero y otros órganos importantes del motor, tienen sus respectivas cajas de engranajes, (Caja de velocidades, cambio de velocidades, cárter, transmisión.)

Caja de velocidades. (Véase CAM-BIO DE MARCHA.) Esta designación, traducida literalmente de la francesa "boîte á vitesse", se emplea con frecuencia en lugar de CAMBIO DE MARCHA, que es el nombre correcto e inequívoco del órgano del automóvil, que sirve para regular el grado de celeridad en el andar de un vehículo automotor.

Velocidad, en su primera aceptación, es "la ligereza o prontitud en el movimiento" de alguna cosa, y en mecánica, "la relación entre el espacio andado y el tiempo empleado en recorrerlo." Caja de velocidades, por lo tanto, no puede ser otra cosa que un receptáculo para las ligerezas o prontitudes en el movimiento del automóvil, lo cual es álgo que no admite explicación racional. (Caja de engranajes, cambio de velocidades, cárter, transmisión.)

Calavera. (Véase LAMPARILLA TRASERA.) "El conjunto de los huesos de la cabeza mientras permanecen unidos, pero despojados de la carne y de la piel" es la definición que el Diccionario da a la palabra calavera. También dice el Diccionario que calavera es "un hombre de poco juicio y asiento". No cabe la menor duda de que fué un calavera quien inventara semejante palabrota. Afortunadamente, esta macabra expresión no ha emigrado de México, donde se originó, y donde continúa arraigada con la persistencia de un

cacto. (Farol trasero, farolito trasero, lamparita trasera, linterna trasera, linterna de zaga.)

Calibre. (Véase DIAMETRO INTE-RIOR DE CILINDRO.) En su primera aceptación, según el Diccionario, esta palabra es el "diámetro interior de las armas de fuego. Por extensión, en su segunda aceptación, significa "el diámetro del proyectil o de un alambre. En su tercera aceptación, denota el "diámetro interior de muchos objetos huecos, somo tubos, conductos, cañerías."

Como el cilindro de un motor y todo otro objeto hueco, como tubo, conducto, etc., tienen dos diámetros, que son el interior y el exterior, conviene, en beneficio de la precisión, indicar claramente el diámetro de que se trata, es decir, si es el interior o el exterior.

Cuando leemos que el calibre de un cilindro es de 10 cm., no podemos sentirnos absolutamente seguros de que esta medida necesariamente ha de representar su diámetro interior, pues la palabra calibre, en su segunda aceptación, significa, por implicación, el diámetro exterior de los proyectiles, alambres y otros objetos. Por otra parte, la palabra calibre tiene el significado de espesor, al tratarse de chapas de metal, etc.

En resumidas cuentas tenemos que calibre, aplicado específicamente a proyectiles y alambres, significa inequívocamente el diámetro exterior de estos objetos, y aplicado a muchos objetos huecos, denota su diámetro interior, equivaliendo a espesor al tratarse de chapas de metal.

Para evitar malas interpretaciones, que podrían muy bien conducir a costosos errores en la compra de piezas de repuesto, herramentaje, etc., se justifica de sobra el empleo, en todo caso, de la precisa designación de DIAMETRO INTERIOR DE CILINDRO, en lugar de la indefinida expresion de calibre de cilindro. (Alesaje, taladro.)

CALCE. (Del latín, calceus, calzado, zapato.) m. Llanta. 2. Porción de hierro o acero que se añade a las herramientas cuando están desgastadas. 3. Cuña o alza que se introduce para ensanchar el espacio entre dos cuerpos. La definición de esta palabra, en su tercera aceptación, no puede ser más clara y precisa. (Calzo, cuña, laina, laminita.)

CAMARA DE AIRE. El Diccionario no ha dado todavía definición a este término. Muy bien podría definirse de la manera siguiente: Espacio o compartimiento, formado por una pieza circular cilíndrica, elástica, de caucho, que sirve para retener con seguridad, el aire comprimido, sobre el cual descanza la cubierta del neumático de automóvil. (Tripa, tubo de aire.)

Cuarenta Centavos y Cuarenta Horas

(Continuación de la página 10)

servancia forzosa de todas sus provisiones, el código de los fabricantes de piezas, equipos y accesorios para automóviles, ha sido finalmente aprobado y firmado por el Presidente Roosevelt, bajo autorización oficial de la National Industrial Recovery Act (NIRA) convirtiéndose automáticamente en ley nacional. Los jornales mínimos no pueden bajar de 40 centavos la hora, para hombres, y de 35 centavos por hora, para mujeres, salvo en casos de extrema necesidad. El empleo de menores de 16 años queda completamente excluido. Los trabajadores cuentan con el derecho inviolable de organizarse en uniones gremiales y en forma colectiva derimir sus desaveniencias y otros problemas que se les presente en sus relaciones con patrones. El código establece también que ningún trabajador puede ser obligado a hacerse miembro de organización obrera, sin su consentimiento voluntario.

La industria queda descrita de la manera siguiente:

"La Industria es nacional en caracter. Sus fábricas están establecidas en más de 300 ciudades repartidas entre 40 estados del país. Suministra piezas de repuesto, accesorios, herramientas y maquinaria para servicios mecánicos y otros productos auxiliares, por intermedio de más de 200.000 firmas revendedoras, para la conservación de los numerosos vehículos automóviles en activa circulación. También suministra las piezas originales y otros equipos especiales, que entran en la construcción de vehículos nuevos.

"Durante los últimos cuatro años, esta industria sufrió una reducción en producción que se calcula en 40 por ciento. Esta gran merma coincidió con la despedida de cerca de 30 por ciento de obreros y empleados de fábricas. Se anticipa que, dando debida consideración al aumento de empleo y de jornales, regresarán a las fábricas millares de trabajadores, quedando la industria con más o menos el 96 por ciento del personal que tenía en 1928. Este progreso entrañará un aumento de más de \$1.250.000 en jornales semanales, es decir, como 70 por ciento más que el jornal total semanal promedio que se ha venido pagando durante los seis primeros meses de 1933."

El código fué presentado a los jefes de la National Recovery Administration, en Washington, por la Automotive Parts and Equipment Manufacturers, Inc., en cooperación con la National Standard Parts Association y la Motor and Equipment Association. La administración del código quedará bajo seis directores nombrados por las tres or-

· ganizaciones anotadas. Los directores son los siguientes:

Claire L. Barnes, presidente de la Houdaille Hershey Corp. de Chicago.

C. P. Brewster, director de ventas de la K-D Mfg. Co., de Lancaster, Pa.

C. C. Carlton, vicepresidente de la Motor Wheel Corp. de Lansing, Mich.

C. S. Davis, presidente de la Borg-Warner Corp., de Chicago.

J. H. Williams, presidente de la J. H. Williams & Co., de Nueva York, N. Y.

C. E. Wilson, vicepresidente de la General Motors Corp., de Detroit, Mich.

Según el acuerdo establecido por el código, la industria se divide en ocho grupos, que son los siguientes:

(1) Grupo de equipos originales, en el cual se incluyen todos los productos que se venden directamente a los fabricantes de automóviles y camiones.

(2) Grupo de piezas de repuesto, incluyendo todo lo relativo a productos de este caracter.

(3) Grupo de accesorios, que no se comprenden en la dotación normal o corriente de automóviles y camiones.

(4) Grupo de equipos para talleres, incluyendo maquinarias de tipos corrientes o especiales, que se utilizan para la conservación mecánica de vehículos automóviles.

(5) Grupo de herramientas manuales, de los tipos corrientes que se emplean en la reparación de vehículos automóviles.

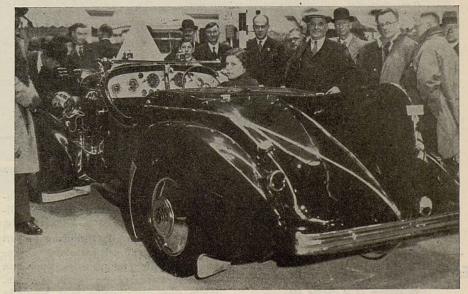
(6) Grupo de productos químicos, en el cual se incluyen, lustres o pulimentos, aderezos para capotas, esmaltes de retocar, disolventes de moho para radiadores, soluciones incongelables, pastas para esmerilar válvulas y otros artículos por el estilo.

(7) Grupo de productos eléctricos, en el cual se comprenden piezas para dotación o equipo original de fábricas y piezas de repuesto.

(8) Grupo de motores para vehículos automóviles terrestres. De este grupo se excluyen los motores de aviación.

La junta directiva, formada por miembros de la Automotive Parts and Equipment Manufacturers, Inc., está encargada de "administrar este Código de Competencia Lícita y de formular, con la aprobación del Presidente de la República, adicionales medidas o reglamentos, para asegurar la observancia de todo lo prescrito y aportar, en beneficio de la presente industria, todas las ventajas que ella puede derivar del Acta (NIRA) sin imponer restricciones ni obstáculos conducentes a limitar la iniciativa individual de los miembros que la representan."

El código hace escasa mención de los métodos o sistemas que han de establecer y seguir los fabricantes, para el desarrollo de sus actividades fabriles y comerciales. Es, sin embargo, muy explícito y exigente en todo lo relativo a competencia ilícita o malsana, incluyendo entre las cosas que no han de permitirse, la falsificación o alteración de facturas, la defamación de competidores, y otras prácticas detrimentales, de esta índole engañadora. El código permite la formulación de reglamentos, acuerdos o convenios, para la regulación de práctica comerciales, entre fabricantes pertenecientes a un mismo grupo. Es decir, los fabricantes de émbolos, o los fabricantes de equipos para talleres, quedan autorizados para formular reglamentos sobre sus propias actividades, para uniformar métodos de contabilidad, etc. Todos los fabricantes, comprendidos en esta industria, están sin embargo, sujetos a la más estricta observancia de todo lo relativo a empleos y jornales prescrito por el código.



¿Quién podr'a imaginar que este resplandeciente, supermoderno roadster deportivo, con carrocería perfilada, es un Ford V-8? Obsérvese la aleta estabilizadora, que lleva atrás. Este modelo fué exhibido en la reciente exposición de automóviles Olympia de Londres. La interesante carrocer'a será sin duda, producto de alguna fábrica inglesa. La etiqueta de precio de este modelo mostraba £560, lo que en dólares equivale, al momento de escribir estas líneas, como a \$2.800.



ABREVIACIONES:
8—Large total
\$—Largo total ‡—Sedán de 5 pas.
tt—Sedán de 7 pas. \$\$—Amplificador de freno al vacío
§§—Amplificador de freno al vacío
11-se aplica al Sta. 7.00 x 15 en el
Custom
2-P—De dos placas A-Lite—Auto-Lite
B&B-Borg & Beck
B&B—Borg & Beck Br-L—Brown-Lipe C&L—Leva v palanca Clima—Climax Colu—Columbia
C&L—Leva v palanca
Clim-Climax
D—Duel
D—Dual D-R—Delco-Remy D-L—Detroit Lubricator Det—Detroit Gear D-M—Acción mecánica directa Ex-DS—Fr ext en arbol trans
D-L-Detroit Lubricator
Det-Detroit Gear
D-M-Acción mecánica directa
Ex-DS—Fr. ext. en arbol trans Ex-Fw—Fr. ext. en 4 ruedas Ex-Bw—Fr. ext. en rue. tr.
Ex-Rw-Fr ext on and to
F-Flotante Ete
FF-Flotante
Gem—Gemmer Hyd—Hydráulico
Hyd-Hydráulico
In-Fw-Fr. int. en 4 ruedas In-F&R-Interiores en la ruedas
delanteras y traseras
In-Rw-Interiores en las ruedas
traseras
Lyco—Lycoming M—Metal
Mec_Mechanias
Mec-Mechanics M-D-Disco multiple N-E-North East N-P-New Process Gear Co.
N-E-North East
N-P-New Process Gear Co.
OWN—Propio
Opc—Opcional Pre—Prest-O-Lite
Pre—Prest-O-Lite
Pump—Bomba Roc—Rockford
Roc—Rockford Rus—Russell Sag—Saginaw
Sag-Saginaw
Salis—Salishury
S-P—De una placa Stro—Stromberg The—Thermoid
The Thompsid
Tim—Timken Univ.—Universal
Univ.—Universal
Vac-Vacío o aspiración
Vac—Vacío o aspiración W-C—Warner Corp. W-G—Warner Gear W&R—Tornillo sin fin y
W&R_Tornillo sin 8n v
W&S—Tornillo sin fin y sector W&W—Tornillo sin fin y
W&W-Tornillo sin fin y
rueda
War-Warner Corp. Will-Willard
The state of the s

Estabilización de la Producción

(Continuacion de la página 21)

Con el aumento de personal, se impone la necesidad urgente de dar la más racional consideración a la regulación

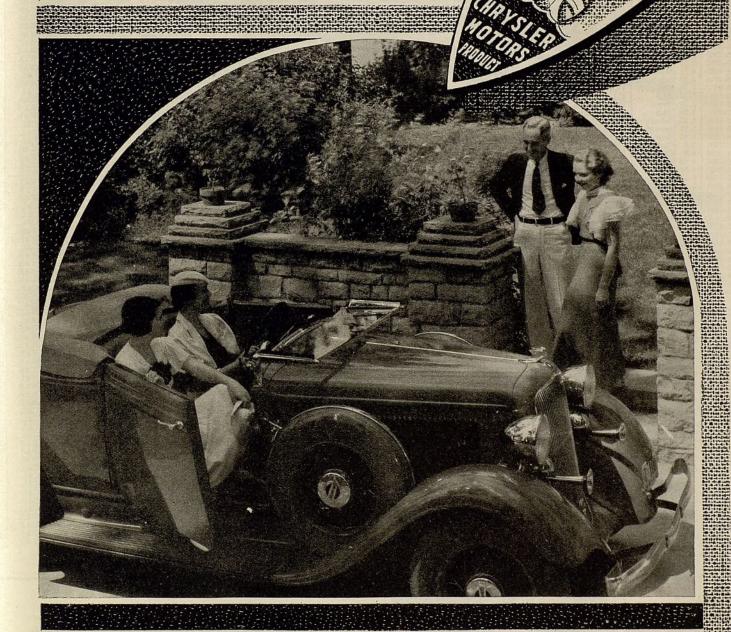
a a sunitar	Distancia entre los ejes Peso						0.5	No. de ci diámetro i carrera de	nterior y	nula	Cilind	rada
MODELO Y MARCA	Pulgs.	Metros	Tamaño de lo Neumáticos ((en lbs.)	Kilógramos	Marca	No. de cilindros	Pulgs.	Milimetros	Potencia (fórmula N. A. C. C.)	Pulgs. Cab.	Liters
Auburn	107 114 13734 132-142 132-142 14156 115 122 142/2 153/2 141 106-113 113 112 118 122 1191\$ 191\$ 191\$ 113 119 & 132 121 126 145 146 121 133 & 142 115 129 129 126 145 136 141 141 141 141 141 141 141 146 141 146 146	3.45 3.23 3.23 3.23 3.30 3.51 3.40 3.56 3.40 3.56 3.40 3.56 3.40 3.56 3.40 3.56 3.40 3.56 3.40 3.56 3.40 3.56 3.40 3.56 3.40 3.56 3.40 3.56 3.40 3.56 3.61 3.59 2.87 2.84 4.80 3.35 3.61 3.45 3.61 3.77 2.84 3.35 3.66 4.70 3.20 3.35 3.66 4.70 3.36 3.37 3.37	7.50x17 7.50/17 17x5.25 5.25/18 17x5.25 17x5.50 17x6.00 17x6.00/17 6.50/17 6.50/17 6.50/17 6.50/17 6.50/17 6.50/17 6.50/17 6.50/17 6.50/17 6.50/17 6.50/17 6.50x17 31x6.75 31x6.75 6.50/20 17x5.25 16x6.00 17x5.25 16x6.00 17x5.25 16x6.00 17x5.50 17x6.00 17x5.50 17x6.00 17x5.50 17x6.00 17x7.00	3675 3675 4465 4465 44870 3190 55545 5935 3190 3200 4620 4620 3200 3120 3200 3120 3200 3120 3200 320	1793 8 2025 2 2208 9 2208 9 2342 7 2515 0 2692 0 1446 7 1639 4 17 1775 7 948 0 997 9 1451 4 2095 5 2086 5 1451 9 2097 7 2086 5 1451 9 2097 9 1451 4 2095 5 2083 8 2097 7 2084 1 2095 3 1652 0 2041 0 2041 0 2041 0 2041 0 2041 0 2056 2 2056 2 2	Lyco	881212888882166668884668888668486621688868888888888	215/m41/4 315/m41/4 315/m41/5 315/m41/5 315/m41/5 315/m41/5 315/m41/6	76x121 76x121 76x121 76x121 76x121 76x121 76x121 778x108 78x108 75x108 75x108 75x108 75x108 75x108 75x108 75x108 75x1010 85x125 75x102 83x114 85x102 76x102 83x114 85x102 76x102 83x114 85x102 76x102 83x114 85x102 85x111 85x102 85x111 75x111 85x108 95x121 85x114 79x101 85x114 79x101 85x114 75x121 85x108 87x121 85x114 85x108 87x121 85x114 85x108 85x114 85x105 778x105 85x114 85x105	28, 80 28, 80 46, 88 46, 88 27, 61 35, 12 35, 12 35, 12 36, 45 36, 45 36, 45 36, 45 37, 50 21, 36, 45 36, 45 37, 50 38, 20 38, 20 38, 20 21, 60 39, 20 31, 25	268.6 268.6 268.6 391.1 230.4 272.6 344.8 391.1 230.4 272.6 344.8 344.8 344.8 344.8 344.8 344.8 344.8 223.9 384.8 223.9 384.8 223.9 384.8 224.0 217.7 298.6 420.0 217.7 201.3 224.0 210.1 244.0 210.1 244.0 210.1 244.0 210.1 244.0 210.1 244.0 210.1 244.0 210.1 244.0 210.1 244.0 210.1 244.0 210.1 244.0 210.1 244.0 210.1 244.0 210.1 240.1	$\begin{array}{l} 4.404041417874555578733466888336693139442223347.333466833344652778733466833444334732869223347733346688833669333343446655314666553146666553146666553146665531466655314666553146665531466665531466665531466655314666553146665531466655314666655314666553146665531466655531466655500000000000000000000000000000000$

de la fabricación de piezas sobre una base cronológica más uniforme.

Por supuesto, todo esto implica acumulación de materiales y gastos diversos durante las temporadas lentas, lo que provoca inevitablemente un aumento general del costo de la producción. Sin embargo, el problema puede resolverse, en gran medida, dando una distribución más acertada a las horas de trabajo, durante todo el año. La producción regulada, de acuerdo con un programa contínuo, está

llamada a regular también, el suministro de materias primas y materiales, por parte de los abastecedores de estas cosas, lo que introduciría en las actividades de estos últimos, la gran ventaja de dar, por su parte, ocupación permanente a sus propios operarios o empleados. La compra de materiales, de la noche a la mañana, quedará así reducida a un mínimo insignificante. El completo programa de producción, entre los fabricantes, recibiría así una ayuda poderosa para su buen desarrollo.

El Nuevo Chrysler-Plymouth ha registrado, durante 1933, el aumento de ventas más grande que el de cualquiera otro automóvil de su categoría de precios. . . . Y como record tras record se ha batido, la marca Plymouth tiene la firme convicción de seguir aumentando su popularidad.



El Contrato de Ventas de los automóviles Plymouth ofrece a todo distribuidor una oportunidad excepcional de hacer utilidades. Escriba Ud. pidiendo información a cualquiera de nuestros distribuidores, o directamente a la Chrysler Export Corporation, Detroit, Michigan, E. U. A.

MP-121-S

ime , heade.			Sistema Combusti		nerador ranque	lema	Acun	nulador	Emb	orague	cambio		iver-		Eje Tras	ero	De	Pie	locación		1 900	anismo de ección
Potencia Máxime al freno a las R.P.M. especificada.	Compressures	Marca del carburador	Diámetro (pulg.)	Tipo de alimentación	Marca del gei y motor de ar	Marca del sistema de encendido	Marca	Voltaje y Amperios- hora	Tipo	Marca	Marca del car de marcha	Tipo	Marca	Marca del trasero	Tipo	Desmultipli- caciones de engranajes	Tipo y locación	Aplicación	De mano y lo	Marca del eje delantero	Marca	Tipo
100-3400 100-3400 100-3400 100-3400 1100-3400 1100-3400 1100-3400 1100-3400 1150-3200 1150-3200 1150-3200 1150-3400 1350-3400	$\begin{array}{c} 5.26 \\ 5.26 \\ 5.26 \\ 5.75 \\ 5.4.84 \\ 4.4.84 \\ 4.4.44 \\ 4.4.2 \\ 5.20 \\ 0.5.10 \\ 0.5.21 \\ 5.5.25 \\ 5.35 \\ 5.25 \\ 5.35 \\ 5.25 \\ 5.35 \\ 5.25 \\ 5.3$	Strom. Strom. Strom. Strom. Strom. Strom. Strom. Marvel. Strom.	11122244 6 dd dd 6 22 112422 2 dd 6 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	Pump. AC Pump Pump.	Own. Own. D-R. D-R. D-R. D-R. D-R. D-R. D-R. D-R	A-lite D-R	53777	6-121 6-100 6-130 6-135 6-135 6-130 6-130 6-130 6-130 6-190 6-90 6-90 6-100 6-100 6-100 6-100 6-101 6-132 6-90 6-101 6-132 6-90 6-101 6-132 6-90 6-102 6-132 6-90 6-103 6-103 6-105	S-P. S-P. S-P. S-P. S-P. S-P. S-P. S-P.	Long. Rus. B&B. B&B. B&B. B&B. B&B. B&B. B&B. B&	Own	MMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMMM	Uni-Pr Mec. Mec. Mec. Own. Own. Own. Own. Own. Own. Own. Own	Col. Col. Col. Own. Own. Own. Col. Col. Own. Own. Own. Own. Own. Own. Own. Own	AND THE PERFERENCE OF THE PERF	4. 69 4. 58 4. 58 4. 42 4. 28 4. 11	In-Fw. In-Fw. In-Fw. In-Fw. In-Fw. In-Fw. In-Fw.	D-M. Hyd. D-M. D-M. D-M. D-M. D-M. D-M. D-M. D-M	Ex-DS. Ex-DS. Ex-DS. Ex-DS. Ex-DS. In-Fw. In-Fw.	Own. Own. Own. Own. Own. Own. Own. Own.	Ross. Sag. Sag. Sag. Sag. Sag. Sag. Sag. Sag	W&R. 62 C&L. 63 C&L. 64 C&L. 65 C&L. 66 W&S. 67

La producción de piezas, sobre una base sistematizada y de duración contínua, está destinada a tener un efecto muy beneficioso sobre la calidad de los productos, sobre todo, en la calidad de aquellos que han de producirse en grandes cantidades. Producción en grande escala no significa gran cosa. Cualquier fabricante, con bastante capital, puede, si lo quiere, comprar materiales y maquinaria, y emplear un gran número de trabajadores, para convertirse

en productor en grande escala. Sin embargo, la idea de que la producción puede aumentarse, durante los meses de gran demanda, acelerando la velocidad de la maquinaria y otros elementos de la fábrica, y con todo esto, asegurar excelente calidad al producto, es ridícula, por no decir otra cosa.

Acerca de reducir el costo de la producción, las condiciones bajo las cuales funcionan las fábricas, a consecuencia del código industrial, promulgado por la NIRA, imponen, en realidad, la obligación imprescindible de introducir todo género de economías. Afortunadamente, el código no impone limitación alguna sobre la iniciativa, el espirítu de empresa, la habilidad e inteligencia general de los fabricantes que, valiéndose de estas aptitudes y facilidades, exploren nuevas ideas e inventen nuevos métodos para reducir el costo neto de sus productos.





PAS. CARROCERIA PRECIO

AUBURN

(127	"8-101" in.—3.23 m. W.	B.)
2-р	Coupe	\$745
5-p	Brougham	795
5-p	Sedan	845
4-p	Cabriolet	895
5-р	Phaeton Sedan	945
(136 7-p	in.—3.45 m. W. Sedan	B.) \$945
	"Custom"	
2-p	Coupe	\$895

2-p	Coupe	
		\$895
5-p	Brougham	945
5-p	Sedan	995
4-p	Cabriolet	1,045
5-p	Phaeton Sedan	1,095
2-p	Speedster	1,095
(198	In 0 45 - T	, ,,

7-р	Sedan	\$1,09
	"8-105" (Sale	n)
(127	in3.23 m.	W. B.
5 p	Brougham	\$1,19
5 m		

ор	Brougham	\$1.19
5-р	Sedan	1.24
4-p	Cabriolet	1,29
5-p	Phaeton Sedan	1.34
2-p	Speedster	1,34
	"12-161"	
/400	- 000 -	

2-p	Coupe	\$1,145
5-p	Brougham	1,195
5-p	Sedan	1,245
	"Custom"	
2-p	Coupe	\$1,295
5-p	Brougham	1,345
5-p	Sedan	1,395
4-p	Cabriolet	1,445
5-p	Phaeton Sedan	1,495
2-p	Speedster	1,495

A COLUMN	'12-165" (Sale	on)	
(133	in3.38 m.	w.	B.)
5-p	Brougham	\$1	1.69
5-p	Sedan		.74
1-p	Cabriolet		.79
J-P	Phaeton Sedan		.84
2-p	Speedster		84

"33-50" (119 in.-3.02 m. W. B.) 2-p Business Coupe \$995

BUICK

4-D	Sport Coupe	
	(R-S)	1,030
4-p	Conv't Coupe	
	(R-S)	1.11
5-p	Sedan	1.04
5-р	Victoria Coupe (with trunk)	1,06
	"33-60"	
(127	in3.23 m. W	. B.)
2-D	Sport Coupe	
	(R-S)	\$1,276
4-p	Conv't Coupe	
	(R-S)	1,365
5-p	Sedan	1,310
5-p	Victoria Coupe (with trunk)	1,310
5-p	Conv't Phaeton	
100000	4 door	4 701

PAS.	CARROCERIA I	RECIO
	"33-80"	
(130	in3.30 m. V	V. B.)
5-p	Victoria Coupe	
	(with trunk)	\$1,540
4-p	Sport Coupe	
	(R-S)	1,495
4-p	Conv't Coupe	
	(R-S)	1,575
5-p	Sedan	1,570
5-p	Conv't Phaeton	
	4 door	1,845
	"33-90"	
(138	in3.51 m. V	V. B.)
7-p	Sedan	\$1,955
7-D	Limousine	2.055
5-p	Club Sedan	2,000
-	(with trunk)	1.820
5-p	Victoria Coupe	1,020
	(rear deck)	1,785
5-р	Sedan	1.805
	Dumi	1,000
CADI	LLAC-LA SAL	LE

	"355-CX" V-	8
(130)	in3.30 m.	W. B.)
4-p	Conv't Coupe	\$2,395
4-p	Coupe	2,245
5-p	Town Coupe	2,395
5-p	Sedan	2,245
	Chassis	1,850
(136	in3.45 m.	W. B.)
5-p	Town Sedan	\$2,495
7-p	Sedan	2,495
7-p	Imperial Sedan	
-	Chassis	1,900

CADILLAC

	"355-C" V-	8
(134	in3.40 m.	W. B.
4-p	Roadster	\$2,79
4-p	Conv't Coupe	2,84
4-p	Coupe	2,69
	Chassis	2,00
(140	in3.56 m.	W. B.
ő-p	Coupe	\$2.89
5-р	Sedan	2,89
5-p	Town Sedan	2,99

1	TARY OFFI ARES	** * **
ő-p	Coupe	\$2.89
5-p	Sedan	2,89
5-p	Town Sedan	2,99
7-p	Sedan	3.04
7-p	Imperial Sedan	3.19
5-p	Phaeton	2,89
5-p	All Weather	
	Phaeton	3,39
	Chassis	2,10
	Fleetwood	
(140	in3.56 m.	W. B.
* -	0-3	

(TAO	THI-0:00 III.	W. D.
5-p	Sedan	\$3,29
7-p	Sedan	3.44
7-p	Limousine	3.64
5-p	Town Cabriolet	3,99
7-p	Town Cabriolet	4,14
7-p	Limousine	
	Brougham	4.14
156"	Commercial	
	Chassis	2,30
	"370-C" V-1	2
(124	in _3 40 m	WB

\$3,495

4-p	Roadster	\$3,495
4-p	Convertible	
	Coupe	3,545
4-p	Coupe	3,395
	Chassis	2,800
(140	in3.56 m.	W. B.)
5-р	Coupe	\$3,595
5-p	Sedan	3,595
5-p	Town Sedan	3,695
7-p	Sedan	3,745
7-p	Imperial Sedan	
5-р	Phaeton	3,595
5-p	All Weather	2 2000
	Phaeton	4,095
	Chassis	2,900
(140	in3.56 m.	W. B.)
5-р	Sedan	\$3,995
-	0 3	The same of the same of

r-p	ысцан	7,17
7-p	Limousine	4,34
5-D	Town Cabriolet	4.69
7-p	Town Cabriolet	4.84
7-p	Limousine	
	Brougham	4.84
156"	Commercial	-10-
	Chassis	3.100
	"452-C" V-16	
(149	in3.78 m. W	7. B.)
5-D	Sedan	\$6,250
7-p	Sedan	6,400
7-p	Limousine	6.600
5-p		6.850
	Town Capriolet	
	Town Cabriolet	
7-p	Town Cabriolet	6,850

CHEVROLET

	Standard "CC"		
(107	in2.72 m.	W. B.	
2-p	Bus. Coupe	\$4	
5-p	Coach	4	
2-4-p	Sport Coupe	475	

	Master "CA"	
(110	in.—2.79 M. W.	B.)
4-p	Sport Roadster	\$485
4-p	DeLuxe Roadster	500
5-D	Phaeton	518
5-p	DeLuxe Phaeton	530
5-p	Coach	515
5-p	DeLuxe Coach	530
5-p	Sedan	565
5-р	DeLuxe Sedan	580
2-p	Coupe 5 windows	495
2-p	Sport Coupe	
-	(R-S)	535
2-p	Cabriolet (R-S)	565
2-p	DeLuxe Cabriolet	580
5-p	Town Sedan	545

(§180	in.—4.57 m. W	, B.)
2-4-p	Coupe (R-S)	\$775
5-p	Sedan 4-door	785
2-p	Business Coupe	745
ő-p	Brougham 3-door	745
2-4-p	Conv't Coupe	
	(R-S)	795
7-p	Sedan	937
	Conv't Sedan	945
5-p	Chassis	550
7-p	Chassis	610

"Eight-CT" (§193% in.—4.92 m.

	W. D.,	
2-4-p	Coupe (R-S)	\$91
2-4-p	Conv't Coupe	94
2-p	Coupe	89
5-p	Sedan	94
7-p	Sedan	1,14
5-p	Conv't Sedan	1,08
5-р	Chassis	67
7-p	Chassis	76
***		-

"Imperial Eight-CQ" (1203 19/32 in.—5.15

	m. w. B.)	
5-D	Sedan	\$1.29
	Coupe (R-S)	1,27
5-p	Conv't Sedan	1,49
5-р	Coupe	1,29
2-4-p	Conv't Coupe	1,32
	Chassis	90
	"Custom-CL"	,,
/ **	11 OF 100 1-	- 00

(§211 27/32 in.—5.36

	m. W. B.)	
7-p	Sedan	\$2,995
7-p	Sedan Limo.	3,295
5-p	Sedan	2,895
2-4-p	Conv't Roadster	3,295
5-p	Phaeton	3,395
5-p	Conv't Sedan	3,59
	Chassis	2,100

CONTINENTAL

	Deacon	
(102	in.—2.60 m. W	. B.)
	Business Coupe	380
	Sedan 2-door	895
	Business Coupe	\$425
	Sedan 2-door	440
	"Flyer"	
(107	in2.72 m. W	. B.)
	Coupe	490
	Sedan 2-door	510
	Sedan 4-door	535

(114	In.—2.80	m. w.	в.
	Coupe (R		\$72
	Std. Sedi	n	76
	De Luxe	Custom	
	Sedan		86

CORL		at Dri	ve.
(1	37% in	-3.49 B.)	m.
5-n	Sedan		20

5-p	Sedan	\$2,395
5-p	Brougham	2,395
5-p	Conv't Phaeton Sedan	2,595
2-4-p	Cabriolet	2,495

CUNNINGHAM

Complete available, \$7,500 to	listin	g in	
Marie Santa			

DE SOTO

(1175	3/16 in4.45	m.)
2-р	Standard Coupe	\$665
ő-p	Std. Brougham	665
5-p	Standard Sedan	
	4-door	735
2-4-p	Standard Coupe	-
	(R-S)	705
	Custom Coupe R-S	750

PAD.	CARROCERIA	LILIMOIC
2-4-p	Custom Conv't	
	Coupe	775
5-p	Custom Sedan	
	4-door	795
7-p	St. Sedan	872
	Custom Conv't	
	Sedan	875
5-n	Chassis St.	510
5-n	Chassis, Cust.	540
5-p 5-p 7-p	Chassis	560

DODGE BROTHERS "6-DP"

(§183 in.—4.65 m.) Sedan Coupe (R-S) Business Coupe Conv't Coupe Sedan 2-door Salon Brougham Chassis 5-p 2-4-p 2-p 2-4-p 5-p 5-p

"8 in Line-DO"

(§1	91½ in.—4.80	5 m.)
5-p	Sedan	\$1,145
2-4-D	Coupe (R-S)	1,115
5-p	Coupe	1,145
2-4-p	Conv't Coupe	1,185
5-p	Conv't Sedan	1,395
	Chassis .	790

DUESENBERG

(1424	in3.62 m.	W.B.)
	Chassis	\$9,500
(1531/4	in3.91 m.	W.B.)
	Chassis	\$9,500

DU PONT

(125 1	n3.18	m.	W. B.)
(220	Chassis		\$4,000
(141 1	n.—3.59	m.	W. B.)
	Chassis		\$4,000
(1464	in3.	72m	.W.B.)
	Chassis		\$5,000

ESSEX

Terraplane— El Autoplano "Six"

	SIA	
(106	in2.69 m.	W. B.)
5-D	Coach	\$505
5-p	Sedan	555
2-4-D	Coupe R-S	535
2-p	Bus. Coupe	485
2-D	Roadster	425
5-D	Phaeton	515
	Chassis	365
	"Special"	

5-p 5-p 5-p -4-p	Coach Sedan Coupe R-S Conv't Coupe Sport Roadster Chassis	545 595 570 595 525 395
	//mm = - 2 - 444	

(113 in.—2.87 m. W. B.)

5p	Coach	\$0.TO
5-p	Sedan	675
2-4-p	Coupe R-S	655
2-p	Bus. Coupe	615
2-4-p	Conv't Coupe	695
2-p	Roadster	565
4-D	Roadster R-S	625
T-D	Chassis	480

FORD "Mod 40-4 cvl."

(11	2 in.—2.84 m. W.	B.)
5-p	Phaeton	44
5-p	Tudor Sedan	45
2-p	Coupe	440
5-D	Forder Sedan	510
2-p	DeLuxe Roadster	
- 1	R-S	460
5-p	DeLuxe Phaeton	49
5-D	DeLuxe Tudor	
	Sedan	50
2-p	DeLuxe Coupe 3	
	or 5 window	490
2-4-p	Cabriolet R-S	531
5-D	DeLuxe Fordor	
	Sedan	560
4-p	Victoria	54

"Mod. 40—8 cyl." (112 in.—2.84 m. W. B.)

Phaeton	490
Tudor Sedan	500
	490
	560
R-S	510
DeLuxe Phaeton	54
	550
	540
	580
	610
Victoria	591
	Tudor Sedan Coupe window Fordor Sedan DeLuxe Roadster R-S DeLuxe Phaeton DeLuxe Tudor Sedan DeLuxe Coupe 3 or 5 window Cabriolet R-S DeLuxe Fordor Sedan

ABREVIACIONES: *-Con asiento auxiliar. W. B.-Entre ejes. R-S-Asiento auxiliar trasero. 2-Largo total. 4-Incluye parachoques.

Di



Una Nueva Era Se Aproxima

Con frecuencia se habla y se predice un nueva era que, naturalmente, raras veces se presenta. Con todo, la industria automovilística hoy día presencia un cambio verdaderamente radical que marcará el advenimiento de una nueva era en automóviles. En el pasado, la industria sólo ha usado de la ciencia

para mejorar sus ideas originales; en el futuro, sin embargo, la ciencia enseñará a la industria a producir automóviles diseñados para sus funciones mas bien que para las mezquinas exigencias que han dominado anteriormente. En esta nueva era los automóviles De Soto irán a la vanguardia.

El Contrato de Ventas de los automóviles De Soto ofrece a todos los distribuidores una oportunidad excepcional de hacer utilidades. Escriba Ud. pidiendo informes a cualquiera de nuestros distribuidores, o directamente a la Chrysler Export Corporation, Detroit, Michigan, E. U. A.

MO-121-S

ECIO

B.)

B.)

PAS. CARROCERIA PRECIO	PAS. CARROCERIA PRECIO	PAS. CARROCERIA PRECIO	PAS. CARROCERIA PRECIO	PAS. CARROCERIA PRECIO
	7-p Sedan 3,300	"Eight" "1101"	(139 in.—3.53 m. W. B.) 7-p Sedan \$3,415	STUDEBAKER
FRANKLIN "Supercharged Airman"	7-p Limousine 3,350 Phaeton, cowl & windshield 3,200	(1361/4 in.—3.46 m. W.B.) 5-p Sedan \$2,585 5-p Club Sedan 2,670	7-p Encl. Drive Limousine 3,540	Dictator Six 5-p DeLuxe Sedan \$745
(132 in.—3.35 m. W. B.)	5-p Phaeton 3,000 7-p Touring 3,200	5-p Club Sedan 2,670 2-4-p Coupe 2,550 7-p Touring 2,590	"Custom Model 1242" (137 in.—3.48 m. W. B.)	5-p Sedan 695 5-p DeLuxe "St. Regis" Brougham 745
5-p Sedan \$2,185 5-p Sedan, Oxford 2,245 7-p Sedan 2,385	2-p Open Roadster 2,700	4-p Phaeton 2,570 Chassis 1,930	5-p Club Brougham \$3,650	5-p St. Regis Brough- am 695
5-p Club Sedan 2,285 7-p Limousine 2,535	(R-S) 2,745 Chassis 2,400	"Eight" "1102"	5-p Sedan 3,785 5-p Club Sedan 3,950 5-p Club Berline 4,150	2-p DeLuxe Coupe 675 2-p Coupe 645
"Supercharged Twelve" (144 in.—3.66 m. W. B.)	"V12-145"	(141 ¼ in.—3.59 m. W. B.) 7-p Sedan \$2,655	4-p Coupe (R-S) 3,785 5-p Conv't Sedan 4,250	4-p DeLuxe Coupe 725 4-p Coupe 695
5-p Sedan \$2,885 7-p Sedan 2,985	(145 in.—3.68 m. W. B.) Phaeton, cowl &	7-p Limousine 2,790 Chassis 1,990	Conv't Coupe Roadster 3,900 5-p Tourer 3,950	4-p DeLuxe Conv. Roadster 725 4-p Conv. Roadster 695
5-p Club Brougham 2,885 7-p Limousine 3,185	Windshield \$4,400 5-p Phaeton 4.200	"Super Eight" "1103"	5-p Tourer 3,950 5-p Sport Phaeton 4,150 Chassis 3,100	Commander Eight
"Olympie"	7-p Touring 4,300 Town Sedan 4,400 Town Sedan 4,400	(1347/8 in.—3.43 m. W. B.) 5-p Sedan \$2,950	(142 in.—3.61 m. W. B.)	5-p DeLuxe Sedan \$945
(118 in.—3.00 m. W. B.) 5-p Sedan \$1,435	5-p Sedan 4,500 5-p Coupe 4,300	Chassis 2,290	7-p Sedan \$3,985 7-p Encl. Drive Limousine 4,250	5-p Sedan 895 5-p DeLuxe "St. Regis" 945
2-p Coupe 1,435 2-4-p Conv't Coupe 1,550	7-p Sedan 4,600 7-p Limousine 4,800	"Super Eight" "1104" (141% in.—3.60 m. W.B.)	7-p Tourer 4.250 Chassis 3,300	5-p St. Regis Brougham 895
GRAHAM	Brunn Cabriolet 6,900 Brunn Brougham 6,900 Brunn Conv't	7-p Formal Sedan \$3,800 5-p Club Sedan 3,255	"Custom Model 1247"	2-p DeLuxe Coupe 875 2-p Coupe 845
"Standard Six"	Coupe 5,700 Dietrich Conv't	2-4-p Coupe 3,070 2-4-p Coupe Roadster 3,070	(142 in.—3.61 m. W. B.) 5-p Sedan \$4,295	4-p DeLuxe Coupe 925 4-p Coupe 895 4-p DeLuxe Conv.
(§185 in.—4.70 m. W. B.) 2-p Coupe \$745	Sedan 6,100 2-p Dietrich Coupe 4,900	7-p Touring 3,180 4-p Phaeton 3,090 Chassis 2,360	5-p Club Sedan 4,400 5-p Club Berline 4,600	Roadster 925 4-p Conv. Roadster 895
2-4-p Coupe 795 5-p Sedan 795 2-4-p Conv't Coupe 835	Judkins Berline 5,500 Judkins Coupe 5,000 Judkins Sedan	"Super Eight" "1105"	(147 in.—3.73 m. W. B.) 7-p Sedan \$4,535	President Eight
"Standard Eight"	Limo. 5,800 Willoughby	(146% in.—3.73 m. W. B.)	7-p Encl. Drive Limousine 4,800	5-p DeLuxe Sedan \$1145 5-p Sedan 1095
(§191 in.—4.85 m. W. B.) 2-p Coupe \$845	Limousine 5,700 Willoughby	7-p Sedan \$3,290 7-p Limousine 3,480 Chassis 2,440	Chassis 3,800	2-p DeLuxe Coupe 1075 2-p Coupe 1045
2-4-p Coupe 895 5-p Sedan 895	Brougham 7,000 LeBaron Conv't Roadster 4,500	"Twelve" "1107"	5-p Conv't Sedan 5,700 5-p Conv't Sedan 6,100	4-p DeLuxe Coupe 1125 4-p Coupe 1095
2-4-p Conv't Coupe 935 "Custom Eight"	Chassis 3,200	(141% in.—3.60 m. W.B.) 5-p Sedan \$3,960	5-p Conv't Victoria 5,200 5-p Club Sedan 5,700	4-p DeLuxe Conv. Roadster 1125 4-p Conv. Roadster 1095
(§195 in.—4.95 m. W. B.) 2-p Coupe \$1,045	MARMON	7-p Formal Sedan 4,660 5-p Club Sedan 4,060	7-p Encl. Drive Limousine 6.200	STUTZ
2-4-p Coupe 1,095 5-p Sedan 1,095	"SIXTEEN" (145 in,—3.68 m. W. B.)	2-4-p Coupe 3.820 2-4-p Coupe-Roadster 3.850	2-4-p Coupe 5,300 2-4-p Coupe 5,600	"LAA" 6 Cylinder
	5-p Sedan \$4,825	7-p Touring 3,980 4-p Phaeton 3,890 Chassis 2,980	"Brunn" 7-p Town Brougham 6,700	(127½ in.—3.24 m. W. B.)
HUDSON "SIx"	2-p Coupe 4,825 5-p Coupe 2-door 4,925 2-p Conv't Coupe 4,975	"Twelve" "1108"	7-p Town Brougham 6,700 7-p Town Cabriolet 7,200	5-p Sedan \$1,995 5-p Coupe 1,995 2-p Coupe 1,995
(113 in.—2.87 m. W. B.)	5-p Conv't Sedan 5,075 7-p Sedan 4,975	(146% in.—3.73 m. W.B.) 7-p Sedan \$4,185	7-p Town Car 6,700 5-p Encl. Drive Brougham 7,200	5-p Club Sedan 1,995 Chassis 1,895
2-p Bus. Coupe \$695 5-p Coach 695	7-p Limousine 5,175 5-p Club Sedan 4,925	7-p Limousine 4,385 Chassis 3,170	Brougham 7,200	"SV-16" 8 Cylinder
2-4-p Coupe 735 5-p Sedan 765 2-4-p Conv't Coupe 845	Chassis 3.750		PLYMOUTH	Standard (134½ in.—3.41 m. W. B.)
5-p Phaeton 765 Chassis 465	NASH	PIERCE-ARROW "836"	"6—PCXX" Standard (§173 in.—4.39 m. W. B.)	5-p Coupe \$2,495
"Eight"	"Big Six—1220" (116 in.—2.95 m. W. B.)	(136 in.—3.45 m, W. B.)	2-p Business Coupe \$445	5-p Sedan 2,780 2-p Coupe 2,780 5-p Club Sedan 2,880
(119 in.—3.02 m. W. B.) 5-p Coach \$975	5-p Sedan \$785 5-p Town Sedan 745	5-p Club Brougham \$2,385 5-p Sedan 2,575 5-p Club Sedan 2,695	2-4-p Coupe (R-S) 485 2-4-p Conv't Coupe 5-p Sedan 2-door 465	Custom
2-4-p Coupe 995 5-p Sedan 1,045 2-4-p Conv't Coupe 1,145	5-p Brougham 795 2-p Coupe 765	5-p Conv't Sedan 2.975 2-4-p Conv't Coupe	5-p Sedan 4-door 510 Chassis 340	(145 in.—3.68 m. W. B.) 7-p Sedan \$3,560
2-4-p Conv't Coupe 1,145 Chassis 865	4-p Coupe 785	Rondster 3,100 2-4-p Sport Coupe 2,795	DeLuxe—"P.D."	7-p Limousine 3,760 5-p Convertible Sedan 3,810 7-p Speedster 3,995
"Major" (132 in.—3.35 m. W. B.)	"Advanced Eight—1280" (121 in.—3.07 m. W. B.)	Chassis 2,075 (139 in.—3.53 m. W. B.)	5-p Sedan 4-door \$575 5-p Sedan 2-door 525 2-p Business Coupe 495	7-p Speedster 3,995 Cabriolet Coupe 3,760 5-p Sedan 3,510
5-p Sedan \$1 250	5-p Sedan \$1,065 5-p Town Sedan 1,035		2-4-p Coupe (R-S) 545 2-4-p Conv't Coupe 595	Chassis 3,190
5-p Club Sedan 1,350 7-p Sedan 1,350	5-p Brougham 1,085 2-p Coupe 1,045	Limousine 2,975 Chassis 2,275	Chassis 375	DV-32 Series (134½ in.—3.41 m. W. B.)
7-p Phaeton 1,250 Chassis 1,000	4-p Coupe 1,065	"Salon 836"	PONTIAC	5-p Coupe \$3,195 5-p Sedan 3,480
HUPMOBILE	"Ambassador 8—1290" (133 in.—3.38 m. W. B.)	(136 in.—3.45 m. W. B.) 5-p Club Brougham \$2,550	"8" (115 in.—2.92 m. W. B.)	2-p Coupe 3.480 5-p Club Sedan 3.580
"321"	5-p Sedan \$1,575	5-p Sedan 2,740 5-p Club Sedan 2,860 5-p Conv't Sedan 3,140 2-4-p Conv't Coupe	2-4-p Roadster \$585 2-p Coupe 635	2-p Speedster 3,580 2-p Cabriolet Coupe 3,680
(121 in.—3.07 m. W. B.) Coupe (R-S) \$995	(142 in.—3.61 m. W. B.) 7-p Sedan \$1,955	Sedan 3,265	5-p Sedan 2-door 635 2-4-p Sport Coupe 670	(145 in.—3.68 m. W. B.) 7-p Sedan \$4,260
Sedan 995 Victoria 1.060	7-p Limousine 2,055 5-p Brougham 1,820	2-4-p Sport Coupe 2,960	5-p Sedan 4-door 695 2-4-p Coupe Conv't 695 5-p Touring Coupe 675	7-p Limousine 4,460 5-p Convertible Sedan 4,510
Cabriolet- Roadster 1,095	OLDSMOBILE	(139 in.—3.53 m. W. B.) 7-p Sedan \$3,015		7-p Speedster 4,695 Cabriolet Coupe 4,460 5-p Sedan 4,210
"322" (122 in.—3.10 m. W. B.)	"Six"	7-p Encl. Drive Limousine 3,140	REO S-3 Flying Cloud	5-p Sedan 4,210 Chassis 3,890
Coupe (R-S) \$1,195	(115 in.—2.92 m. W. B.) 2-p Business Coupe \$745	"1236" (136 in.—3.45 m. W. B.)	5-p Standard Sedan \$795	Salon (134½ in.—3.41 m.
Sedan 1,195 Victoria 1,260 Cabriolet-	5-p Coupe 745 2-4-p Sport Coupe 780 5-p Sedan 4-door 825	5-p Club Brougham \$2,785 5-p Sedan 2,975	With Self-Shifter Transmission 870	W. B.)
Roadster 1,295	5-p Sedan 4-door 825 5-p Touring Coupe 775 4-p Conv't Coupe 825	5-p Club Sedan 3,095 5-p Conv't Sedan 3,375	S-2 Flying Cloud	Waterhouse Con- tinental Coupe \$6,775
"326" (126 in.—3.20 m. W. B.)	5-p Touring Sedan 4-door 855	2-4-p Conv't Coupe Roadster 3,500	5-p Deluxe Sedan \$845 Deluxe Coupe 845	WILLYS-OVERLAND-4
Coupe (R-S) \$1,445 Sedan 1.445	"Eight"	2-4-p Sport Coupe 3,195 Chassis 2,475	With Self-Shifter Transmission 920	"77" (§156 in.—3.96 m. W. B.)
··· Victoria 1,510 Cabriolet-	(119 in.—3.02 m. W. B.) 2-p Business Coupe \$845	(139 in.—3.53 m. W. B.) 7-p Sedan \$3,250	"Royale N-33"	2-p Standard Coupe \$395 4-p Standard Coupe 425 4-p Standard Sedan 445
Roadster 1,545	2-4-p Sport Coupe 880 5-p Sedan 4-door 925	7-p Encl. Drive Limousine 3,375	(131 in.—3.33 m. W. B.) 5-p Standard Sedan \$1,745	4-p Custom Coupe 445
LINCOLN V12-136	5-p Touring Coupe 875 4-p Conv't Coupe 925 5-p Touring Sedan 955	Chassis 2,675	5-p Elite Sedan 1,845 5-p Standard Victoria 1,745 5-p Elite Victoria 1,845	4-p Custom Sedan 475 Panel Delivery 445
(136 in.—3.45 m. W. B.) 2-p Coupe \$3,100	PACKARD	"Salon 1236" (136 in.—3.45 m. W. B.)	4-p Standard Coupe 1,745 4-p Elite Coupe 1,845	WILLYS-OVERLAND-6
2-4-p Coupe (R-S) 3,145 2-4-p Conv't Roadster (R-S) 3,200	"Eight" "1100"	5-p Club Brougham \$2,950 5-p Sedan 3,140 5-p Club Sedan 3,260	"Royale Custom" (135 in.—3.43 m. W. B.)	"99" (§175 in.—4.45 m. W. B.)
5-p Town Sedan 3,100 5-p Sedan 3,200	(129 in.—3.28 m. W. B.) 5-p Sedan \$2,350	5-p Club Sedan 3,260 5-p Conv't Sedan 3,540 4-p Con't Coupe 3,665	5-p Elite Sedan \$2,445	2-p Standard Coupe \$595
5-p Coupe 3,200	Chassis 1,850	4-p Sport Coupe 3,360	5-p Elite Victoria 2,445 4-p Elite Coupe 2,445	5-p Custom Sedan 675
30			Er Ar	TOMÓVII A MERICANO

Los records establecidos en 1933, demuestran

Los records establecidos en 1933, demuestran conclusivamente que el valor intrínseco de la marca Dodge, ocupa un elevado puesto en la estimación del público. El nuevo y brillante desempeño, la economía de mantenimiento, la rápida velocidad—todo lo cual significa UNA NUEVA PERSONALIDAD DINAMICA—se han combinado con la soberbia construcción para establecer un nuevo record de popularidad en los mercados del mundo.

El Contrato de Ventas de Automóviles Dodge ofrece a todo distribuidor una oportunidad excepcional de hacer utilidades. Escriba Ud. pidiendo informes a cualquiera de nuestros distribuidores, o directamente a la Chrysler Export Corporation, Detroit, Michigan, E. U. A.

MDP-121-S

Diciembre, 1933

PRECIO

ight

Regis''

W. B.)

\$3,560 3,760 3,995 3,995 3,510 3,190

onpe \$6,775

ND-4

ND-6

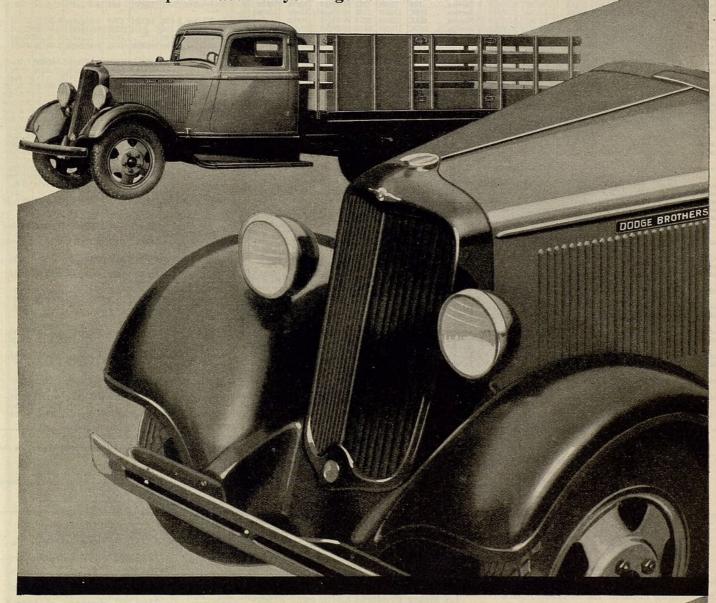
ANO

W. B.)



DODGE

Basándose en el hecho reconocido, de que el negocio de camiones para ser satisfactorio, tiene que rendir utilidades, la Dodge Brothers continuará construyendo camiones que garantizan a todo propietario un funcionamiento impecable, menos pérdida de tiempo, mayor flexibilidad y mínimo mantenimiento. Es por esto que los distribuidores de Camiones Dodge se ganan la amistad de la clientela, y la fomentan para hacer mayor negocio en el futuro.



El Contrato de Ventas de Camiones Dodge ofrece a todo distribuidor una oportunidad excepcional de hacer utilidades. Escriba Ud. pidiendo informes a cualquiera de nuestros distribuidores, o directamente a la Chrysler Export Corporation, Detroit, Michigan, E. U. A.

MDT-121-S

NO

Diciembre, 1933

MARCA 7	Capacidad en Toneladas	Precio del Chasis	MOTOR Cilindros diám. y carrera	NEUM o LLA	ATICOS NTAS	rans. Final	MARCA Y MODELO	Capacidad en Toneladas	cio del	MOTOR Cilindros diám. y carrera			rans. Final	MARCA Y MODELO	Capacidad en Toneladas	cio del	MOTOR Cilindros diám, y	o LL	IATICO ANTAS	_
	Cap	Cha	(Pulg.)	Dei.	Iras.	Tra		Cap	Precio Chasis	(Pulg.)	Del.	Tras.	Tra	24	Cap	Precio Chasis	(Pulg.)	Del.	Tras.	_
Relay 50DC Relay 60DC	17000† 20000†	\$4130 4745	6-334x5 6-418x518	36x6n 38x7n	40x8nd 40x8nd	R R R	Schacht40HB	7-9	\$1695	6-43/8x43/4	20x10.5	20x10.5	-	Stewart31XE	5-6	\$5190	6-45/sx51/s	9.75/20	9.75/20	7 0
Relay50SW	32000† 23500†	7975 5230	6-4 ³ / ₄ x6 6-3 ³ / ₄ x5	94x24n 36x6n	nd 36x6nd	R	Schacht66HA	7-10 8-11	5795 5895	6-45/8x51/4 6-45/8x51/4		d		Stewart27XSE StudebakerS-10 StudebakerS-21	7-8 { 8000† to	6190 695 670	6-45/8x51/8 6-31/4x45/8 6-31/4x45/8	20x6.00	32x6	1 200
Relay 60SW	36500† 5500†	6365 530	6-41/8x51/8 6-31/8x5	6.50x18	40x8nd 6.50x18	R	Schacht70	9-12	5200	6-43/8x51/8	2.30	40x8 D	Ш	Studebaker Studebaker S-21-HD		745 785	6-31/4 x45/8	20x6.00	32x6	200
Reo1A Reo1C	9000† 9000†	575 615 695	4-311/6x41 4-311/6x41 6-31/8x5	6.00x20	32x6 32x6	B B B	Selden317C Selden317C	1½ 2 2	1500 1610 1935	6-33/8x4 6-33/8x4 6-33/8x45/8	32x6n 32x6n	32x6nd B 32x6nd B 32x6nd B		Studebaker S-10-HD	1	815	6-31/4x45/8 6-31/4x45/8		d	
Reo1D Reo2B	10500† 12500†	735 945	6-3½x5 6-3¾x5	6.00x20 6.50/20	32x6 6.50/20	B B	Selden 37C Selden 39C Selden 47CB	21/2	2920 3785	6-4x4 ¹ / ₈ 6-4x4 ¹ / ₂	32x6n 34x7n	32x6nd B 34x7nd B		Studebaker S-31-HD		865	6-3½x45/8	6.00x20	6.50x20	2
Reo 2L Reo 2H	12500† 12500† 15000†	990 1165 1245	6-33/8x5 6-33/8x5 6-33/8x5		6.50/20 6.5/20d 7.0/20d		Selden67C Selden77C	5 7	4975	6-4x4 ¹ / ₂ 6-4 ³ / ₈ x4 ³ / ₄ 6-4 ³ / ₄ x5 ³ / ₄	36x8n	36x8nd D 36x8nd D 40x8nd D		Studebaker. S-51	[10500† { to	945 970	6-31/4x45/8 6-31/4x45/8		d	
Reo BN Reo 1 A Reo 1 C Reo 1 C Reo 1 D Reo 2 B Reo 2 D Reo 2 L Reo 2 L Reo 2 L Reo 2 J Reo 3 H Reo 3 J Reo 3 K Reo 3 M	15000† 15000† 17500†	1295 1365 1795	6-33/sx5 6-33/sx5 6-35/sx5	7.00/20 7.00/20 7.00/20 7.00/20 7.50x20 7.50/20 7.50/20	7.0/20d 7.0/20d 7.5/20d	B B	Service15A Service11BC	7500† 11000†	1375		30x5n	30x5n R 32x6nd R		Studebaker., S-61		995	6-31/4x45/8		d	
Reo 3J Reo 3K	17500† 17500†	1845 1895	6-35/8x5 6-35/8x5 6-35/8x5	7.50/20 7.50/20 7.50/20	7.5/20d 7.5/20d	BBB	Service50DC Service60DC	13000† 17000† 20000†	3275 4130	6-334x5 6-334x5	36x6n 36x6n	36x6nd R 40x8nd R 40x8nd R		Studebaker, S-120 Studebaker, S-130	[14000† { to	1350 1375	6-314x45/8 6-314x45/8 6-314x45/8	6.50/20 6.50/20	32x6d 32x6d	SS
Reo 3M Reo 4-H Reo 4J Reo 4K Reo 4M	20000†	2670	8-33/8x5 8-33/x5	7.50/20 9.00/20 9.00/20	9.00/201	BII	Service100B	20000†	7975	6-43/4x6	14x24n	91x24 R nd R		Studebaker, S-140 Studebaker, S-150	16000†	1425	0-3/4X4%	6.50/20	32x6d	202
	20000†	2865		9.00/20 9.00/20			Service50SW Service60SW	23500† 36500†	6365	6-4½x5½	38x7n	36x6nd R 40x8nd R		White58SS	8500† 30000†	1850 5300	6-3½x4½ 4-4¼x5¾	7.00x20 10.5x24	7.00x20 10.5x 24d	S
Republic C-2 Republic D-2 Republic E-2	2 2-2½ 2½-3	1100 1485 2005	6-314x41/2 6-33/4x41/2 6-33/4x41/2	6.50x20 7.50/20	6.5x20d 1 7.50/20 1	B	SterlingFB50 SterlingFB60	1½-2 2-2½ 2½-3 2½-3	1240 1590	6-33/8x4 6-33/6x43/	7.00/20	6.50/20 B 7.00/20 B 7.00/20 B		White	10000+	1850 2050 2450	6-3½x4½ 6-3½x4½ 6-3¾x4½	7 00 /20	7 0/204	10
Republic F-3 Republic H-4 Republic M-3	3-4 4-5 5-6	2420 3285 4640	6-334x41/2 6-37/8x5 6-43/8x51/8	8.25/20 9.75/20	8.25/20 1 9.75/20 1	B	SterlingFB70 SterlingFBT152 SterlingFD80	21/2-3 81/2 3-4	2635	6-4x434	7.50x20	7.50/20 B		White	130001	2800 3600	6-334x41/2 6-334x41/2 6-334x41/2	7.50/20	7.5/20d 9.0/20d	SIL
Republic35-4 Republic Q6	7-8	6570 11605	6-43/8x51/8 12-4x5		20d 10.5/20	D	Sterling FB80S Sterling FD90 Sterling FC90	31/2-4	3010 3315 4105	0-4x4-74 6-4x4-74 6-4x4-74 6-41/8x4-74 6-41/4x4-74 6-43/8x5-75 6-43/8x4-75	3.25/20	8.25/20 B 9.00/20 D		White 613 White 622 White 621 White 630 White 631 White 640 White 641	18000† 20000†	4650 5000	6-4x51/4 6-4x51/4	8.25/20 9.00/20 9.00/20	9./20d 9./20d	BBB
Rockne P'n'l Del'y	4200†	615	6-31/8x41/8				FW97S & FD97S SterlingFC100 FW115 & FD115	4-5 5-51/2	4355 4185	6-4 ³ / ₈ x5 ¹ / ₈ 6-4 ¹ / ₈ x4 ³ / ₄	6x8n 6x8n	36x8nd D 36x8nd C	W			6100	6-43/6x53/1	9.75/20 9.00/20 9.75/20	0 /204	DSD
anfordSX anfordAX	11/2	1095 1585	6-33/8x4 6-33/8x4	32x6	32x6	B	FW140 & FD140 SterlingFC140	5-6 7-8 8-81/2	6285 5245)	6-43/8x51/8	2x9n 10x8n	42x9nd D 40x8nd C		White 642 White 643	28000†	6750 6950	6-43/8x53/4 6-43/8x53/4 6-43/8x53/4	0.75/24 10.5x24	9 1 /24d 10.5x 24d	D
anfordFX anfordFX	2½ 3 3½	1945	6-33/8x4 6-33/8x45/8	32x6	32x6d]	B B B	SterlingFC145 FW170 & FD170 SterlingFC170	8-8½ 9½x10½ 9½x10½	6980		0x8n 4	40x8nd C 14x10nd D 42x9nd C	N	White642SW320	32000†	7250	6-45/8x53/4	10.5/24	10.5/24 d	Ď
anfordOX	4	4500		34x7	34x7d	D		12-12½ 8½	8925 4705	6-47/8x6	0.5/20 1	10.5/20 D 9.00/20 D 40x8 D		-SW, Axle White642SW320			6-43/8x53/4			
chacht10HA	2-3	1570	6-33/x45/6	20x7 00	d 20x7 0d l	B	Sterling. FDT250 Sterling. FCT180	16-161/2	8855 7265	6-43/8x51/8 6-5x53/4 6-43/8x51/8	2x9 6x8	12x9 D 36x8 C		—SD, Axle White643SW420 —SW, Axle			6-43/8x53/4 1 6-43/8x53/4		9.0x20d 40x8d	N
chacht 20HA		100	6-334x41/2 6-334x41/2	The same of the sa	d I	В	SterlingFCT200 SterlingFCS210		7085	5-4%x51/8	UX8	10x8 10x8 C	1	White 643SW420 -SD, Axle	40000†		6-43/8x53/4		40x8d	D
	3-41/2	2895		20x8.25 2 20x9.00 2	d H	3	Stewart41XE Stewart41XSE Stewart44XE	3/4 1 11/2	680 6	3-31/4 x 41/2 6 3-31/4 x 41/2 6 3-31/4 x 41/2 6	50/18 6	50/18 B		Willys Ov'l'dC-131 Willys Ov'l'dC-157 Willys Knight 16	11/2 11/2 11/6	595 635	6-31/4x37/8 6-31/4x37/8	3.00/20 3.00/20	32x6 32x6	5505
chacht28HA	4-51/2	3050	6-4x4½ 6-4x4½	20x9.75 20x9.00	20x9.75 E	3	Stewart42XE Stewart43XE	13/4 2 2	795 995 1295	i-3½x4½ i-3½x4½ i-3½x4½	.50/20 6	3 50/20 B 3.5/20d B			11-6		6-215/6x43/8		32x6n	0
chacht 30HA	41/2-6	3295	6-4x4,12	20x9.75	0x9.75 L)	Stewart	2½ 3	1695 1990	1-336x41/2 6 1-336x41/2 6 1-336x41/2 6 1-334x41/2 7 1-334x41/2 7 1-334x41/2 7 1-334x43/4 8	.00/20 7 .00/20 7	.0/20d B .0/20d B		WorldDA-60 WorldDB-60	11/2	1545	6-31/4x41/2		6.5/20 dn	222
chacht35HA	5-7	3725	6-41/8x41/2		0x9.75 L		Stewart58-8E Stewart48-8E	31/2			.50/20 7	3.25/20d B 3.25/20 B		WorldDC-60 WorldDA-88	2 2	1845 2300	6-31/4x41/2 8-27/8x43/4	7.0/20n 7.5/20n	7/20dn 7.5/ dn	SS
chacht40H	5-7		6-43/8x43/4 6-43/8x43/4		d		Stewart18XE Stewart19XE Stewart38-8E		2690 6 3690 6 3990 8		.00/20 9	7.5/20d Rv 0.0/20d W 0.0/20d W		World DC-88	21/2	-	8-27/8x43/4 8	20n	8.25/ 20dn	8
			7,00-/4		d		Stewart38-6E			5-43/8x51/8	.00/20	.0/20d W	Ш	WorldDC-88 WorldDA-115 WorldDB-115	5	3595	8-31/4x41/2 3 8-31/4x41/2 3 8-31/4x41/2 3	6x8n	34x7dn 36x8dn 36x8dn	SW

ABREVIACIONES:

***-De 6 ruedas—propulsión por 4 ruedas y 10 neumáticos ‡-10 Neumáticos †-Peso bruto máximo permitido, en libras

††—Propulsión por 4 ruedas †††—Con motor Cummins Diesel §—6 ruedas §§§—Se suministran tambien otras distancias entre los ejes d—Dobles n—Neumáticos

k—Neumáticos a elección a precio adiciona!

-Engranaje cónico -Cadena D-Doble reducción S-Cónico helicoidal

Sd—Biselado espiral de doble reducción SR—Reducción sencilla W—Tornillo sin fin RW—Reducción por tornilo sin fin

Crecen las Ganancias

Los estados financieros provenientes de la industria automotriz reflejan un cambio muy notable. La Chrysler, para el tercer trimestre de 1933, obtuvo una ganancia nela de \$7.190.149. Esta misma compañía, durante los nueve primeros meses del año, ha obtenido una ganancia neta de \$11.937.683, en comparación con su deficit de \$6.226.578 correspondiente al mismo período de 1932.

En los nueve primeros meses de 1933, la Chrysler vendió 387.366 automóviles y camiones, contra 174.530 en el mismo período del año pasado.

La Motor Products Corp. ganó \$169 .-027 en los primeros nueve meses de 1933, y perdió \$211.766 en igual período el año pasado. Las ganancias de la Packard subieron de \$21.953 el segundo trimestre a \$622.786 el tercer trimestre de este año. De julio a septiembre de 1932, esta compañía perdió \$487.084.

Electric Auto-Lite aumentó sus ganancias de \$245.610 en el segundo trimestre, a \$534.223 en el tercer trimestre. La Graham-Paige obtuvo una ganancia de \$122.307 durante el tercer trimestre. Su ganancia total, para los nueve primeros meses del año, ha sido \$145.934. Eaton Axle ganó \$292.895 el tercer trimestre, en comparación con una pérdida de casi igual suma, sufrida el año pasado.

EL AUTOMÓVIL AMERICANO perdió \$487.084.

Talleres de reparación

TAS

75/20 W d x6 S x6 S x6 S

50x20 S d 5x20d S

50x20 S 1 50/20 S

6.50 8

6.50 S 6d S 6d S 6d S

0x20 S 5x 4dd D 0/20 S /20d S /20d S /20d S /20d S 20d S

5x 4d D 5/24 D

x20d D

8d 8d D

0dn 20

0dr

dn 7dn 8dn

e doble

ri-

S-

aer

os

do el

ri-

O

Dueños de garajes firmas de Puestos o estaciones de gasolina Abastecimientos para automoviles Almacenes de pinturas y barnices y otros negocios similares

OHNSON'S

OBTIENEN BUENAS GANANCIAS—CON FACILIDAD Y RAPIDEZ-vendiendo la nueva cera y limpiador JOHNSON para automóviles

Los laboratorios de la S. C. Johnson & Son, Inc., de Racine, Wisconsin, E. U. A., han perfeccionado dos nuevos productos, para la limpieza y el encerado de automóviles.

LIMPIA INSTANTANEA Y COMPLETAMENTE

Una sexta parte de un litro del nuevo limpiador JOHNSON para automóviles, cuesta muy poco, pero es suficiente para quitar de cualquier automóvil toda la tierra y suciedad, que otros limpiadores dejan de tocar, sin rayar ni dañar la pintura. Se aplica con suma facilidad y se seca en la forma de un polvo blanco se quita este polvo, el automóvil queda tan brillante y lustroso como el día en que Ud. lo compró.

PARA CONSERVAR EL BRILLANTE LUSTRE ORIGINAL

Aplique la cera JOHNSON especial para automóviles. Produce una capa dura y brillante de cera protectora, que defiende el acabado contra los rayos del sol, la lluvia, el polvo y la rayadura. Reduce mucho el número de lavados, y el valor del automóvil queda notablemente aumentado por su hermoso aspecto-y todo, a un gasto de pocos centavos.

POSIBILIDADES ILIMITADAS

En la venta de estos dos productos, los comerciantes, que anotamos arriba, hallarán muy buenas ganancias. Se pueden vender a todo dueño de automóvil o de camión, sobre todo, cuando Ud. se los demuestra sobre un guardabarro, o sobre una sección del capó del motor, para que ellos vean con qué rapidez y facilidad pueden aplicarse ambos productos y lo bien que hacen el trabajo.

Con los millares de automóviles viejos, sucios y descuidados, que se ven por los caminos, a cada paso, se presenta un mercado enorme. El dueño que usa una vez el nuevo limpiador y la nueva cera JOHNSON para automóviles, se convierte en consumidor permanente de estos productos. Las posibilidades de ventas quedan, por lo tanto, dependientes casi exclusivamente de sus esfuerzos propios.

Apresúrese a sacar provecho de esta oportunidad. Por telegrama o por correo aéreo, pídanos detalles, ahora mismo, antes de que otro se le adelante. No lo postergue hasta mañana, pues podría ser muy tarde.



Necesitamos todavía un número limitado de representantes en ciertos mercados. Quizás su propio mercado sea uno de ellos. Comuníquese inmediatamente con nosotros, para enviarle información completa sobre los productos en que Ud. se interese.

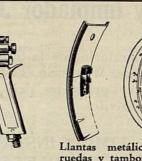
S. C. JOHNSON & SON, Inc.

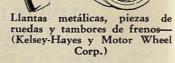
Racine, Wisconsin, E. U. A.

Diciembre, 1933

ESTAS SON LAS VERDADERAS PIEZAS "O.M.S.C." QUE YO EMPLEO Y QUE ME DAN INMEDIATO ACCESO AL 90% DE LOS TRABAJOS DE REPARACION ...







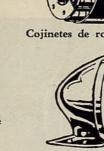




Correas Hycoe para

Gatos Walker para garajes y manuales



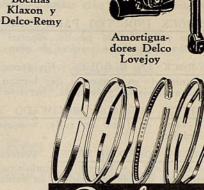


eléctricos Delco-Remy y









Hycoe para

Bocinas

Si Ud. está vendiendo algunos de los productos O.M.S.C., le conviene también interesarse en los otros que se comprenden en este famoso surtido. Aproveche la oportunidad. Para información detallada, comuníquese con el concesionario más cercano de los productos O.M.S.C.

OVERSEAS MOTOR

Ud., al vender los productos O.M.S.C. cuenta con numerosas ventajas: ofrece, en primer lugar, productos de la más alta calidad, que gozan de demanda universal; luego obtiene del concesionario local más cercano de los productos O.M.S.C. entregas inmediatas de todo lo que Ud. necesita, y recibe, por otra parte, beneficio de efectivo anuncio y facilidades de servicio. Todo esto está a su disposición para multiplicar la venta de los productos O.M.S.C., cuyos precios, por su modicidad, le permiten obtener buenas ganancias líquidas.



SERVICE CORP. 1775 Broadway, Nueva York, N. Y., E. U. A. Dirección telegráfica: "MOTORSERVE, N.Y." Todas las claves

El 90% de los automóviles en actual circulación el mundo va equipado con los famosos productos . M.S.C.



FORRO MOLDEADO GREY-ROCK PARA FRENOS

El GREY-ROCK MOLDEADO, en rollos y segmentos, es lo mejor de su clase, que existe actualmente en el mercado. Tiene superficie alisada por esmerilado, para asegurar un ajuste exacto y rápida conformación. Su composición metálica plástica sirve de protección contra la rayadura del tambor. Su construcción de una sola pieza es inafectada por el agua, aceite y alta temperatura. Posee gran resistencia al desgaste y gran duración.

Cada producto incluído en este completo surtido es prototipo de lo mejor en su clase

FORRO DE FRENO GREY-ROCK EAGLE—Con la "superficie alisada por esmerilado" famosa en todo el mundo. Entretejido con alambre de especial aleación. Sometido a tratamiento térmico para asegurar su prolongada duración.

GREY-ROCK INDUSTRO PARA CAMIONES. Un forro, tejido para servicio pesado, especial para camiones y ómnibus. Excelente servicio de gran duración.

GREY-ROCK EN BLOQUES. Un forro moldeado rígido, suministrado en segmentos, que forman juegos completos. Para automóviles y ómnibus. Servicio inmejorable.

GREY-ROCK DOBLADO, MOLDEADO Y COMPRIMIDO.

Un forro de freno en rollo, comprimido por presión hidráulica.

CINTAS DE FORRO DE FRENO. Perforadas y avellanadas, para el Ford y el Chevrolet, suministradas en Eagle Rock tejido, en flexible moldeado o en doblado y comprimido.

REVESTIMIENTOS GREY-ROCK PARA EMBRAGUES. En tipos tejidos o moldeados. Tienen la superficie alisada por esmerilado. Dan un servicio irreprochable.

CORREAS GREY-ROCK PARA VENTILADORES. Estas firmes correas de tipo V son flexibles y no pueden resbalar o saltarse. También ofrecemos correas planas de fina calidad.

MANGUERAS GREY-ROCK PARA RADIADORES. Firmes y durables. También fabricamos mangueras de agua y de aire.

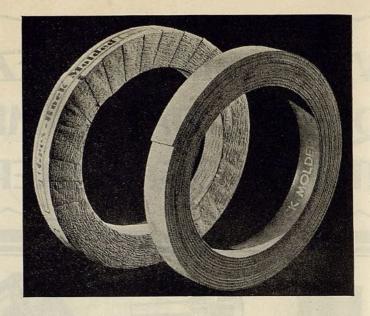
REMACHES GREY-ROCK. De latón y de aleación Greyluminum.

EMPAQUETADURAS GREY-ROCK Y DURACO PARA AUTOMOVILES. Metálicas para bombas de agua, y en láminas rojas y negras, para vástagos de válvula, en lamina de amianto comprimido, en lámina Duroil resistente al aceite. Calidad superior a precio moderado.

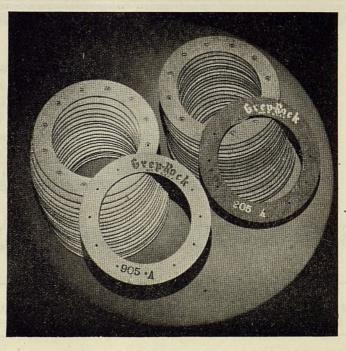
El surtido comprende también otros artículos para cuya enumeración no tenemos aquí espacio.

Por telegrama o por carta sírvase pedirnos información detalluda y precios.

United States Asbestos Division of Raybestos-Manhattan, Inc. 120 Broadway, Nueva York, E.U.A. Dirección telegráfica: USATEX







EL AUTOMÓVIL AMERICANO

REO

SUS REPRESENTANTES ESTAN GANANDO DINERO

con dos surtidos que vender y dos ganancias que obtener, con un solo gasto general

El negocio de automóviles y camiones está creciendo en cantidad, y con él, la tentación de efectuar el mayor número de ventas posible, sin consideración de las ganancias.

Pero esto no sucede con los representantes del Reo

Las ventas de automóviles Reo se hacen sobre una base selectiva, con debida atención a una racional ganancia en cada transacción.

Durante treinta años, la representación del REO ha sido lucrativa para sus concesionarios y agentes, y hoy día, está resultando más popular que nunca, a causa de que sus dos surtidos son los más completos, los más atractivos, los mejores en calidad y los más económicos en precio, que se registran en los anales de la organización Reo.

El cambio de marcha automatico del Reo

exclusivo en el Flying Cloud y el Reo-Royale, ha dado a sus representantes, la más grande oportunidad para la venta de automóviles de pasajeros, que se ha visto desde la introducción del arranque automático. El sedán Flying Cloud, de tipo normal, con una rueda de repuesto al precio de \$795 puesto en fábrica, (pequeño aumento con cambio de marcha automático) es mucho más económico que todo otro automóvil moderno de similar calidad.

En el surtido completo de camiones rápidos Speed Wagon y de camiones normales Reo, se comprenden 34 distancias entre los ejes; es decir, hay un tipo para cada requisito comercial. Se construyen con suma precisión, se venden a precios equitativos y rinden un servicio seguro de gran DURA-CION. Su reputación de ser "el camión más durable de todos" refleja el tradicional método de la Reo de dar siempre, en sus productos, un valor intrínseco muy superior al término medio.

REO MOTOR CAR COMPANY

LANSING, MICHIGAN, E. U. A.

Fábrica Canadense: TORONTO, ONTARIO, CANADA Dirección telegráfica: "REOCO", LANSING

NO

La RCA VICTOR Triunfa

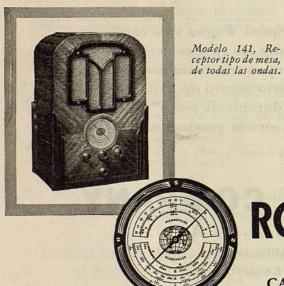
3 nuevos RECEPTORES DE TODAS LAS ONDAS

Una vez más la RCA Victor se pone a la vanguardia de todos los competidores. Una vez más la RCA Victor le brinda nuevas oportunidades de hacer ventas. Una vez más la RCA Victor prueba lo que puede hacer "El Centro Mundial del Radio".

Modelo 340 es un nuevo radio-fonógrafo de todas las ondas. He aquí el instrumento supremo para amenizar el hogar. He aquí el instrumento más estupendo que se ha construído hasta la fecha en su clase.

EL RADIO—El Modelo 340 tiene una gama de onda continua de 16 a 555 metros, en cuatro bandas de frecuencias. No es necesario usar bobinas de derivación—cada banda de frecuencias forma en sí un circuito completo, teniendo cada una bobinas separadas con un ajuste independiente a tornillo.

Tiene un ruido de fondo extremadamente bajo en la recepción de ondas cortas y una proporción muy baja en la reflexión de frecuencias superpuestas (libre de interferencias producidas por las señales parásitas). Mediante el uso de Radiotrons de doble acción, con 8 tubos es posible obtener económica y eficientemente el



Modelo 340, Combinación de radio fonógrafo de todas las ondas.

Modelo 240, Consola de todas las ondas.

mismo rendimiento que se conseguiría con un radio de 11 tubos.

Un nuevo cuadrante, tipo de aeroplano, de visión completa proporciona una sintonización fácil y rápida y da una apariencia elegante y atractiva al instrumento. Este mismo chasis se usa en los Modelos 240 y 141.

EL FONÓGRAFO—Todos los adelantos modernos en la reproducción de discos, con inclusión de un "pick-up" de inercia, tablero flotante del motor y compensación del tono, se han combinado para conseguir una reproducción nítida y de absoluta fidelidad. El fonógrafo es igual al mejor instrumento que jamás se haya producido, y por medio de la amplificación clase "B" y de un altoparlante dinámico perfeccionado de 25 cm. se obtiene un reserva de potencia de salida de 6 a 12 vatios.

Prepárese para hacer magnificos negocios. Pida una demostración al distribuidor RCA Victor.

RCA VICTOR COMPANY, INC.

División Internacional, CAMDEN, NEW JERSEY, E. U. de A.



USL OFRECE

UNA NUEVA LINEA COMPLETA

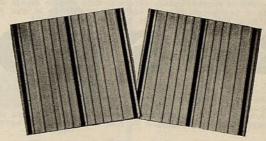
con 3 notables mejoras

En primer lugar, el acumulador USL contiene un nuevo óxido—producto ampliamente patentado—cuya actividad química es muy superior a la de cualquier otro óxido para acumuladores. Ello significa mayor capacidad y más larga vida para el acumulador.

Considere también el nuevo tipo de separador USL, protegido con vulcanita. Cada separador está reforzado verticalmente con tres listones de vulcanita, haciendo casi imposible los cortocircuitos en el acumulador, sin reducir su capacidad.

Estos dos detalles representan una gran superioridad en el funcionamiento de los acumuladores USL. Pero éso no es todo. Las cajas de

vulcanita, de diseños modernos, los hacen más duraderos y atractivos. Con todas estas ventajas, el privilegio de vender el USL en ese mercado proporciona utilidades aún mayores que hasta ahora.



Solicite informes completos de

USL BATTERY CORPORATION
295 Madison Avenue • Nueva York • E. U. de A.
POR CABLE: YOUESLITE, NUEVA YORK





EL SURTIDO VICTORIOSO

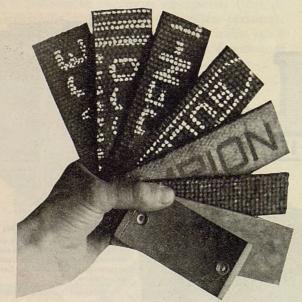
Las ventas de exportación de este famoso surtido de forros para frenos crecieron al doble en 1933. El comercio extranjero ha visto que el surtido Rusco ofrece la más amplia escala de calidades y precios de la cual elejir exactamente lo que se necesita para salir triunfante de la competencia local.

RUSCO

Muy natural es que la calidad de estos productos sea de lo más satisfactorio, puesto que se basa sobre cien años de experiencia fabril. Y es también cosa muy natural que los comerciantes dedicados a vender productos Rusco gocen de buenas ganancias provenientes de una clientela leal y agradecida.

Forro de Freno

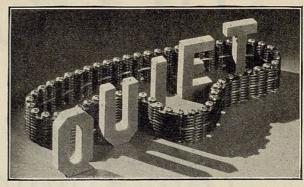
Sin consideración de lo que actualmente estén vendiendo, y en vista del exito sobresaliente del surtido Rusco, los comerciantes del ramo harán bien en estudiar las posibilidades de ganancias que les ofrecen estos famosos productos. Nuestro propio representante o el concesionario local de nuestros productos, tiene muestras y precios a la disposición inmediata de los interesados.



RUSSELL MFG. COMPANY

INCORPORADA EN 1834 MIDDLETOWN, CONN., E. U. A.

Dirección telegráfica: "Russell, Middletown" Sucursal en Europa: 66 Rue Hotel des Monnaies, Bruselas, Bélgica



La cadena de distribución de funcionamiento silencioso es fuente de satisfacción y comodidad para el dueño de automóvil. El funcionamiento suave y silencioso es evidencia de perfección en proyecto y construcción, lo cual asegura un servicio correcto y de gran duración.

las

Cadenas de distribución Duckworth

se instalan con mayor facilidad

duran más

funcionan mejor

BALDWIN-DUCKWORTH CHAIN CORPORATION

SPRINGFIELD, MASSACHUSETTS, E.U.A.

Fábricas en Springfield y Worcester, Massachusetts, E. U. A



Departamento de Exportación: 39 Water Street, Nueva York, E. U. A.

Algunos de los más importantes

PRODUCTOS BENDIX

especiales para automóviles, son:

- Nuevos frenos BENDIX de acción mecánica equilibrada
- Frenos BENDIX B-K de fuerza de vacío regulada
- Gobierno de embrague automático BENDIX B-K
- Carburadores BENDIX Stromberg con gobierno termostático automático para la marcha lenta y gobierno automático para el estrangulador de aire

BENDIX PRODUCTS CORPORATION

South Bend, Indiana, E.U.A.

(Subsidiaria de la Bendix Aviation Corp.)

Representante de ventas para la América Latina: AMERICAN STEEL EXPORT COMPANY, INC. 347 Madison Avenue, Nueva York, N. Y., E.U.A. Dirección telegráfica: AMSTA



hombres pueden

l'evantar un peso que hombres no pueden ni menear

El séptimo hombre da al grupo 15% más de fuerza. Y 15% es una gran cosa en fuerza muscular humana o en superficie de placa positiva de un acumulador. Fué por ésto que los ingenieros perfeccionaron la construcción de la Zona de Extremo Positivo del acumulador Edison-Emark. Y a ésto se debe el hecho de que sus propios intereses y los de su clientela se sirvan con tanta eficacia y seguridad con los.



La construcción de Zona de Extremo Positivo es un rasgo exclusivo del Edison-Emark

Es una ventaja de incalculable importancia para Ud. y sus clientes. A pesar de esto, ella representa sólo uno de los varios importantes factores que han dado tanta popularidad al Edison-Emark.

La reputación del fabricante, la minuciosa inspección de laboratorio, los procedimientos de medición científica, la idoneidad de los ingenieros de la firma Edison y otras consideraciones no menos importantes, desempeñan su parte en la promoción de sus ganancias y en la satisfacción de su clientela.



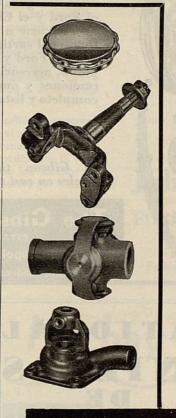
El retrato de Tomás A. Edison sobre un producto, se reconoce en todo el mundo, como símbolo de irreprochable calidad y adelantada ingeniería. Ofrecemos ahora a los comerciantes en el extranjero la oportunidad de representar los famosos productos Edison de calidad garantizada. Entre estos conocidos productos se comprenden acumuladores, bujías de encendido, bobinas de encendido, magnetos y cables para automóviles. Si Ud. se interesa, sírvase pedirnos, por carta o por telegrama, información detallada acerca de nuestra representación.

División Internacional

Thomas a Edison INC.

261 5th Avenue, Neuva York, E. A. U. Dirección telegráfica: ZYMOTIC. Toda clave.

El precio es bajo y la calidad es alta cuando Ud. emplea piezas de repuesto SIMMONS PARA el Ford y el Chevrolet



De dos maneras se beneficia Ud. cuando emplea piezas Simmons. Obtiene Ud. piezas de buena calidad y de exacto ajuste, con la garantía de que son iguales a las de equipo de fábrica o mejores que éstas, y obtiene Ud. esta excelente calidad a precio bajo, al precio más económico a que puede venderse un producto de primer orden. Con el surtido Simmons puede Ud. satisfacer todos sus requisitos de piezas de repuesto para automóviles Ford y Chevrolet. No ponga en peligro su negocio instalando piezas de calidad dudosa. Para buen servicio y economía, lo mejor es instalar piezas Simmons.

THE SIMMONS MANUFACTURING CO.

3405 Perkins Avenue Cleveland, Ohio, E.U.A.

Dirección telegráfica: "Simmons"

SIMMONS

Pídanos ejemplar gratuito de este catálogo "Guía para Ganancias"



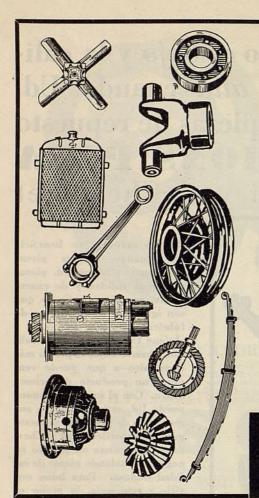
Pídanos ahora mismo ejemplar del nuevo catálogo Simmons, universalmente conocido como el único que comprende un surtido completo de piezas de repuesto para automóviles Ford y Chevrolet. Da información detallada sobre todas las piezas Simmons.

The Simmons Mfg. Co., 3405 Perkins Ave., Cleveland, Ohio, E.U.A. Sírvanse enviarme gratuitamente ejemplar de su catálogo "Guía para Ganancias"

Nombre	
Compañía	
Dirección	
Ciudad	
País	

Diciembre, 1933

ANO



GIBSON

Piezas de repuesto Gibson para el Ford y el Chevrolet

C UANDO Ud. compra de la Gibson todas las piezas de repuesto que necesita para vehículos Ford y Chevrolet, obtiene productos de la más alta calidad, construídos con máxima precisión y garantizados. Un pedido, una factura, un embarque, es la manera segura y económica de comprar piezas de repuesto para el Ford y el Chevrolet, que le ofrece la GIBSON COMPANY. Le conviene a Ud., en beneficio de su negocio, imponerse a fondo del surtido Gibson, el cual, además de piezas de repuesto para el Ford y el Chevrolet, comprende una gran variedad de piezas, accesorios y equipos para otras marcas de automóviles, camiones y ómnibus. Pídanos ejemplar de nuestro catálogo completo y lista de precios.

Oficinas principales de la Gibson Company

La Gibson tiene representantes locales en casi todo país del mundo

The Gibson Company

ESTABLISHED 1898

Indianapolis, Ind., U. S. A. Cable Address: CIBSONCO



INTERNATIONAL

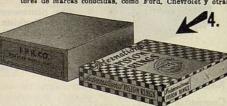
ANILLOS DE EMBOLO

I. ANILLOS REFRESCADOS DE REGULACION DE ACEITE. Sólo el exceso de aceite pasa por los orificios de anillo. La canal está parcialmente llena de aceite tod el tiempo, y mantiene al anillo humedesde y refrescado. For esta razón no se forma hollin ni se obstruyen los orificios.

2. UNION. Para los anillos de un octavo de pulgada ó menos de anchura empleamos la unión de ensambladura. Los anillos de mayor anchura llevan la unión escalonada, de acuerdo con la preferencia del mecánico.

3. NUESTRO SURTIDO "POPULAR" Estos anillos se venden en juegos "populares" a precios económicos. Los de regulación de aceite tienen ranuras anchas para el lubricante y los de compresión son de tipo corriente. Para estos juegos económicos, lo mismo que para nuestro surtido INTERNATIONAL, hay un gran mercado en su localidad.

4. PAQUETES. Nuestros anillos INTERNATIONAL se empaquetan en el tipo más moderno de caja de cartón, a razón de cuatro en cada caja. Los anillos de regulación de aceite y los de compresión se distinguen fácilmente por los diferentes colores empleados. Nuestro surtido POPULAR se suministra en bonitos paquetes, a razón de un juego completo en cada caja, para motores de marcas conocidas, como Ford. Chevolet y otras.



THE INTERNATIONAL PISTON RING COMPANY 2403 West Superior Avenue, Cleveland, Ohio, E. U. A.

Dirección telegráfica: "IPRCO." Toda clave.

UN Nombre Antiguo

UNA REPUTACION MODERNA

MUCHOS compradores de automóviles dependen de nombres establecidos desde hace tiempo, en lo tocante a la certeza de obtener máximo valor intrínseco por el precio. El Hupmobile, desde hace 25 años, ha mantenido incólume su alto rango entre los vehículos de extraordinario valor intrínseco del mercado.

Los compradores que se atienen principalmente al estilo moderno y adelantada ingeniería, para la elección de sus vehículos, hallan en la elegancia y perfección mecánica del Hupmobile, todo lo que colma sus deseos y predilecciones personales.

Por su nombre antiguo, por su reputación moderna y por el respecto y confianza que todo esto inspira, el Hupmobile es por su precio, el automóvil ideal para el comprador y el vendedor. Nos quedan todavía disponibles algunos mercados en que necesitamos activos representantes.

> HUPP MOTOR CAR CORPORATION

Detroit, Michigan, E.U.A.

Dirección telegráfica: "Hupp" Detroit

HUPMOBILE

EL AUTOMÓVIL AMERICANO

Hay buenas ganancias en la venta de forros de frenos JohnsManville!

Aprovechándose de nuestra cooperación, muchas firmas, en todas partes del mundo, han desarrollado permanente venta de forros de frenos, que les produce crecientes ganancias.

SI Ud. no ha estudiado todavía la oportunidad de desarrollar un lucrativo negocio en forros de frenos, en su mercado, le invitamos cordialmente a escribirnos en seguida.

Estamos preparados para indicarle la manera más ventajosa para desarrollar este negocio. Somos los fabricantes del primer forro de freno que se ofreció a la industria. Nuestros Laboratorios de Investigación Sobre Forros de Frenos son los más grandes del mundo. Cada forro de freno Johns-Manville se apoya sobre 60 años de estudio y experiencia fabril.

Por su uniforme calidad superior, infalible eficacia y económ co funcionamiento, los forros de frenos Johns-Manville se han hecho acreedores a la confianza y preferencia de los dueños de automóviles en todas partes del mundo.

Uniéndose a la organización Johns-Manville, los comerciantes del ramo están satisfaciendo a su clientela y obteniendo buenas ganancias de su inversión en forros de frenos.

Queda Ud. invitado a pedirnos información detallada. En nuestra contestación, le mostraremos las posibilidades que se le presentan a Ud. para la lucrativa venta de nuestros forros de frenos en <u>su mercado</u>. Comuníquese con cualquiera de las oficinas siguientes:

Johns-Manville International Corporation 22 East 40th Street, Nueva York, E. U. A.

> Johns-Manville Boley, Ltda., Alsina 743, Buenos Aires, Argentina

Johns-Manville Corporation of Brazil, Theophilo Ottoni 113, Rio de Janeiro, Brasil

Johns-Manville

FORROS PARA FRENOS



Tejidos, Doblados, Moldeados y en Bloques

ENORME POTENCIA

25%

MAS DE CAPACIDAD

mundialmente reconocida

Esta capacidad adicional y segura proviene del empleo de las PLACAS ULTRA-POTENTES HAND-LER



ULTRA PAWER
PLATE
25% EXTRA CAPACITY

Las Placas Ultrapotentes Handler se ofrecen también para toda clase de acumuladores.

Estas son las placas que se emplean en los

LYONS

Escriba o cablegrafie pidiendo nuestra propuesta de ageneia.

más provechosos que hay para los distribu de acumuladores.

Entregas directas por camión al vapor. No fiete terrestre ni demoras.

LYONS STORAGE BATTERY CO.

Depto. de Exportución: 2201 East Ontario St., Filadelfia, Pa., E. U. A Cablegramas: "LYONSBATRY" Philadelphia, Pa.

No hay reacción

con la CADENA DE DISTRIBUCION LINK-BELT

de ajuste automático

para aplicaciones con centros fijos (no ajustables). Un triunfo exclusivo de la Link-Belt, que incorpora la ventaja de no replegarse, cosa sumamente importante para evitar la reacción de la cadena de distribución en los modernos motores de gran velocidad y alta compresión. Posee también ajuste automático para compensar el desgaste.

Posición inicial

ammin and the second



En esta nueva cadena se emplean bujes segmentados. Estos son de forma cilíndrica al principio, cuando se instala la cadena, y tienen suficiente flexibilidad para compensar gradualmente el desgaste en el eslabón a medida que este ocurre. 4863-A

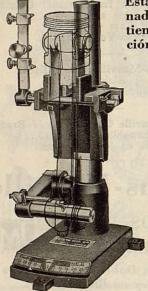
LINK-BELT COMPANY, INDIANAPOLIS, IND., E.U.A.

Dirección telegráfica y por radio: "LINKBELT"

Nuevo equipo STORM

para simplificar importantes trabajos en rehabilitación de motores

EL RECTIFICADOR DE BIELA U-30 RITETEST

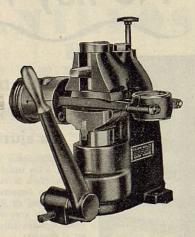


Esta ingeniosa, perfeccionada y segura herramienta tiene una escala de aplicación mucho mayor que la

de toda otra similar, pues admite desde las bielas más pequeñas de automóviles de pasajeros hasta las más grandes, incluyendo las del tractor Holt 60, sin exigir aditamientos especiales, todo debido a su radical innovación sobre los métodos antiguos. Sirve también para verificar la posición del orificio transversal del pasador de émbolo en relación con la cara del émbolo.

LA PRENSA HIDRÁULICA UV-40 PARA ENDEREZAR BIELAS

Esta herramienta admite toda biela de sección en doble T y permite gobierno completo sobre la cantidad de dobladura o torsión que se quiera dar a la biela. Tiene fuerza para enderezar cualquier biela, pues la presión de 30 libras que recibe su palanca, ejerce sobre el tornillo una presión de casi cinco toneladas.



Sírvase pedirnos información detallada sobre estas herramientas y sobre todos los equipos STORM para rectificar motores.

STORM MANUFACTURING CO., INC.

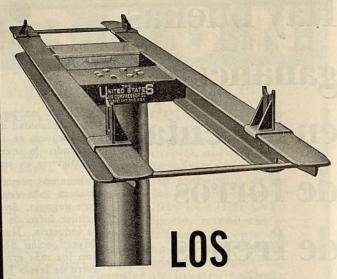
Departamento de Exportación:

39 Water Street, Nueva York, E.U.A.

Claves: Bentley, A.B.C. 5a. edición, y Western Union Dirección telegráfica: Widbloco, New York

EL PROCEDIMIENTO STORM

El método EXACTO para rehabilitar cilindros



LEVANTADORES U.S.

Son Más Costosos en Construcción... Pero Más Económicos en Funcionamiento

Los levantadores U. S. se hacen de los más finos y firmes materiales de la industria. La sencillez de la construcción combinada con adelantada ingeniería, asegura años de satisfactorio servicio exento de gastos y molestias.

El émbolo del levantador U. S. es no sólo uno de los más firmes de su clase, sino que va provisto también de empaquetadura de ajuste automático y de cojinetes reemplazables.

Los tres más importantes rasgos de seguridad del U. S. son: cerradura neumática, cerradura de aceite completamente hidráulica y válvula de retardación. Estas tres ventajas garantizan absoluta seguridad en todo momento.

Se venden estos levantadores con superestructura o sin ella. Con cada uno se suministran planos para su correcta instalación.

THE UNITED STATES AIR COMPRESSOR COMPANY

CLEVELAND, OHIO, E. U. A.

Departamento de Exportación: 39 Water St., Nueva York, E.U.A. Dirección telegráfica: "Widbloco"

Compresores de aire . Torres surtidoras de aire . Equipo para el engrase . Sistemas para el lavador de automóviles Levantadores hidráulicos

EL AMERICAN BRAKEBLOK

SOBRESALE EN TODO SISTEMA DE ENFRENAMIENTO



Hay buena ganancia en la instalación del American Brakeblok en todo sistema de enfrenamiento de camión, de ómnibus y de automóvil de pasajeros. Este famoso forro de freno de seguridad es fundamentalmente igual en todas sus formas, dando siempre resultados excelentes, sin consideración del tipo de vehículo en que se instale.

EL AMERICAN BRAKEBLOK ofrece mayor seguridad, permite paradas más suaves y rápidas y conserva los frenos en mejor estado de ajuste. Por su prolongada duración, establece confianza entre los consumidores. Se hace de un material sólido, denso y homogéneo, que no puede hincharse ni quemarse y que es inafectado por la edad y el clima.

El American Brakeblok puede instalarse en cualquier camión, ómnibus o automóvil de pasajeros, sin cambio alguno en frenos originales o en método de instalación. En su forma de rollo, una pequeña existencia de solo diez rollos sirve para 125 marcas y 400 modelos de automóviles y camiones comerciales livianos, permitiendo satisfacer el 90% de los requisitos de frenos interiores.

El American Brakeblok se suministra en la nueva y conveniente forma de rollo, lo mismo que en tipo Keeper, en juegos de recubrimiento completo y en tipo de recubrimiento completo por empernadura. Además de este moderno forro para frenos, suministramos revestimientos de fina tela y moldeados para embragues, de notable elasticidad y exentos de protuberancias, por lo que no exigen afinación preliminar. Por telegrama o por carta, sírvase pedirnos información completa y precios del American Brakeblok, el moderno y seguro material para frenos.

AMERICAN BRAKEBLOK CORPORATION

4660 Merritt Ave., Detroit, Mich., E.U.A.

Nueva York, Cleveland, Chicago, St. Louis, Los Angeles, San Francisco

Departamento de Exportación: 39 Water St., Nueva York, E.U.A.

Una división de la American Brake Shoe and Foundry Company



Venda bujías de encendido construídas especialmente para el servicio de repuesto

La próxima vez que un cliente necesite nuevas bujías de encendido, véndale un juego de Defiance. Su cliente necesita para su automóvil usado, bujías de encendido mejores que las que necesitó para su automóvil nuevo. Las Defiance se construyen especialmente para el servicio de repuesto. La instalación de bujías Defiance significa satisfacción para su cliente y buena ganancia para Ud.

Otros productos:

Bujías de encendido Defiance, ensayadores Defiance para bujías de encendido, cables Defiance para automóviles, llaves Defiance para bujías de encendido y contactos Defiance de tungsteno para el encendido.



Defiance MARCA REGISTRADA

BUJIAS DE ENCENDIDO

DEFIANCE SPARK PLUGS, INC.

TOLEDO, OHIO, E. U. A.

Departamento de Exportación: 250 Park Ave., Nueva York, E.U.A. Bujías de Encendido Defiance

Diciembre, 1933

ANO

to

Prepárese ahora para aumentar sus ganancias

Con un completo surtido de acumuladores para satisfacer todo requisito de calidad y precio de cualquier dueño de automóvil ayudado por una gran campaña de anuncios para educar al consumidor y enseñarle que los acumuladores "baratos o de ocasión" no sirven para nada, y que la reputación de un negocio y la satisfacción de la clientela no pueden desarrollarse sobre productos de pacotilla tiene Ud. en los acumuladores Exide, la mejor oportunidad para establecer un negocio lucrativo y de gran porvenir. No hay acumuladores mejores que los Exide.

Para ciertos mercados necesitamos todavía representantes activos. Pídanos información detallada.



El acumulador de larga vida

THE ELECTRIC STORAGE BATTERY COMPANY

Philadelphia, Pa., E. U. A.

Departamento de Exportación: 23-31 West 43rd Street Nueva York, E. U. A.

La fábrica más grande del mundo de acumuladores para todo servicio



Deja claro todo el parabrisa de un lado al otro

Trico

Limpiador automático de parabrisa

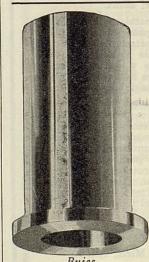
Pídanos catálogo en que damos información detallada de todos los limpiadores de parabrisas, accesorios de marca Trico y las trompetas Claireon.

TRICO PRODUCTS CORPORATION



811 Washington St., Buffalo, N. Y., E. U. A. Dirección telegráfica: "TRICOPROD," Buffalo

JOHNSON



Bronce en Barras

UTILICE LA EXPERIEN-CIA DE LAS GRANDES **FABRICAS**

Por muchos años las principales fábricas de automóviles, camiones y ómnibus han venido dando la prefe-rencia al Bronce de Johnson. Todas las piezas de Bronce Johnson llevan la garantía de ajustarse a la norma de la S.A.E. y funcionan con perfec-ción en el servicio a que se les destina.

Bajo pruebas reales, los productos de Bronce Johnson originan toda clase de economías a los talleres de reparación. Son los que ofrecen garantías y

Tanto el que compre como el que ven-da repuestos de bujes o de chuma-ceras debe insistir en las legítimas de Johnson, la marca que prefieren las fábricas para la fábricación de sus vehículos.

Escríbasenos en solicitud de catá-logos, precios y descuentos

JOHNSON BRONZE COMPANY

Gerente de Exportación: JOHN PRIOR

44 WHITEHALL ST., NEW YORK, E.U.A.

Dirección por Cable: "JONBRON," Newyork
Fábrica en: NEW CASTLE, PA., E.U.A.

BRONZE

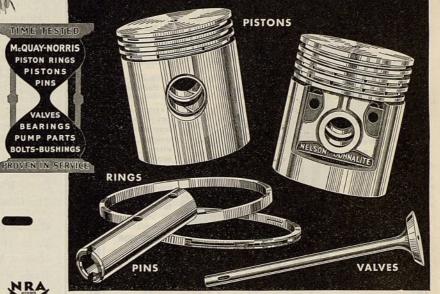
EL AUTOMÓVIL AMERICANO

Tiene el taller más grande de la ciudad

Hechas la una para hermanar con la trabajan trabajan trabajan dira, juntas armonia armonia

. . . . los dueños de automóviles dependen de él porque ofrece trabajos de primer orden, empleando en las reparaciones, piezas de repuesto de lo mejor . . . PIEZAS HECHAS PARA HERMANARSE LA UNA CON LA OTRA.

RODUCTS COVERED BY PATENT NOS. 1,210,674; 1,321,539; 1,567,452; 1,832,79



McQUAY-NORRIS MFG. CO. Oficinas principales: ST. LOUIS, E.U.A.

Departamento de Exportación: 39 Water Street, Nueva York, E.U.A.
Fábricas: St. Louis, Indianapolis, Connersville, Ind. (dos), y Toronto, Canadá

McQUAY NORRIS

EL COMPLETO SURTIDO DE PIEZAS DE REPUESTO



Le conviene emplear los PRODUCTOS **4P** PERMITE

Los principales talleres de reparación en todas partes del mundo, están empleando piezas Permite, en crecientes cantidades, para la reparación de motores. Pídale a su abastecedor le suministre estas piezas, las cuales, en virtud de su excelente calidad, ajuste exacto y servicio seguro, están ayudando a los talleres de reparación en todas partes a aumentar sus negocios y ganancias.

El surtido Permite

Embolos Permite de aleación Embolos Permite de semiacero

das

rma fecina.

s de lase

ıra-

as y

malas sus

atá-

Y

ANO

Válvulas Permite Diachrome Piezas para válvulas Permite

Anillos Permite para émbolos Pasadores Permite para émbolos Pernos Permite

Bujes Permite
Silenciadores Permite
Manguitos Permite para
cilindros

Piezas Permite para bombas de agua Permite Res'alum

Se utilizan por los fabricantes de millones de automóviles en actual circulación

ALUMINUM INDUSTRIES, INC.

fabricante de productos de acero, de bronce y de aluminio CINCINNATI, OHIO, E.U.A.

Dirección telegráfica: Alini, Cincinnati

GERENTES EN EUROPA

Corneliussen & Stakgold A/S, Bruselas, Bélgica Sucursal de fábrica y depósito, Amberes, Bélgica.



Forro de freno Silver Edge, tipo tejido

El forro tejido Silver Edge, para frenos—el primer forro de amianto, introducido en la industria—se ha mantenido siempre, durante todos los años de su desarrollo, en perfecta armonía con los requisitos del mercado en lo tocante a calidad y duración.

Este forro se adapta muy en particular a los frenos con cintas exteriores, que tanto se utilizan en numerosas marcas de automóviles y camiones. También se recomienda para servicios industriales diversos: transmisión de fuerza, embragues, izadoras, ascensores, maquinaria minera, etc.

Mercados del Hemisferio Oriental servidos por la Raybestos-Belasco Ltd., Londres, Inglaterra

Sírvase pedirnos información detallada

THE RAYBESTOS DIVISION

de la Allied Asbestos & Rubber Co. (Export), Inc.
BRIDGEPORT, CONN., E. U. A.

Una oportunidad extraordinaria para ventas lucrativas

DESDE el punto de vista de precios, condiciones, calidad, surtido completo y excelencia técnica, los forros Atlas para frenos ofrecen al concesionario en el extranjero más oportunidades para lucrativas ventas que los de toda otra marca. Desde una sola fuente central de abastecimiento, el concesionario puede ahora obtener un completo surtido de finos forros para frenos para satisfacer todas las necesidades de su mercado. La reputación internacional del Atlas asegura ventas más fáciles, rápidas y lucrativas, al comerciante, y satisfacción completa a la clientela.

Un estudio de nuestro programa de ventas le convencerá a Ud. de las posibilidades de ganancias que el ofrece. Por carta o por telegrama, sírvase pedirnos en seguida, información detallada.

El surtido At-las comprende los afamados forros para frenos de mar-cas Coastgard, Lifegard, Rear-gard, Bodygard, Autogard, Qua-ker y Old Iron-sides.



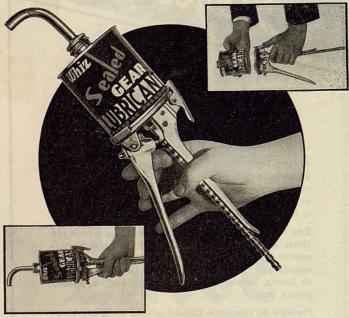
Revestimientos para embragues, forros para mecanismos transmisores, cintas para amortiguadores, cordones para capó de motor y empaquetaduras anulares para toda marca de automóvil.

ATLAS ASBESTOS CO. North Wales, Pa., E. U. A.

Dirección telegráfica: Lasbest

JAMAS NUNCA

NI TRABAJO SUCIO, NI EQUIPOS COSTOSOS



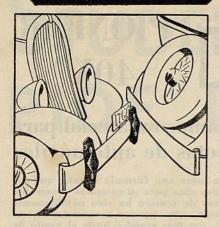
Con los envases patentados y el Eyector Whiz, la grasa se introduce en el diferencial y el cambio de marcha sin tan siquiera ensuciarse las manos. La lata se ajusta en el Eyector como se ve en el grabado. No se necesitan comprar grasas en tambores, o bombas y equipos costosos. Por fin se puede engrasar de manera limpia. Al apretar el mango del Eyector, el émbolo hace que la grasa salga. Se suministra en envases cerrados de 1, 2 o 3 libras. Pídanos información detallada.

The R. M. Hollingshead Co., Camden, N. J., E. U. A.

Indice de los Anunciantes

Theree to too III
Aluminum Industries 49
American Automatic Devices Co 51
American Brakeblok Corp 47
Atlas Asbestos Co
Atlas Mfg. Co
Automotive Gear WorksInt. de la Cub. Del.
Baldwin-Duckworth Chain Corp 42
Bendix Products Corp 42
Champion Spark Plug Co Ext. de la Cub. Post.
Chrysler Export Corp 25, 27, 29, 31, 33
Defiance Spark Plugs, Inc
Thos. A. Edison, Inc
Electric Storage Battery Co
rederal Mogui Co
Gates Rubber Co
The Gibson Co
Hall Mfg. Co 51
R. M. Hollingshead Co 50
Hudson Motor Car Co Ext. de la Cub. Del.
Hupp Motor Car Corp 44
International Piston Ring Co
Johns-Manville Intl. Corp
Johnson Bronze Co
S. C. Johnson & Son, Inc
Laher Auto Spring Co 52
Landers Corp
Link-Belt Co
Lyons Storage Battery Co
McQuay-Norris Mfg. Co
Overseas Motor Service Corp
Raybestos Division de la Allied Asbestos & Rubber Co.
(Export), Inc
RCA Victor Corp 40
Reo Motor Car Co
Russell Mfg. Co
Simmons Mfg. Co 43
Manning J. Smith Belting Co 51
Storm Mfg. Co
Thompson Products, Inc. 3 Trico Products Corp. 48
U. S. Air Compressor Co
U. S. Asir Compressor Co. U. S. Asbestos Division of Raybestos Manhattan, Inc 38
U. S. Axle Co
USL Battery Corp. 41
Van Norman Mch. Tool Co
Watkins Babbitting Service
Willard Storage Battery Co

KINGBEE



Nuevo parachoque y resguardo de guardabarros

Los automovilistas aprecian en el acto la gran protección que este nuevo producto King Bee da a los guardabarros, faroles delanteros y radiador, contra costosos daños o averías. Su económico precio origina ventas inmediatas. Pídanos ahora mismo información detallada y precios.

Estamos preparados para conceder derechos territoriales exclusivos

Lista parcial de los

KING BEE

AMERICAN AUTOMATIC DEVICES COMPANY

Establecida en 1913

Throop and Congress Streets, Chicago, Illinois, E. U. A.

Sirvase

10

12

16

18

46

38

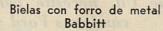
52

41

51

CANO

de este completo servicio de cojinetes



Cojinetes de bielas y de cigüe-ñal con respaldo de bronce y forro de metal Babbitt, con respaldo de acero y forro de metal Babbitt y cojinetes fundidos en molde, en tamaños corrientes y en tamaños menores que los corrientes.

Bujes para pasadores de émbolos

Tuercas y pernos para bielas Tornillos de anclaje para cojinetes

Barras de bronce y metales de antifricción Babbitt. Fabricamos también las hélices marinas Tru-Pitch.

FEDERAL-MOGUL CORP.

Detroit, Mich. E. U. A.

Dirección telegráfica: Fedmog, Detroit

Esmerile los asientos endurecidos, como lo hacen las fábricas

Los asientos endurecidos de válvulas son equipo normal de muchas importantes marcas de motores de automóviles, camiones y autobotes. Es necesario esmerilar estos asientos endurecidos. Por ser muy duros, no pueden escariarse y bruñirse, sino que es necesario esmerilarlos. Las fábricas descubrieran ésta y adonteros al motote HALL necesario esmerilarios. Las fabricas descu-brieron ésto y adoptaron el método HALL de esmerilado excéntrico de asiento de vál-vula, como la manera más satisfactoria de precisar estos asientos durante la producción. Con el modelo E-S de esmerilador de asiento

de válvula, se resmerilan estos asientos durecidos exactamente lo mismo que lo hacen las fábricas. Este modelo esmerila también asientos de hierro fundido. asientos de hierro fundido. Sirve para asientos de válvulas de superficie o de tipos em-butidos en culata o en bloque. La rueda esmeriladora tiene una velocidad de 9000 revoluuna velocidad de 9000 revolu-ciones por minuto, y se mueve excéntricamente alrededor del asiento a razón de 30 vueltas por minuto.

Pida información a nuestro representante más cercano.

The Hall Manufacturing Company

Toledo, Ohio, E. U. A.

Modelo Hall F-S de esmerilador de asiento de válvula Se suministra completo con motor y aderezador de diamante. Se ofrece con guías de eualquier diámetro y con ruedas esmeriladoras para asientos de cualquiera grado de dureza.

Gerentes de Ventas en Europa: Gerente de Ventas en la Argentina:

OTTO EBERSON
Casilla de correo 127, Buenos Aires, Argentina.
E. M. GONALEZ, Calle 21, No. 450, Habana, Cuba. Srs. Morris & Ingram 26 Finsbury Square Londres, E. C. 2, Inglaterra

Esmerilador Excéntrico para Asientos de Válvulas



Productos para Automóviles

Forro de Freno Challenge

Woven-Mold Tejido - Moldeado

Un forro de freno de superior calidad, que combina las ventajas sobresalientes de los forros tejidos con la exactitud extrema del tipo moldeado. Altamente eficaz para todo freno exterior e interior. Este factor, más su gran duración y limitada exigencia de servicio de ajuste, lo hacen uno de los mejores forros de freno del mercado.

Forro de Freno Challenge All Weather Tejido y Moldeado para todo tiempo Un forro de superior calidad de denso tejido de amianto y alambre de especial aleación, cuidadosamente satinado y trataco con composición de gran resistencia al degaste y calor, que asegura prolongada duración y satisfactorio servicio bajo toda condición de marcha y de clima.

Económico en precio fino en calidad. Un forro tejido RED LETTER

Económico en precio y fino en calidad.
Un forro tejido construído especialmente para satisfacer la actual demanda de productos buenos a precios bajos.

mejores forros de freno del mercado.

Todos los forros de freno se suministran en rollos de 50 pies o bien en juegos cortados a la medida y perforados, para automóviles Ford, Chevrolet y Plymouth,
Forros para el mecanismo transmisor del Ford Modelo T

Las marcas Blue Box, Green Edge, Challenge, Security y Ajax se ofrecen en rollos y en juegos. Son forros de superior calidad a precios extraordinariamente bajos. Se hacen de tejido de finos materiales y receiben un tratamiento especial para evitar su glassado y rechinido.

Cordones Challenge para Capó y Radiador

La misma superior calidad de materiales contra el ruddo que utilizan los principales fabricantes de automóviles. Tipo plano y tipo acanalado. Se ofrecen en rollos de 100 pies, en caja, o en largos de 8 pies en caja o en envase de cellophane.

OTROS PRODUCTOS

Revestimientos y Juegos Challenge para Embragues

Portadores de acumuladores Challenge

Precintas Challenge para Baúles

MANNING I SMITH REITING CO

MANNING J. SMITH BELTING CO.

Departamento de Exportación: 116 Broad Street, Nueva York, N. Y., E. U. A. Dirección telegráfica: "LEFELDHUN." New York

Diciembre, 1933

MUELLES LAHER

Normales para todo automóvil y camión

Más de 50,000



muelles y láminas principales en constante existencia

LA LAHER AUTO SPRING COMmas grandes y antiguas del muelles mas grandes y antiguas del mundo, solicita sus pedidos. Esta compañía construye y vende muelles y láminas principales normales de repuesto, de todo tamaño, constante de estos productos para asegurar inmediatos embarques y entregas. Ajuste perfecto. Calidad superior. Precios económicos. Embarques directos de Oakland o de San Francisco. Solicitamos particularmente negocios con concesionarios y comerciantes del ramo. Pidanos catálogo y precios.



FRENOS

Tejidos o moldeados

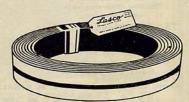
Tejidos o moldeados

Estos forros son los predilectos de
los fabricantes de automóviles de
carrera y de los famosos campeones
de la pista de 1932 y 1933, entre
los cuales figuran Luis Meyer,
Chester Gardner, Ernie Triplett,
Bob Carey, Ralph Hepburn, Wm.
Claus y muchos otros. Son tambien
los predilectos de millares de
grandes compañías y más de 300
importantes comerciantes al por
mayor en los Estados Unidos.
PIDANOS INFORMACION COM-PIDANOS INFORMACION COM-PLETA, CATALOGOS Y

El forro Lasco para frenos se fa-brica por la Lasco Brake Products Corporation, subsidiaria de la Laher Auto Spring Co., Inc.

GARANTIZAMOS

que Ud. no quede hacerlo que rechine o que resbale



LAHER AUTO SPRING CO. OAKLAND, CALIFORNIA, E. U. A. Dirección telegráfica: LAHERAUTO

El principal surtido de árboles de ejes de repuesto

Durante muchos años, los árboles U. S. han sido en todas partes aceptados como los mejores por su calidad y servicio. Las más finas aleaciones de acero, adecuado tratamiento térmico, cuidadoso labrado a máquina y conocimiento cabal de las condiciones bajo las cuales han de funcionar los árboles, constituyen la base fundamental de estos excelentes productos. Cada árbol se somete a rígidas pruebas, y en lo tocante a ajuste y perfección mecánica, es irreprochable. Sírvase pedirnos catálogo y precios.

The U.S. Axle Co. Inc., Pottstown, Pa. USA

Presentamos el



"PIONEER 40X"

El famoso material para capotas de automóviles

Se basa sobre una fórmula secreta, que necesitó tres años para su completo desarrollo. Su fuerza de tensión ha sido notablemente aumentada. Su espesor y consistencia, en general, son más grandes hasta el punto de que su textura sencilla se siente como si fuera

El "40X" retiene durante más tiempo su lustroso acabado negro de azabache y dura mucho más que todo otro material similar. Es, en efecto, más im-permeable y a prueba de trizadura que toda otra tela para capota del mercado.

Su calidad superior no entraña aumento de precio. MATERIALES PARA CAPOTAS DEPORTIVAS LONA NEGRA ACEITADA TELAS IMPERMEABLES MATERIALES LISTADOS PARA TOLDOS

Sirvase pedirnos muestras y precios.

THE LANDERS CORPORATION

Departamento de Exportación

70 Worth Str., Nueva York, N. Y., E.U.A.

Dirección telegráfica: Davtexcoe, New York

Telegrafía a "ATLASPAR"

y obtenga así rápidos embarques consolidados de todas las piezas de repuesto que Ud. necesite para automóviles y camiones Ford y Chevrolet

NUESTROS depósitos están bien provistos de grandes existencias de piezas de repuesto para el Ford y el Chevrolet, lo que nos permite efectuar inmediatos embarques de estos finos productos destinados a perfeccionar las reparaciones y aumentar las ganancias netas en el trabajo. Estas piezas dan completa satisfacción al cliente, porque su funcionamiento

lleva la garantía de ser igual o mejor que el de las originales de fábrica.

De laminitas a bloque de cilindros, la ATLAS ofrece todo lo que Ud. necesite en piezas de repuesto para automóviles y camiones Ford y Chevrolet.

Impóngase del surtido ATLAS. Lo hallará no sólo más conveniente, sino también más económico y productivo de ganancias.



ATLAS MFG. Co., INC.

Indianapolis, Indiana, E.U.A.

Dirección telegráfica: "ATLASPARTS," Indianapolis, E.U.A.

STUDEBAKER PIDE DISCULPA

TEMPORALMENTE nos vemos obligados a dejar de celebrar nuevos contratos de representación Studebaker. Apreciamos sinceramente el interés que los concesionarios en general han demostrado en la nueva serie Studebaker. Desde que ésta se anunció, se han firmado III contratos y en las zonas que quedan disponibles queremos tener buena representación; pero, por el momento, tenemos que abstenernos de ello.

He aquí el caso: Con la nueva serie Studebaker 1934—un Dictador a \$645—un Comandante a \$845 y un Presidente a \$1045—hemos tenido el mejor mes de Octubre en cinco años. Y todo indica que tendremos el mejor mes de Noviembre que hemos tenido en nueve años.

Nuestras fábricas están aumentando rápidamente la producción. Mantenemos dos turnos diarios de operarios y ya hemos despachado más de 7000 de los nuevos modelos. No obstante, estamos atrasados en pedidos por millares de coches.

Mientras la presente escasez continúe, creemos que todos los coches que podemos fabricar, deben ser distribuidos entre los concesionarios que ya tenemos bajo contrato. Nuestros concesionarios son hombres de integridad y lealtad, así es que tienen derecho a esta deferencia.

Por supuesto, es cuestión de unas semanas hasta que podamos aumentar suficientemente la producción. Para el 1º de Enero podremos suministrar un número adecuado de coches a las zonas que ahora están disponibles.

Nuestra nueva escala de precios bajos y los sensacionales nuevos modelos, presentan una combinación invencible. Nuestros concesionarios dicen que están dominando en sus zonas con los nuevos modelos Studebaker.

Pregunte a cualquier concesionario Studebaker acerca del trato que ha recibido de la fábrica y de los resultados que ha tenido con los nuevos modelos. Le dirá que la proposición Studebaker es la mejor en la industria. Por datos, escriba o cablegrafíe a The Studebaker Pierce-Arrow Export Corporation, South Bend, Indiana, E.U.A. Dirección cablegráfica: STUDEBAKER.

Nuevos Modelos

STUDEBAKER



SU TEMPLE TITÁNICO SE FORJÓ EN LA PISTA SUS LÍNEAS BELLAS LAS INSPIRÓ EL AVIÓN

EL AUTOMÓVIL AMERICANO

Ayuntamiento de Madrid



¡De nuevo!-

Las CHAMPION ayudan a batir records de velocidad . . . ; 66 de golpe!

Al acabar Ab Jenkins su fenomenal prueba de velocidad y resistencia en Agosto pasado, había recorrido tal distancia y a tal velocidad en su automóvil Pierce-Arrow dotado de Bujías Champion, que batió 66 records:

14 Records mundiales ilimitados 14 Records de categoría internacional

38 Records de categoría americana

Todas estas victorias redundarán en beneficio de Ud., si vende Bujias Todas estas victorias redundarán en beneficio de Ud., si vende Bujias Champion. ¿Por qué? Pórque las bujias preferidas por los campeones de carreras son también escogidas por los automovilistas corrientes. El funcionamiento es lo que cuenta y los records de funcionamiento de las Champion nunca han sido batidos. Champion nunca han sido batidos.

Mantenga existencias de Bujías Champion y véndalas. El márgen de beneficio es bueno y la satisfacción de su clientela le ayudará en sus esfuerzos de conseguir prestigio para su establecimiento.

CHAMPION SPARK PLUG COMPANY Toledo, Ohio, U.S.A.

Velocidad media en 24 horas: 189 kms. por hora

en 25 h. 36 m.

4.812 kms.



PARA MAYORES

BENEFICIOS Y PRESTIGIO venda BUJIAS

DE ALCANCE EXTRA

El aislador de nueva forma, patentada, im-parte a las Bujias Champion funcionami-ento de alcance extra.

EL AUTOMÓVIL AMERICANO

Ayuntamiento de Madrid